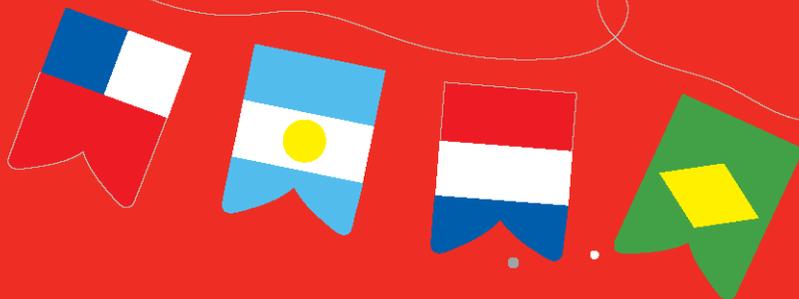


Reporte de Resultados

1T19



24 de abril de 2019

Contacto en Santiago, Chile

Andrés Wainer, Gerente Corporativo de Finanzas
Ignacio Morales, Gerente de Finanzas y Tesorería
(56-2) 2338-0520 / andina.ir@koandina.com

Información sobre Teleconferencia

Jueves 25 de abril de 2019
11:00 am Chile – 11:00 am EST

Dial-IN Participantes

EE.UU. 1 (877) 830-2576
Internacional (fuera de EE.UU.) 1 (785) 424-1726
Código de acceso: ANDINA

Replay

EE.UU. 1-844-488-7474
Internacional (fuera de EE.UU.) 1-862-902-0129
Código de acceso: 60532279
Replay disponible hasta el 9 de mayo de 2019

Audio

Disponible en www.koandina.com
Viernes 26 de abril de 2019

Coca-Cola **ANDINA**

RESUMEN EJECUTIVO



El trimestre cerró con un Volumen de Ventas consolidado de 197,5 millones de cajas unitarias, disminuyendo 3,1% respecto del mismo trimestre del año anterior.



Los resultados consolidados del trimestre se vieron fuertemente afectados por la depreciación de las monedas locales, especialmente el peso argentino y el real, respecto de la moneda de reporte. Aislado este efecto, es decir, en una base de monedas currency neutral* las cifras de la compañía son las siguientes:

- Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$541.946 millones, un aumento de 12,9% en el trimestre.
- El Resultado Operacional¹ consolidado llegó a \$81.261 millones, un aumento de 6,7% en el trimestre.
- El EBITDA Ajustado² consolidado llegó a \$112.181 millones, un aumento de 11,2% en el trimestre.
- La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora aumentó 31,1% en el trimestre, llegando a \$55.067 millones.



Las cifras reportadas de la compañía son las siguientes:

- Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$447.263 millones en el trimestre, una reducción de 6,8% respecto del mismo trimestre del año anterior.
- El Resultado Operacional¹ consolidado alcanzó \$67.758 millones en el trimestre, lo que representa una reducción de 11,0% respecto del mismo trimestre del año anterior.
- El EBITDA Ajustado² consolidado disminuyó 7,1% respecto del mismo trimestre del año anterior, alcanzando \$93.701 millones en el trimestre. El Margen EBITDA Ajustado alcanzó 20,9%, una contracción de 7 puntos base respecto del mismo trimestre del año anterior.
- La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora del trimestre alcanzó \$46.115 millones, lo que representa un aumento de 9,8% respecto del mismo trimestre del año anterior.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, Señor Miguel Ángel Peirano

“En este primer trimestre del año, hemos tenido importantes avances en varios proyectos estratégicos. En Argentina comenzamos a operar una línea de latas, lo que nos permite ser más competitivos en este empaque, ya que antes debíamos comprar el producto terminado a terceros. En el caso de Brasil, comenzamos a comercializar agua mineral producida en Duque de Caxias, con costos sustancialmente menores que los que teníamos antes, y mostramos un crecimiento de 59,2% en esta categoría. En Chile, ya comenzamos a distribuir algunos productos de envases tetra de Guallarauco, con muy buenos resultados. Finalmente, en Argentina, Brasil y Chile, avanzamos en el etiquetado de la botella única REFPET, lo que nos permitirá mejorar productividades tanto en logística como en producción en los próximos meses, así como una mayor flexibilidad para realizar reformulaciones y optimizar el uso de los envases, reduciendo costos.”

Los resultados de este trimestre, al igual que el segundo semestre del 2018, se han visto afectados negativamente por la situación de Argentina. La recesión imperante en dicho país se ha traducido en importantes caídas de volúmenes, cuyo efecto en resultados hemos logrado mitigar parcialmente mediante un estricto control de costos y aumentando nuestro nivel de precios en términos reales. Cabe destacar que, a pesar de esta situación, hemos aumentado nuestra participación de mercado en todas las categorías donde participamos. Además, la fuerte devaluación del peso argentino ha afectado negativamente nuestros resultados reportados en pesos chilenos.”

* Currency neutral del primer trimestre de 2019 es calculado utilizando la misma relación de las monedas locales respecto al peso chileno que el primer trimestre de 2018.

1: Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

2: EBITDA Ajustado comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINA-A; ANDINA-B

www.koandina.com

RESULTADOS CONSOLIDADOS: 1er Trimestre 2019 vs. 1er Trimestre 2018


Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo con las normas IFRS, en pesos chilenos nominales, tanto para los resultados consolidados, como para los resultados de cada una de nuestras operaciones. Todas las variaciones con respecto a 2018 son nominales. Cabe mencionar que la devaluación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados y que la devaluación de las monedas locales respecto del peso chileno tiene un impacto negativo en la consolidación de cifras. La siguiente tabla muestra los tipos de cambio utilizados:

Tipos de cambio utilizados	Moneda local/Dólar (Tipo de cambio promedio)		Pesos chilenos/Moneda local (Tipo de cambio promedio*)	
	1T18	1T19	1T18	1T19
Argentina	19,70	39,10	29,95	15,65
Brasil	3,24	3,77	185,51	176,82
Chile	602	667	N.A	N.A
Paraguay	5.578	6.076	0,11	0,11

*Salvo Argentina, donde se utiliza el tipo de cambio de cierre, de acuerdo con NIC 29.

Durante el trimestre, el Volumen de Ventas consolidado fue 197,5 millones de cajas unitarias, lo que representó una disminución de 3,1% respecto a igual período de 2018, explicado por la disminución de volumen en la operación de Argentina, la que fue compensada en parte por los aumentos de volumen en las operaciones de Brasil, Chile y Paraguay.

Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$447.263 millones, una disminución de 6,8%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras de nuestra operación en Argentina y por la disminución de volúmenes ya mencionada, compensado en parte por los aumentos de precios realizados en las cuatro operaciones.

Los Costos de Ventas consolidados disminuyeron un 2,7%, lo que está explicado principalmente por la disminución del volumen de ventas ya mencionada, y por el efecto de conversión de cifras de nuestras filiales en Argentina y Brasil. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por la devaluación del peso argentino, el real y el peso chileno, que impacta los costos dolarizados, y un mayor costo de la resina PET en Argentina, Chile y Paraguay.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración consolidados disminuyeron 12,4%, lo que está explicado principalmente por el efecto de conversión de cifras de nuestras filiales en Argentina y Brasil, así como por otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem, los que mostraron un aumento respecto al año anterior.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$67.758 millones, una disminución de 11,0%. El Margen Operacional fue 15,1%.

El EBITDA Ajustado consolidado llegó a \$93.701 millones, disminuyendo 7,1%. El Margen EBITDA Ajustado fue 20,9%, una contracción de 7 puntos base.

La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora del trimestre fue \$46.115 millones, un aumento de 9,8% y el Margen Neto alcanzó 10,3%, una expansión de 156 puntos base.

ARGENTINA: 1er Trimestre 2019 vs. 1er Trimestre 2018


En el trimestre el tipo de cambio promedio peso argentino/dólar fue 39,10, lo que se compara con un tipo de cambio promedio peso argentino/dólar de 19,70 en el 1T18. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados. Además, de acuerdo con la NIC 29, la conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio de cierre para la conversión a pesos chilenos de 15,65 pesos chilenos/pesos argentinos, lo que se compara con la paridad de cierre de 29,95 pesos chilenos/pesos argentinos en el 1T18, generando de este modo un impacto negativo en la consolidación de cifras. Las cifras de Argentina en moneda local a las que se hace referencia en esta sección, tanto del 2018 como del 2019, están todas en moneda de marzo del 2019.

El Volumen de Ventas en el trimestre disminuyó 17,7%, llegando a 49,0 millones de cajas unitarias, explicado por una disminución del volumen de todas las categorías. Nuestra participación de mercado en el segmento gaseosas alcanzó 63,7 puntos, un aumento de 130 puntos base respecto del mismo período del año anterior. Cabe mencionar que, tras la importante devaluación del peso argentino, se produjo una fuerte contracción del consumo, lo que ha continuado afectando nuestras ventas.

Las Ventas Netas ascendieron a \$96.688 millones, disminuyendo 32,9%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local disminuyeron un 15,7%, lo que estuvo explicado por la disminución de volumen ya mencionado, compensado parcialmente por los aumentos de precios que hemos realizado por sobre la inflación local.

El Costo de Ventas disminuyó 29,5%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local disminuyó 11,4%, lo que está explicado principalmente por la caída en el volumen vendido, contrarrestado en parte por (i) el efecto de la devaluación del peso argentino sobre nuestros costos dolarizados, y (ii) un mayor costo de la resina PET.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración disminuyeron 35,8% en la moneda de reporte, también explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local disminuyeron 19,5%, lo que está explicado principalmente por (i) el efecto de los menores volúmenes sobre los gastos de distribución, (ii) aumentos en gastos en mano de obra y servicios que proveen terceros por debajo de la inflación local, y (iii) otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem, los que mostraron un aumento respecto al mismo trimestre del año anterior.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$12.622 millones, una disminución de 37,6%. El Margen Operacional fue 13,1%. En moneda local el Resultado Operacional disminuyó 21,1%.

El EBITDA Ajustado ascendió a \$17.735 millones, una disminución de 31,6%. El Margen EBITDA Ajustado fue 18,3%, una expansión de 35 puntos base. Por su parte, el EBITDA Ajustado en moneda local disminuyó 14,5%.

BRASIL: 1er Trimestre 2019 vs. 1er Trimestre 2018



En el trimestre el tipo de cambio promedio real/dólar fue 3,77, lo que se compara con un tipo de cambio promedio real/dólar de 3,24 en el 1T18. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados. La conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio promedio para la conversión a pesos chilenos de 176,82 pesos chilenos/real, lo que se compara con la paridad de 185,51 pesos chilenos/real en el 1T18. De este modo, se genera un impacto negativo en la consolidación de cifras.

El Volumen de Ventas del trimestre llegó a 66,0 millones de cajas unitarias, un aumento de 2,0%, explicado por un aumento del volumen de las categorías de gaseosas, aguas y cervezas, que fue parcialmente contrarrestado por una disminución de la categoría jugos. La participación de mercado de gaseosas en nuestras franquicias en Brasil alcanzó 62,1 puntos, sin variación respecto al mismo período del año anterior¹.

Las Ventas Netas ascendieron a \$155.276 millones, un aumento de 3,5%, explicado principalmente por el aumento en volúmenes ya mencionado, contrarrestado en parte por el efecto de conversión de cifras. En moneda local, las Ventas Netas aumentaron un 8,4%, lo que estuvo explicado principalmente por el aumento en los volúmenes, así como por un aumento en el precio promedio neto de gaseosas.

El Costo de Ventas aumentó 6,2%, mientras que en moneda local aumentó 11,3%, lo que se explica principalmente por (i) el efecto negativo que tiene sobre los costos dolarizados la depreciación del real respecto del dólar, (ii) un mayor costo de concentrado, por los aumentos de precios realizados, (iii) un cambio en el mix hacia productos con un mayor costo unitario, y (iv) una mayor depreciación.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración se redujeron 5,1% en la moneda de reporte. En moneda local, disminuyeron 0,7%, lo que está explicado principalmente por otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem, los que mostraron un aumento respecto al año anterior. Esto fue parcialmente contrarrestado por mayores costos de fletes de distribución.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$27.123 millones, un aumento de 5,4%. El Margen Operacional fue 17,5%. En moneda local, el Resultado Operacional aumentó 10,5%.

El EBITDA Ajustado alcanzó \$34.208 millones, un aumento de 6,4% respecto al año anterior. El Margen EBITDA Ajustado fue 22,0%, una expansión de 61 puntos base. En moneda local el EBITDA Ajustado aumentó 11,5%.

