

# Embotelladora Andina

## Para distribución inmediata

### Contactos en Santiago, Chile

#### Embotelladora Andina

Giuliana Gorrini, Head of Investor Relations  
(56-2) 338-0520 / ggorrini@koandina.com

### Contactos en EE.UU.

#### i-advize Corporate Communications, Inc.

Peter Majeski/ Rafael Borja  
(212) 406-3690 / andina@i-advize.com

## Embotelladora Andina anuncia Resultados Consolidados para el Segundo Trimestre y Primer Semestre de 2010

*Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales, todas las variaciones con respecto a 2009 son nominales. Las principales diferencias entre GAAP Chileno e IFRS se encuentran publicadas en el Nota 3 de nuestra FECU. Para mejor entendimiento del análisis por país se adjuntan cifras en moneda local nominal para el trimestre y acumulado a Junio.*



El Volumen de Venta consolidado en el trimestre fue 104,8 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 5,1%.



El Resultado Operacional del trimestre llegó a \$24.761 millones, un aumento de 11,2%. El Margen fue 12,9%.



El EBITDA del trimestre fue \$33.982 millones, un aumento de 9,0%. El Margen EBITDA fue 17,7%.



La Utilidad del Ejercicio para el trimestre alcanzó a \$15.941 millones, una disminución de 14,3%, básicamente originada por una mayor provisión de impuestos en Brasil.



El Volumen de Venta consolidado acumulado a Junio fue 232,7 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 5,9%.



El Resultado Operacional a Junio llegó a \$68.958 millones, un aumento de 21,8%. El Margen fue 16,4%.



El EBITDA del semestre fue \$87.563 millones, un aumento de 17,1%. El Margen EBITDA fue 20,8%.



La Utilidad del Ejercicio acumulada alcanzó a \$48.719 millones, un crecimiento de 6,3%.

(Santiago-Chile, 28 de julio de 2010) -- **Embotelladora Andina** anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el Segundo Trimestre y Primer Semestre de 2010.

### Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Jaime García Ríoseco

*“Me complace constatar el buen desempeño de Andina en el trimestre, a pesar de enfrentar importantes alzas en los precios de nuestras principales materias primas. Una vez más presentamos un sólido crecimiento en volúmenes, con un deterioro moderado en márgenes y un importante crecimiento de más de un 11% en el resultado operacional. Adicionalmente, hemos logrado ganar participación de mercado, de volumen y valor, en nuestras tres franquicias. Definitivamente, estamos confiados y optimistas de nuestra habilidad para ejecutar las estrategias planificadas para 2010.”*

**NYSE: AKO/A; AKO/B**

**BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB**

# Embotelladora Andina

## RESUMEN CONSOLIDADO

*En promedio en el trimestre, el peso chileno se apreció con respecto al dólar un 6,5% y el real un 13,6%; el peso argentino se depreció un 4,6%. Con respecto al peso chileno, el peso argentino se depreció un 10,6%, lo que originó un efecto contable negativo en los resultados por la conversión de cifras de Argentina; y el real se apreció un 8,2%, lo que originó un efecto contable positivo en los resultados por la conversión de cifras de Brasil.*

### 2do Trimestre 2010 vs. 2do Trimestre 2009

Durante el trimestre alcanzamos un Volumen consolidado de 104,8 millones de cajas unitarias, un 5,1% de aumento con respecto a igual período de 2009, impulsado por nuestras operaciones en Chile y Brasil. Las gaseosas crecieron un 2,9% y las otras categorías de jugos, aguas y cervezas en conjunto crecieron en forma considerable un 28,9%.

El Ingreso Neto sumó \$191.489 millones, un aumento de un 15,1%. Esto se explica por el aumento en el Volumen y ajustes de precios por sobre las inflaciones locales; además del efecto positivo en la conversión de cifras de Brasil. Lo anterior, parcialmente compensado por el efecto negativo en la conversión de cifras Argentina.

El Costo de Venta unitario aumentó un 11,2% principalmente debido a: (i) importantes aumentos en el costo del azúcar, (ii) aumentos en los precios de la resina PET, (iii) devaluación de la moneda en Argentina, (iv) incrementos de costo de mano de obra en Argentina, y (v) el efecto de conversión de cifras de Brasil. Lo anterior fue parcialmente compensado por el efecto de conversión de cifras de Argentina, y la apreciación de las monedas en Chile y Brasil.

Los Gastos de Marketing, Distribución y Administración (MDyA) aumentaron un 12,4% por el crecimiento en volúmenes, el efecto de conversión de cifras de Brasil y aumentos en: (i) el costo de flete de Brasil y Argentina, (ii) el costo de mano de obra en Argentina, y (iii) la inversión publicitaria en los tres países por lanzamientos realizados en el trimestre. Lo anterior fue parcialmente compensado por el efecto de conversión de cifras de Argentina y la disminución de tarifas de flete en Chile.

El aumento en volúmenes consolidados y precios locales además de los impactos en costos y gastos, llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$24.761 millones, un aumento de un 11,2%. El Margen Operacional fue 12,9%, 50 puntos base de disminución.

El EBITDA consolidado llegó a \$33.982 millones con un aumento de un 9,0%. El Margen de EBITDA fue 17,7%, 110 puntos base de disminución.

### 1er Semestre 2010 vs. 1er Semestre 2009

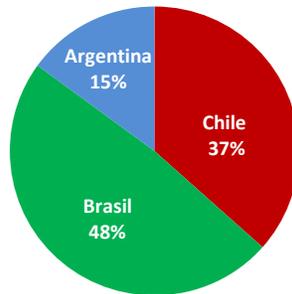
El Volumen de Ventas consolidado llegó a 232,7 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 5,9%. Las gaseosas crecieron un 4,1% y las otras categorías de jugos, aguas y cervezas un 25,8% en conjunto. Particularmente el segmento de aguas tuvo un significativo aumento de un 45,6%. El Ingreso Neto sumó \$421.514 millones, un 14,8% de aumento, debido al aumento consolidado en volúmenes y los aumentos de precios en los tres países, sumados al efecto positivo de conversión de las cifras de Brasil y negativo en el caso de Argentina. El Costo de Venta unitario y los Gastos en MDyA aumentaron un 8,6% y 10,0% respectivamente, principalmente por las razones explicadas para el trimestre, a excepción del aumento de precios de la resina PET. El Resultado Operacional llegó a \$68.958 millones, un 21,8% de aumento. El Margen Operacional fue 16,4%, 100 puntos base de aumento. El EBITDA consolidado ascendió a \$87.563 millones, un 17,1% de aumento. El Margen de EBITDA fue 20,8%, 40 puntos base de aumento.

**NYSE: AKO/A; AKO/B**

**BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB**

# Embotelladora Andina

## EBITDA al 30 de junio de 2010 (MM\$87.563)



## RESUMEN POR PAÍS



**CHILE**  
*Embotelladora Andina*

### 2do Trimestre 2010 vs. 2do Trimestre 2009

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 35,3 millones de cajas unitarias, esto es un 7,5% de crecimiento, impulsado por las categorías de gaseosas (+4,9%), y jugos y aguas (+21,7%). Durante este trimestre se realizó el lanzamiento de Vital en formato no retornable vidrio de 330cc y Powerade Frutilla. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 69,7% en el trimestre.

El Ingreso Neto ascendió a \$65.071 millones, mostrando un crecimiento de un 11,1%, que se explica por los aumentos de volúmenes y por un aumento en el ingreso promedio de un 3,4% en este trimestre.

El Costo de Venta por caja unitaria aumentó un 6,9% principalmente por aumentos en precios de azúcar, resina PET y del concentrado; lo que fue parcialmente compensado por la revaluación del peso chileno que impacta positivamente los costos indexados al dólar.

Los Gastos de MDyA aumentaron un 8,5% básicamente por incrementos en los volúmenes y en la inversión publicitaria que apoyó los lanzamientos; parcialmente compensados por una disminución en las tarifas de flete.

El aumento de precios, volumen y los efectos en Costos y Gastos ya explicados llevaron a un Resultado Operacional de \$10.112 millones, un 2,2% de aumento. El Margen Operacional resultó en 15,5%.

El EBITDA terminó en \$14.013 millones en línea con el segundo trimestre de 2009. El Margen de EBITDA fue 21,5%.

### 1er Semestre 2010 vs. 1er Semestre 2009

El Volumen de Ventas llegó a 76,3 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 4,9%. Las gaseosas crecieron un 3,4% y las otras categorías de jugos y aguas un 12,7% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$138.272 millones, un 7,2% de aumento. El Costo de Venta unitario y los Gastos en MDyA aumentaron un 3,9% y 9,1% respectivamente, principalmente por las mismas razones explicadas para el trimestre. El Resultado Operacional llegó a \$24.830 millones, en línea con lo obtenido el primer semestre de 2009. El Margen Operacional fue 18,0%, 130 puntos base de disminución. El EBITDA ascendió a \$32.875 millones, un 1,2% de disminución. El Margen de EBITDA fue 23,8%.