CHILE: 1er Trimestre 2019 vs. 1er Trimestre 2018



En el trimestre el tipo de cambio promedio peso chileno/dólar fue 667 lo que se compara con un tipo de cambio promedio peso chileno/dólar de 602 en el 1T18. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados.

En el trimestre, el Volumen de Ventas alcanzó 64,5 millones de cajas unitarias, lo que implicó un aumento de 4,9%, explicado por un aumento de todas las categorías, en especial aguas. Por su parte, la participación de mercado en gaseosas al comparar con el mismo trimestre del año anterior se contrajo 80 puntos base, alcanzando 66,6 puntos.

¹ Debido a que la información de marzo, para Brasil, no está disponible a la fecha de publicación de este reporte, la participación de mercado de gaseosas, para esta operación, corresponde a la acumulada hasta el mes de febrero de 2019, asimismo, las comparaciones se realizan respecto a la participación acumulada hasta febrero del año 2018.

Las Ventas Netas alcanzaron \$156.876 millones, un crecimiento de 6,2%, que se explica principalmente por el aumento de volúmenes ya mencionado, así como por un aumento en el precio promedio.

El Costo de Ventas aumentó 9,9%, lo que se explica principalmente por (i) el cambio en el mix hacia productos bajos y sin azúcar, que tienen un mayor costo de concentrado, (ii) el efecto negativo de la depreciación del peso chileno sobre nuestros costos dolarizados, y (iii) un mayor costo de la resina PET. Esto fue parcialmente compensado por un menor costo del azúcar, y un menor uso de este insumo por el cambio en el mix hacia productos sin azúcar y por las reformulaciones realizadas.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración aumentaron 8,5%, lo que está explicado principalmente por mayores gastos en distribución por el aumento en el volumen vendido, y por un mayor gasto en mano de obra.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$20.455 millones, un 11,3% inferior al comparado con el año anterior. El Margen Operacional fue 13,0%.

El EBITDA Ajustado alcanzó los \$31.917 millones, una disminución de 4,2%. El Margen EBITDA Ajustado fue 20,3%, una reducción de 221 puntos base.

PARAGUAY: 1er Trimestre 2019 vs. 1er Trimestre 2018



En el trimestre el tipo de cambio promedio guaraní/dólar fue 6.076, lo que se compara con un tipo de cambio promedio guaraní/dólar de 5.578 en el 1T18. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados. La conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio promedio para la conversión a pesos chilenos de 0,11 pesos chilenos/guaraní, paridad muy similar a la paridad del 1T18.

En el trimestre, el Volumen de Ventas alcanzó 18,0 millones de cajas unitarias, un aumento de 0,1%, explicado por un aumento en el volumen de venta de aguas, contrarrestado en parte por una caída en los volúmenes vendidos de gaseosas y jugos. Nuestra participación de mercado en gaseosas alcanzó 71,2 puntos en el trimestre, cifra 25 puntos base superior respecto al año anterior.

Las Ventas Netas ascendieron a \$38.928 millones, mostrando un aumento de 2,2%. En moneda local, las Ventas Netas aumentaron 0,4%, lo que estuvo explicado por el aumento del Volumen de Ventas ya mencionado, así como por alzas de precios.

El Costo de Ventas en moneda de reporte aumentó 1,6%. En moneda local disminuyó un 0,2%, lo que se explica principalmente por una reducción en el precio del azúcar y la fructosa, lo que fue parcialmente contrarrestado por un mayor costo de resina PET.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración aumentaron 2,2%, y en moneda local lo hicieron un 0,3%. Esto está explicado principalmente por un mayor gasto en mano de obra y en fletes de distribución, lo que fue parcialmente compensado por otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem, los que mostraron un aumento respecto al año anterior.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$8.656 millones, un 3,9% superior al comparado con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 22,2%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó 2,2%.

El EBITDA Ajustado alcanzó \$10.940 millones, un aumento de 2,4% y el Margen EBITDA Ajustado fue 28,1%, una expansión de 6 puntos base. En moneda local el EBITDA Ajustado aumentó 0,7%.

RESULTADOS NO OPERACIONALES DEL TRIMESTRE

La cuenta de Ingresos y Gastos Financieros Netos mostró un gasto de \$9.991 millones, lo que se compara con los \$10.126 millones de gasto del mismo trimestre del año anterior. La disminución se debe principalmente a que, en octubre del 2018, se refinanció parcialmente un bono emitido en Estados Unidos, por un bono emitido en Chile en UF a una tasa de interés menor.

La cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una ganancia de \$947 millones, a una ganancia de \$616 millones, lo que está explicado por menores utilidades de las coligadas brasileñas.

La cuenta de Otros Ingresos y Gastos mostró una pérdida de \$2.200 millones, lo que se compara con una pérdida de \$6.516 millones respecto del mismo trimestre del año anterior, variación explicada principalmente por menores provisiones por contingencias en Brasil.

La cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una pérdida de \$279 millones a una ganancia de \$428 millones. Esta utilidad se explica principalmente por la menor inflación del 2019 respecto al 2018, que afecta la actualización de la deuda de la compañía que está en UF.

Impuesto a la Renta pasó de -\$17.602 millones a -\$9.960 millones, disminución que se explica principalmente por el menor resultado operacional respecto al 2018, y al efecto positivo en los impuestos diferidos generado por la revaluación tributaria de los activos fijos de Argentina, lo que generó un menor impuesto a la renta a marzo 2019.

BALANCE CONSOLIDADO

Los saldos de activos y pasivos a las fechas de cierre de los presentes estados financieros son los siguientes:

	31.12.2018	31.03.2019	Variación
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones
Activos			
Activos corrientes	481.586	444.118	-37.469
Activos no corrientes	1.732.918	1.700.815	-32.104
Total Activos	2.214.505	2.144.932	-69.572
	31.12.2018	31.03.2019	Variación
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones
Pasivos			
Pasivos corrientes	419.862	342.979	-76.883
Pasivos no corrientes	930.928	924.412	-6.516
Total Pasivos	1.350.790	1.267.391	-83.399
	31.12.2018	31.03.2019	Variación
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones
Patrimonio			
Participaciones no controladoras	19.902	20.117	216
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	843.813	857.425	13.611
Total Patrimonio	863.715	877.542	13.827

Al cierre de marzo, respecto al cierre de 2018, el peso argentino, el real y el guaraní paraguayo se depreciaron con respecto al peso chileno un 17,7%, 3,0% y 6,2%, respectivamente. Esto generó una disminución en las cuentas de activo, pasivo y patrimonio, por efecto de conversión de cifras.

Activos

Los activos totales disminuyeron en \$69.572 millones, un 3,1% respecto a diciembre de 2018.

Los activos corrientes disminuyeron en \$37.469 millones, un 7,8% respecto a diciembre de 2018, lo cual se explica principalmente por una disminución de Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar Corrientes (-\$42.104 millones), debido principalmente a factores estacionales, ya que nos comparamos con diciembre de 2018, el mes de mayor venta del año y producto de ello, de altas cuentas por cobrar en relación a un mes promedio. A lo anterior se suma la disminución de Efectivo y Equivalentes al Efectivo (-\$15.743 millones). Las disminuciones mencionadas se compensan parcialmente con el aumento de Otros Activos No Financieros Corrientes (\$21.863 millones), debido a la reclasificación de anticipos a proveedores de Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar Corrientes a esta cuenta.

Por su parte, los activos no corrientes disminuyeron en \$32.104 millones, un 1,9% respecto a diciembre de 2018, lo cual se explica principalmente por la disminución de Activos Intangibles Distintos de Plusvalía (-\$15.791 millones) explicado por el efecto de conversión sobre los derechos de distribución en nuestras filiales, debido a la depreciación de sus monedas respecto al peso chileno.

A lo anterior, se suma la disminución de activos en Propiedades, Planta y Equipo (-\$8.818 millones), por el efecto de conversión de cifras (-\$29.053 millones) y depreciación (-\$25.417 millones), los cuales fueron parcialmente compensados por inversiones (\$17.979 millones), principalmente en envases y cajas, y otras inversiones productivas, y por el efecto de la aplicación de NIC 16 a contar del 1 de enero de 2019 sobre este rubro, lo cual ha significado reconocer derechos de uso por \$19.575 millones.

Pasivos y Patrimonio

En total los pasivos disminuyeron en \$83.399 millones, un 6,2% respecto a diciembre de 2018.

Los pasivos corrientes disminuyeron en \$76.883 millones, un 18,3% respecto a diciembre de 2018, lo cual se explica principalmente por la disminución de Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar Corrientes (-\$40.268 millones), debido a factores estacionales considerando que diciembre es el mes con mayor venta del año, y con ello, un mes con altas cuentas por pagar a proveedores. A lo anterior se suma la disminución de Otros Pasivos Financieros Corrientes (-\$21.502 millones), debido al pago de dividendos provisorios en enero de 2019. A las disminuciones mencionadas, se agrega la disminución de Provisiones Corrientes por Beneficios a los Empleados (-\$13.147 millones), dado que gran parte del personal hace uso de sus vacaciones durante los primeros meses del año.

Por otro lado, los pasivos no corrientes disminuyeron en \$6.516 millones, un 0,7% respecto a diciembre de 2018, debido principalmente a la disminución de Pasivos por Impuestos Diferidos (-\$6.676 millones), explicado principalmente por el revalúo impositivo de los activos fijos en Argentina.

En cuanto al patrimonio, éste aumentó en \$13.827 millones, un 1,6% respecto a diciembre de 2018, explicado por los Resultados Retenidos (\$57.095 millones), los cuales son resultado de las utilidades obtenidas en el período (\$46.115 millones) y de la corrección monetaria de saldos iniciales de Argentina, de acuerdo a NIC 29 (\$10.980 millones). El aumento de los Resultados Retenidos fue parcialmente contrarrestado por la disminución de Otras Reservas (-\$43.484 millones), principalmente por el efecto de conversión de cifras de filiales extranjeras en la consolidación, debido a las variaciones de los tipos de cambio.

ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

El monto del total de activos financieros es de US\$312 millones. Si no incluimos el efecto de la valorización a mercado de los Cross Currency Swaps ("CCS") tomados, los activos financieros ascendieron a US\$180 millones, los cuales están invertidos en depósitos a plazo y fondos mutuos de renta fija de corto plazo. En términos de exposición a moneda, sin considerar derivados, los activos financieros se encuentran denominados un 51,3% en pesos chilenos, 24,6% en reales, 14,3% en guaraníes paraguayos, 8,6% en dólares y 1,2% en pesos argentinos.

El nivel de deuda financiera alcanzó los US\$1.140 millones, de los cuales US\$364 millones corresponden a un bono en el mercado internacional, US\$677 millones a bonos en el mercado local chileno, y US\$99 millones a deuda bancaria. La deuda financiera, incluyendo el efecto de los CCS, está denominada un 59,7% en UF, 36,5% en reales, 2,9% en pesos chilenos, 0,7% en dólares, 0,1% en pesos argentinos y 0,1% en guaraníes paraguayos.

La Deuda Neta de la Compañía, incluyendo el efecto de los CCS ya mencionado, alcanzó a US\$828 millones.

FLUJO DE EFECTIVO

Flujo de efectivo	31.03.2018	31.03.2019	Variación	
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones	%
Operacionales	32.745	39.991	7.246	22,13%
Inversión	-22.613	-28.234	-5.622	24,86%
Financiamiento	-29.384	-25.527	3.858	-13,13%
Flujo neto del período	-19.252	-13.770	5.482	-28,47%

La Sociedad generó durante el presente período un flujo neto negativo de \$13.770 millones, el que se descompone de la siguiente manera:

Las actividades de la Operación generaron un flujo neto positivo de \$39.991 millones, superior a los \$32.745 millones registrados en el mismo período de 2018, lo cual se debe principalmente por mayores recaudaciones de clientes, contrarrestadas parcialmente con mayores pagos a proveedores.

Las actividades de Inversión generaron un flujo negativo de \$28.234 millones, con una variación negativa de \$5.622 millones con respecto al año anterior, que se explica fundamentalmente por menores rescates de inversiones financieras.

Las actividades de Financiamiento generaron un flujo negativo de \$25.527 millones, con una variación positiva de \$3.858 millones con respecto al año anterior, que se explica fundamentalmente por menores pagos de préstamos en Argentina.