**NYSE: AKO/A; AKO/B**

**BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB**

# Embotelladora Andina



*En promedio en el trimestre, el real se apreció 13,6% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto positivo directo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se apreció un 8,2%, lo que originó un efecto contable positivo en los ingresos y negativo en los costos y gastos en la conversión de cifras al consolidar, impactando finalmente en forma positiva los resultados. Para mejor entendimiento de la operación en Brasil, se adjuntan cifras en moneda local nominal.*

## **2do Trimestre 2010 vs. 2do Trimestre 2009**

El Volumen de Venta del trimestre llegó a 43,4 millones de cajas unitarias, un 6,4% de crecimiento. El segmento de Gaseosas creció un 5,1%, y el segmento de Jugos, Aguas y Cervezas un 26,0%. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó un 57,2% en el trimestre y se realizó el lanzamiento de Powerade.

El Ingreso Neto ascendió a \$88.027 millones, con un aumento de un 23,8%, que se explica por los aumentos de volúmenes y ajustes de precios por sobre la inflación local; sumados al efecto de conversión de cifras.

El Costo de Venta por caja unitaria reflejó un aumento de un 19,0% principalmente debido a: (i) el importante aumento en el precio del azúcar, (ii) el alza en los precios del concentrado (producto del ajuste de precios), (iii) aumentos en los precios de la resina PET, y (iv) el efecto de conversión. Todo lo anterior fue parcialmente compensado por la revaluación del real.

Los Gastos de MDyA aumentaron un 15,1%, producto de: (i) el efecto de conversión, (ii) incremento de los volúmenes de venta, (iii) aumentos en las de tarifas de flete, (iv) aumento en el costo de mano de obra del área de distribución, e (v) incremento en la inversión publicitaria.

El aumento en volúmenes y precios sumado a los efectos en costos y gastos, y la conversión de cifras llevó a un Resultado Operacional de \$12.786 millones (+30,8%). El Margen Operacional fue de 14,5% (+80 puntos base).

El EBITDA sumó \$16.196 millones, un 28,4% de aumento. El Margen de EBITDA fue 18,4% (+70 puntos base).

## **1er Semestre 2010 vs. 1er Semestre 2009**

El Volumen de Ventas llegó a 96,8 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 10,1%. Las gaseosas crecieron un 8,9% y las otras categorías de jugos, aguas y cervezas un 29,6% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$197.306 millones, un 32,3% de aumento. El Costo de Venta unitario y los Gastos en MDyA aumentaron un 20% y 16,7% respectivamente, principalmente por las mismas razones explicadas para el trimestre. El Resultado Operacional llegó a \$36.770 millones, un 61,5% superior a lo obtenido el primer semestre de 2009. El Margen Operacional fue 18,6%, 330 puntos base de aumento. El EBITDA ascendió a \$43.553 millones, un 53,8% de aumento. El Margen de EBITDA fue 22,1%, 310 puntos base de aumento.

# Embotelladora Andina



*En promedio en el trimestre, el peso argentino se depreció un 4,6% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 10,6%, lo que originó un efecto contable negativo en los ingresos y positivo en los costos y gastos en la conversión de cifras al consolidar, impactando finalmente en forma negativa los resultados. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras en moneda local nominal.*

## **2do Trimestre 2010 vs. 2do Trimestre 2009**

El Volumen de Venta en el trimestre se mantuvo en línea con el segundo trimestre de 2009, por encima del promedio país, llegando a las 26,1 millones de cajas unitarias (Gaseosas -2,3%, y Jugos y Aguas +108%). Nuestra participación de mercado en volumen de gaseosas aumentó a 54,7% este trimestre (la mejor de los últimos 7 años); la caída en los volúmenes de gaseosas está básicamente explicada por la moderación en el consumo de bienes no durables observada en la economía. Durante este trimestre se realizaron los lanzamientos de Powerade Frutas Tropicales y Citrus; además del formato PET 2,25lt no retornable para Sprite Zero, Coca-Cola Light y Coca-Cola Zero, y PET 2lt retornable para Sprite Zero.

El Ingreso Neto ascendió a \$38.391 millones, un 2,8% de aumento, explicado por ajustes de precios por sobre la inflación de nuestros costos, parcialmente compensado por efecto de conversión de cifras.

El Costo de Venta por caja unitaria disminuyó 1%, principalmente explicado por el efecto de conversión; y parcialmente compensado por (i) aumentos en el costo del concentrado (producto del aumento en precios), (ii) importantes aumentos en el costo de la mano de obra, (iii) aumentos en los precios del azúcar y de la resina PET, y (iv) el efecto en materias primas dolarizadas de la devaluación del peso argentino en el período.