PRINCIPALES INDICADORES

INDICADOR	Definición	Unidad	Mar 19	Dic 18	Mar 18	Mar 19 vs Dic 18	Mar 19 vs Mar 18
LIQUIDEZ							
Liquidez Corriente	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Veces	1,3	1,1	1,3	12,9%	-1,8%
Razón Ácida	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Veces	0,9	0,8	0,9	8,8%	-4,6%
ACTIVIDAD							
Inversiones		Mill. Ch\$	37.555	128.909	22.823	-70,9%	64,5%
Rotación Inventarios	$\frac{\text{Costo de Venta}}{\text{Inventario Promedio}}$	Veces	1,7	6,8	1,9	-74,7%	-10,3%
ENDEUDAMIENTO							
Razón de Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivos Totales}}{\text{Interés Minoritario} + \text{Patrim.}}$	Veces	1,4	1,6	1,4	-7,7%	6,8%
Cobertura Gastos Financ.	$\frac{\text{RAII}^*}{\text{Gastos Financ.} - \text{Ingresos Financ.}}$	Veces	3,9	4,0	6,9	-1,6%	-43,3%
Deuda Neta / EBITDA Ajust.	$\frac{\text{Deuda Neta}}{\text{EBITDA Ajustado}^*}$	Veces	1,7	1,7	5,5	5,2%	-68,1%
RENTABILIDAD							
Sobre Patrimonio	$\frac{\text{Utilidad Neta Ejercicio}^*}{\text{Patrimonio Promedio}}$	%	11,8%	11,8%	5,0%	0,0 pp	6,8 pp
Sobre Activo Total	$\frac{\text{Utilidad Neta Ejercicio}^*}{\text{Activo Promedio}}$	%	4,6%	4,5%	2,0%	0,2 pp	2,6 pp

*El valor corresponde a la suma de los últimos 12 meses móviles.

Liquidez

La Liquidez Corriente mostró una variación positiva de un 12,9% respecto a diciembre de 2018 explicado por la disminución del pasivo corriente en este período de un 18,3%, lo que se explica por la disminución de Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar Corrientes debido a factores estacionales, considerando que diciembre es el mes con mayor venta del año, y con ello, un mes con altas cuentas por pagar a proveedores. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por la disminución de activos corrientes en un 7,8%.

La Razón Ácida mostró un aumento de un 8,8% respecto a diciembre de 2018, por los motivos expuestos anteriormente sumado a una leve disminución de inventarios (-0,6%) en el período, debido a mayores inventarios al cierre de 2018, explicado por un mayor stock de materias primas en las operaciones de Paraguay y Argentina, y de inventarios de producto terminado en la operación de Chile. Los activos corrientes excluyendo inventarios mostraron una disminución de 11,1% comparando con diciembre 2018.

Actividad

Al cierre de marzo 2019, las inversiones alcanzaron los \$37.555 millones, lo cual corresponde a un aumento de 64,5% comparado con el mismo período del 2018. Del total de 2019, \$19.575 millones corresponden al efecto de la aplicación de NIC 16, dado que la norma significó reconocer derechos de uso por ese monto.

La Rotación de Inventarios alcanzó el valor de 1,7 veces, mostrando una disminución de un 10,3% versus el mismo período de 2018, debido principalmente a que el inventario promedio ha aumentado en un 8,4% versus mismo período 2018.

Endeudamiento

La Razón de Endeudamiento alcanzó el valor de 1,4 veces al cierre de marzo de 2019, lo que equivale a una disminución de un 7,7% respecto al cierre de diciembre de 2018. Esto se debe principalmente a la disminución de los pasivos totales en un 6,2% comparado con diciembre 2018, que como se mencionó anteriormente, se explica principalmente por menores Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar Corrientes, debido a factores estacionales.

El indicador de Cobertura de Gastos Financieros muestra una disminución de 1,6% al comparar con diciembre de 2018, debido principalmente al menor RAI (-1,8%).

La Deuda Neta/EBITDA Ajustado fue 1,7 veces, lo cual representa un aumento de un 5,2% versus diciembre de 2018. Lo anterior se debe principalmente al aumento de la Deuda Neta en un 2,9% comparado con diciembre 2018, explicado principalmente por la disminución de Efectivo y Equivalentes al Efectivo. A lo anterior se suma la disminución de 2,2% del EBITDA Ajustado.

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINA-A; ANDINA-B

www.koandina.com

Rentabilidad

La Rentabilidad Sobre Patrimonio llegó a 11,8%, y no mostró variación respecto de diciembre de 2018. El resultado anterior se debe a que la Utilidad Neta del Ejercicio y el Patrimonio Promedio aumentaron de forma similar, un 4,3% y un 4,0%, respectivamente. Por su parte, la Rentabilidad Sobre Activo Total fue de 4,6%, 0,2 puntos porcentuales superior al indicador medido en diciembre de 2018, explicado principalmente por el aumento de la Utilidad Neta del Ejercicio.

ANÁLISIS DE RIESGO DE MERCADO

La gestión de riesgo de la Compañía es responsabilidad tanto de la Vicepresidencia Ejecutiva (a través de la Gerencia Corporativa de Control de Gestión, Sustentabilidad y Riesgos, que depende de la Gerencia Corporativa de Finanzas), como de cada una de las gerencias de Coca-Cola Andina. Los principales riesgos que la compañía ha identificado y que podrían eventualmente afectar el negocio son los siguientes:

Relación con The Coca-Cola Company

Gran parte de las ventas de la Compañía se derivan de la venta de productos cuyas marcas son propiedad de The Coca-Cola Company, la cual tiene la capacidad de ejercer una influencia importante sobre el negocio a través de sus derechos en virtud de los Contratos de Licencia o Embotellador. Además, dependemos de The Coca-Cola Company para renovar dichos Contratos de Embotellador.

Entorno del negocio de bebidas sin alcohol

Los consumidores, funcionarios de salud pública y funcionarios del gobierno en nuestros mercados están cada vez más preocupados de las consecuencias de salud pública asociadas con la obesidad, lo que puede afectar la demanda por nuestros productos, en especial los azucarados.

La Compañía ha desarrollado un amplio portafolio de productos sin azúcar, y además ha realizado reformulaciones a algunos de sus productos azucarados, disminuyendo en forma importante el azúcar en sus productos.

Precios de materias primas y tipo de cambio

Se utilizan numerosas materias primas en la producción de bebidas y envases, incluyendo azúcar y resina PET, cuyos precios pueden presentar gran volatilidad. En el caso del azúcar, la compañía fija el precio de una parte del volumen que consume con cierta anticipación, para así evitar tener grandes fluctuaciones de costo que no puedan ser anticipadas.

Además, dichas materias primas se transan en dólares; la compañía tiene una política de ir cubriendo una parte de los dólares que utiliza para comprar materias primas en el mercado de futuros.

Inestabilidad en el suministro de servicios básicos

En los países en los que operamos, nuestras operaciones dependen de un suministro estable de servicios básicos y combustible. Los cortes de energía eléctrica o de agua podrían producir interrupciones de servicio o aumento en los costos. La compañía cuenta con planes de mitigación para reducir los efectos de eventuales cortes.

Condiciones económicas de los países donde operamos

La compañía mantiene operaciones en Argentina, Brasil, Chile y Paraguay. La demanda por nuestros productos depende en gran parte de la situación económica de estos países. Además, la inestabilidad económica puede causar depreciaciones de las monedas de estos países, así como inflación, lo cual puede eventualmente incidir en la situación financiera de la Compañía.

Nuevas leyes tributarias o modificaciones a incentivos tributarios

No podemos asegurar que alguna autoridad gubernamental en cualquiera de los países en que operamos no vaya a imponer nuevos impuestos o aumentar los impuestos ya existentes sobre nuestros insumos, productos o envases. Igualmente, tampoco podemos asegurar que dichas autoridades vayan a mantener y/o renovar incentivos tributarios que actualmente benefician a algunas de nuestras operaciones.

La eventual terminación del acuerdo de distribución de productos Heineken en Brasil

En julio de 2017 Heineken Brasil notificó la terminación del acuerdo conforme al cual Rio de Janeiro Refrescos Ltda. comercializa y distribuye cervezas de marcas Heineken en nuestros territorios de franquicia en Brasil. Rio de Janeiro Refrescos Ltda. entiende que la expiración de dicho acuerdo está prevista para el año 2022, razón por la cual sometimos esta disputa a un proceso de arbitraje. Si bien continuamos comercializando los mencionados productos, y Heineken Brasil continúa obligado a distribuir sus productos a través del Sistema Coca-Cola durante el curso del procedimiento arbitral antes indicado, el resultado final del mismo está sujeto a incertidumbre, y no nos es posible predecir su resolución final. Un resultado desfavorable de este proceso arbitral podría resultar en la terminación del acuerdo conforme al cual Rio de Janeiro Refrescos Ltda. comercializa y distribuye cervezas de marcas Heineken, lo cual podría producir un efecto adverso significativo en nuestro negocio en Brasil.



Una devaluación de las monedas de los países donde tenemos nuestras operaciones, respecto al peso chileno, puede afectar negativamente los resultados reportados por la compañía en pesos chilenos

La compañía reporta sus resultados en pesos chilenos, mientras que la mayor parte de sus ingresos y EBITDA Ajustado proviene de países que utilizan otras monedas. Ante una eventual depreciación de estas monedas en relación al peso chileno, esto tendría un efecto negativo en los resultados, por el efecto de conversión a pesos chilenos.

La imposición de controles cambiarios podría restringir la entrada y salida de fondos desde los países en que operamos, lo que podría limitar significativamente nuestra capacidad financiera

La imposición de controles cambiarios en los países en que operamos podría afectar nuestra capacidad para repatriar utilidades, lo que podría limitar significativamente nuestra capacidad para pagar dividendos a nuestros accionistas. Además, podría limitar la capacidad de nuestras filiales en el exterior para financiar los pagos de obligaciones denominadas en dólares que requieran realizar a acreedores extranjeros.

Un análisis más detallado respecto a los riesgos del negocio está disponible en el 20-F y en la Memoria Anual de la Compañía, disponible en nuestra página web.

HECHOS RECIENTES

En Junta Ordinaria de Accionistas de Embotelladora Andina S.A., celebrada el día 17 de abril de 2019 se acordó, entre otras materias, lo siguiente:

1. Aprobar la Memoria, los Estados Financieros correspondientes al Ejercicio 2018, así como también el Informe de los Auditores Externos de la Compañía respecto de los Estados Financieros antes indicados;
2. Aprobar la distribución de las utilidades y el reparto de dividendos;
3. Aprobar la exposición respecto de la política de dividendos de la Sociedad e información sobre los procedimientos utilizados en la distribución y pago de los mismos;
4. Aprobar la remuneración de los directores, de los miembros del Comité de Directores establecido en el artículo 50 bis de la Ley sobre Sociedades Anónimas y de los miembros del Comité de Auditoría exigido por la Ley Sarbanes & Oxley de los Estados Unidos, la determinación de su presupuesto de funcionamiento; como asimismo su informe de gestión anual y el informe de los gastos incurridos por dichos Comités;
5. Designar a la empresa Ernst & Young como Auditores Externos para el Ejercicio 2019;
6. Designar como Clasificadoras de Riesgo de la Compañía para el año 2019 a las siguientes sociedades: Fitch Chile Clasificadora de Riesgo Limitada e ICR Compañía Clasificadora de Riesgo Limitada, como clasificadores locales; y Fitch Ratings, Inc. y Standard & Poor's Global Ratings, como clasificadores internacionales de riesgo de la Compañía;
7. Aprobar la cuenta sobre acuerdos del Directorio relativos a operaciones a que se refiere el artículo 146 y siguientes de la Ley N°18.046 sobre Sociedades Anónimas, posteriores a la última junta de accionistas; y,
8. Designar al Diario Financiero, como el diario donde deben publicarse los avisos y las convocatorias a juntas.

Dentro del número 2. anterior, la Junta acordó la distribución de un Dividendo Definitivo con cargo al Ejercicio 2018 y un Dividendo Adicional, con cargo a utilidades acumuladas, por los montos que para cada caso se indican a continuación:

Dividendo Definitivo:

\$21,50 (veintiuno coma cincuenta pesos) por cada acción de la Serie A; y,
\$23,65 (veintitrés coma sesenta y cinco pesos) por cada acción de la Serie B.

Este dividendo definitivo se pagará a partir del día **30 de mayo de 2019**. El cierre del Registro de Accionistas para el pago de este dividendo será el quinto día hábil anterior a la fecha de pago.

Dividendo Adicional:

\$21,50 (veintiuno coma cincuenta pesos) por cada acción de la Serie A; y,
\$23,65 (veintitrés coma sesenta y cinco pesos) por cada acción de la Serie B.

Este dividendo adicional se pagará a partir del día **29 de agosto de 2019**. El Cierre del Registro de Accionistas para el pago de este dividendo será el quinto día hábil anterior a la fecha de pago.

Coca-Cola Andina está dentro de los tres mayores embotelladores de Coca-Cola en América Latina, atendiendo territorios franquiciados con casi 52,6 millones de habitantes, en los que entregó 750,6 millones de cajas unitarias o 4.262 millones de litros de bebidas gaseosas, jugos y aguas embotelladas en 2018. Coca-Cola Andina tiene la franquicia para producir y comercializar los productos Coca-Cola en ciertos territorios de Argentina (a través de Embotelladora del Atlántico), Brasil (a través de Rio de Janeiro Refrescos) y Chile (a través de Embotelladora Andina) y en todo el territorio de Paraguay (a través de Paraguay Refrescos). La Sociedad es controlada en partes iguales por las familias Chadwick Claro, Garcés Silva, Hurtado Berger, Said Handal y Said Somavia. La propuesta de generación de valor de la empresa es ser líder en el mercado de bebidas analcohólicas, desarrollando una relación de excelencia con los consumidores de sus productos, así como con sus trabajadores, clientes, proveedores y con su socio estratégico Coca-Cola. Para mayor información de la compañía visite el sitio www.kaandina.com.

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Coca-Cola Andina y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables, muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes, y se encuentran disponibles en nuestro sitio web.

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINA-A; ANDINA-B

www.kaandina.com

Embotelladora Andina S.A.
Resultados primer trimestre enero-marzo de 2019 (tres meses). Cifras reportadas, GAAP IFRS.
(En millones de pesos nominales, excepto ganancia por acción)

	Enero-Marzo 2019					Enero-Marzo 2018					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
Volumen total de bebestibles (Millones de CU)	64,5	66,0	49,0	18,0	197,5	61,5	64,7	59,5	18,0	203,7	-3,1%
Ingresos de actividades ordinarias	156.876	155.276	96.688	38.928	447.263	147.712	150.095	144.041	38.090	479.831	-6,8%
Costos de ventas	(93.386)	(95.400)	(50.895)	(22.256)	(261.431)	(84.973)	(89.865)	(72.165)	(21.914)	(268.811)	-2,7%
Ganancia bruta	63.490	59.876	45.793	16.672	185.832	62.740	60.230	71.877	16.176	211.020	-11,9%
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,5%	38,6%	47,4%	42,8%	41,5%	42,5%	40,1%	49,9%	42,5%	44,0%	
Costos de distribución y gastos de administración	(43.035)	(32.753)	(33.171)	(8.016)	(116.975)	(39.679)	(34.503)	(51.648)	(7.848)	(133.678)	-12,5%
Gastos corporativos (2)					(1.099)					(1.185)	-7,3%
Resultado operacional (3)	20.455	27.123	12.622	8.656	67.758	23.061	25.726	20.228	8.328	76.159	-11,0%
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	13,0%	17,5%	13,1%	22,2%	15,1%	15,6%	17,1%	14,0%	21,9%	15,9%	
EBITDA Ajustado (4)	31.917	34.208	17.735	10.940	93.701	33.316	32.154	25.917	10.680	100.882	-7,1%
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	20,3%	22,0%	18,3%	28,1%	20,9%	22,6%	21,4%	18,0%	28,0%	21,0%	
Ingresos (gastos) financieros (netos)					(9.991)					(10.126)	-1,3%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					616					947	-34,9%
Otros ingresos (gastos) (5)					(2.200)					(6.516)	-66,2%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					428					(279)	-253,5%
Ganancia antes de impuesto					56.611					60.185	-5,9%
Gasto por impuesto a las ganancias					(9.960)					(17.602)	-43,4%
Ganancia					46.651					42.583	9,6%
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					(536)					(581)	-7,7%
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora					46.115					42.002	9,8%
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					10,3%					8,8%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
Ganancia por acción					48,7					44,4	
Ganancia por ADR					292,3					266,2	9,8%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones.

(3) Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos incluye las líneas "Otros ingresos", "Otros egresos por función" y "Otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados primer trimestre enero-marzo de 2019 (tres meses). Cifras reportadas, GAAP IFRS.
(En millones de dólares nominales, excepto ganancia por acción)

Tipo de cambio: 666,78

Tipo de cambio: 601,76

	Enero-Marzo 2019					Enero-Marzo 2018					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
Volumen total de bebestibles (Millones de CU)	64,5	66,0	49,0	18,0	197,5	61,5	64,7	59,5	18,0	203,7	-3,1%
Ingresos de actividades ordinarias	235,3	232,9	142,5	58,4	668,3	245,5	249,4	238,7	63,3	796,6	-16,1%
Costos de ventas	(140,1)	(143,1)	(75,0)	(33,4)	(391,5)	(141,2)	(149,3)	(119,4)	(36,4)	(446,2)	-12,3%
Ganancia bruta	95,2	89,8	67,5	25,0	276,8	104,3	100,1	119,3	26,9	350,3	-21,0%
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,5%	38,6%	47,4%	42,8%	41,4%	42,5%	40,1%	50,0%	42,5%	44,0%	
Costos de distribución y gastos de administración	(64,5)	(49,1)	(48,9)	(12,0)	(174,6)	(65,9)	(57,3)	(85,6)	(13,0)	(222,1)	-21,4%
Gastos corporativos (2)					(1,6)					(2,0)	-16,3%
Resultado operacional (3)	30,7	40,7	18,6	13,0	101,3	38,3	42,8	33,7	13,8	126,6	-20,0%
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	13,0%	17,5%	13,1%	22,2%	15,2%	15,6%	17,1%	14,1%	21,9%	15,9%	
EBITDA Ajustado (4)	47,9	51,3	26,1	16,4	140,1	55,4	53,4	43,1	17,7	167,7	-16,5%
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	20,3%	22,0%	18,3%	28,1%	21,0%	22,6%	21,4%	18,1%	28,0%	21,1%	
Ingresos (gastos) financieros (netos)					(15,0)					(16,8)	-10,9%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					0,9					1,6	-41,2%
Otros ingresos (gastos) (5)					(3,3)					(10,8)	-69,8%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					0,6					(0,5)	-232,9%
Ganancia antes de impuesto					84,6					100,1	-15,5%
Gasto por impuesto a las ganancias					(15,0)					(29,2)	-48,8%
Ganancia					69,6					70,9	-1,8%
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					(0,8)					(1,0)	-16,7%
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora					68,8					69,9	-1,6%
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					10,3%					8,8%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
Ganancia por acción					0,1					0,1	
Ganancia por ADR					0,4					0,4	-1,6%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones.

(3) Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos incluye las líneas "Otros Ingresos", "Otros egresos por función" y "Otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

Embotelladora Andina S.A.

Resultados primer trimestre enero-marzo de 2019 (tres meses).

(En moneda local nominal de cada período, excepto Argentina (3))

	Enero-Marzo 2019					Enero-Marzo 2018				
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina (3) millones AR\$		Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina (3) millones AR\$		Paraguay millones G\$
	Nominal	Nominal	Nominal	NIC 29	Nominal	Nominal	Nominal	NIC 29	Nominal	
Volumen total bebestibles (Millones de CU)	64,5	66,0	49,0	49,0	18,0	61,5	64,7	59,5	59,5	18,0
Ingresos de actividades ordinarias	156.876	876,7	5.940,1	6.177,2	354.575	147.712	809,1	4.577,8	7.323,7	353.045
Costos de ventas	(93.386)	(538,7)	(2.923,1)	(3.251,5)	(202.722)	(84.973)	(484,2)	(2.258,2)	(3.669,5)	(203.109)
Ganancia bruta	63.490	338,0	3.017,0	2.925,8	151.853	62.740	324,8	2.319,7	3.654,3	149.936
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,5%	38,6%	50,8%	47,4%	42,8%	42,5%	40,1%	50,7%	49,9%	42,5%
Costos de Distribución y Gastos de Administración	(43.035)	(184,6)	(1.984,8)	(2.114,6)	(72.960)	(39.679)	(186,0)	(1.549,2)	(2.626,0)	(72.733)
Resultado operacional (1)	20.455	153,4	1.032,2	811,1	78.892	23.061	138,8	770,4	1.028,3	77.203
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	13,0%	17,5%	17,4%	13,1%	22,2%	15,6%	17,2%	16,8%	14,0%	21,9%
EBITDA Ajustado (2)	31.917	193,4	1.175,2	1.126,6	99.698	33.316	173,5	873,7	1.317,7	99.000
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	20,3%	22,1%	19,8%	18,2%	28,1%	22,6%	21,4%	19,1%	18,0%	28,0%

(1) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(2) EBITDA Ajustado comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(3) El 2019 las cifras de Argentina también se presentan de acuerdo a NIC 29, en moneda de Marzo 2019. Las cifras del 2018 también se presentan de acuerdo a NIC 29, en moneda de Marzo 2019.

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado (Millones de pesos chilenos)

ACTIVOS	Variación %					PASIVOS Y PATRIMONIO	Variación %				
	31-03-2019	31-12-2018	31-03-2018	31-12-2018	31-03-2018		31-03-2019	31-12-2018	31-03-2018	31-12-2018	31-03-2018
Disponible	122.252	138.222	120.684	-11,6%	1,3%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	21.167	21.543	26.872	-1,7%	-21,2%
Documentos por cobrar (neto)	139.925	183.564	181.276	-23,8%	-22,8%	Obligaciones con el público (bonos)	15.224	20.664	14.667	-26,3%	3,8%
Existencias	150.467	151.320	146.947	-0,6%	2,4%	Otras obligaciones financieras	5.958	1.665	1.974	257,8%	201,8%
Otros activos circulantes	31.473	8.481	10.660	271,1%	195,2%	Cuentas y documentos por pagar	248.440	283.938	254.033	-12,5%	-2,2%
Total Activos Circulantes	444.118	481.586	459.567	-7,8%	-3,4%	Otros pasivos	52.190	92.052	50.966	-43,3%	2,4%
Activos Fijos	1.533.005	1.680.024	1.385.947	-8,8%	10,6%	Total pasivos circulantes	342.979	419.862	348.512	-18,3%	-1,6%
Depreciación	(831.051)	(969.253)	(684.841)	-14,3%	21,3%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras	1.737	2.439	11.294	-28,8%	-84,6%
Total Activos Fijos	701.953	710.771	701.106	-1,2%	0,1%	Obligaciones con el público (bonos)	691.071	700.327	640.292	-1,3%	7,9%
Inversiones en empresas relacionadas	101.535	102.411	86.570	-0,9%	17,3%	Otras obligaciones financieras	26.107	13.797	13.858	89,2%	88,4%
Menor valor de inversiones	112.863	117.229	122.781	-3,7%	-8,1%	Otros pasivos largo plazo	205.497	214.364	212.529	-4,1%	-3,3%
Otros activos largo plazo	784.463	802.507	763.800	-2,2%	2,7%	Total pasivos largo plazo	924.412	930.928	877.974	-0,7%	5,3%
Total Otros Activos	998.861	1.022.147	973.150	-2,3%	2,6%	Interés Minoritario	20.117	19.902	22.466	1,1%	-10,5%
TOTAL ACTIVOS	2.144.932	2.214.505	2.133.824	-3,1%	0,5%	Patrimonio	857.425	843.813	884.872	1,6%	-3,1%
						TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	2.144.932	2.214.505	2.133.824	-3,1%	0,5%

Resumen Financiero (Millones de pesos chilenos)

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado			INDICES DE COBERTURA			
	31-03-2019	31-12-2018	31-03-2018		31-03-2019	31-12-2018	31-03-2018
Chile	22.701	37.602	6.632	Deuda Financiera / Capitalización Total	0,46	0,47	0,44
Brasil	8.482	47.444	9.790	Deuda Financiera / EBITDA Ajustado* U12M	8,12	2,34	7,03
Argentina	5.089	29.571	5.009	EBITDA Ajust.*U12M+Ingresos Financieros/Gastos Financ. U12M	8,59	5,98	9,17
Paraguay	1.283	14.292	1.392				
Total	37.555	128.909	22.823				

(*) Incluye ingreso financiero.
U12M: Últimos 12 meses.