Los Gastos de MDyA aumentaron un 12,6% debido a aumentos en los salarios, costos de flete (por aumentos en el precio del petróleo y la mano de obra) y en la inversión publicitaria producto del mayor esfuerzo enfocado en el segmento de Jugos e Isotónicos y de los lanzamientos ocurridos en el trimestre. Lo anterior estuvo parcialmente compensado por el efecto de conversión.

El aumento de precios locales, la conversión de cifras y los efectos en costos y gastos, significó una disminución de un 4,4% en el Resultado Operacional, llegando a \$3.195 millones. El Margen Operacional fue 8,3%.

El EBITDA resultó en \$5.105 millones, reflejando una disminución de un 4,2%. El Margen de EBITDA fue de 13,3%.

## **1er Semestre 2010 vs. 1er Semestre 2009**

El Volumen de Ventas llegó a 59,6 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 0,9%, por encima del promedio país. Las gaseosas disminuyeron un 1,8% y las otras categorías de jugos y aguas crecieron un 140,6% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$85.936 millones, un 4,7% de disminución, explicado por el efecto de conversión que más que compensó los ajustes de precios. El Costo de Venta unitario disminuyó un 7,3% y los Gastos en MDyA se mantuvieron en línea, principalmente por las mismas razones explicadas para el trimestre, sumadas a un efecto mayor de conversión en el acumulado. El Resultado Operacional llegó a \$9.645 millones un 9,3% más bajo que lo obtenido el primer semestre de 2009. El Margen Operacional fue 11,2%, 60 puntos base de disminución. El EBITDA ascendió a \$13.422 millones, un 9,5% de disminución. El Margen de EBITDA fue 15,6%.

**NYSE: AKO/A; AKO/B**

**BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB**

# Embotelladora Andina

## OTROS

Las cuentas con las mayores variaciones son:

- Otros ingresos y gastos: durante 2010 incluye el efecto negativo de las pérdidas ocurridas en el terremoto del 27 de febrero en Chile (por debajo del deducible de los seguros contratados) y las donaciones a localidades afectadas.
- Impuestos: Aumenta la tasa efectiva debido a que el aumento en las utilidades fundamentalmente proviene de Brasil con una tasa de impuesto a la renta de 34%, y al agotamiento de las pérdidas de arrastre en dicho país.

Finalmente, la Utilidad Neta alcanzó a \$48.719 millones con un aumento de un 6,3%, llegando el margen neto a 11,6%.

## ANÁLISIS DE BALANCE

Al 30 de junio de 2010 la Posición Neta de Caja alcanzó a US\$52,5 millones. Los excedentes de caja acumulados están invertidos en depósitos a plazo inferiores a un año, en bancos de primera línea, y en fondos mutuos de renta fija de corto plazo.

Las inversiones financieras de la Compañía están denominadas en un 52,9% en UF, un 25,8% en pesos chilenos, un 17,5% en reales brasileños, un 3,2% en dólares, y un 0,5% en pesos argentinos. El monto del total de activos financieros ascendió a US\$217,7 millones. El nivel de deuda financiera al 30 de junio de 2010 alcanzó los US\$165,3 millones, en donde un 84,3% está denominada en UF, un 15,4% en pesos argentinos, y un 0,4% en reales brasileños.

## TELECONFERENCIA

Realizaremos una teleconferencia para analistas e inversionistas, en donde analizaremos los resultados para el Segundo Trimestre y Acumulado al 30 de junio de 2010, el jueves 29 de julio de 2010 a las 11:00 am hora New York - 11:00 am hora Santiago. Para participar por favor marque: EE.UU. 1 (800) 311-9401 - Internacional (marcación fuera de EE.UU.) 1 (334) 323-7224 - Chile Gratuito: 1-230-020-3417 Código de acceso: 87604. La repetición de esta conferencia estará disponible hasta la medianoche hora del este del 2 de agosto de 2010. Para obtener la repetición por favor marcar: EE.UU. 877-919-4059 - Internacional (fuera de EE.UU.) 334-323-7226 Código de acceso: 19312131. El audio estará disponible en la página web de la compañía: [www.embotelladoraandina.com](http://www.embotelladoraandina.com) a partir del viernes 30 de julio de 2010.

*Embotelladora Andina está dentro de los diez mayores embotelladores de Coca-Cola en el mundo, atendiendo territorios franquiciados con 37 millones de habitantes, en los que entrega diariamente más de 7 millones de litros de gaseosas, jugos y aguas embotelladas. Es una sociedad anónima abierta controlada en partes iguales por las familias Garcés Silva, Hurtado Berger, Said Handal y Said Somavía. En Chile, Andina tiene la franquicia para producir y comercializar los productos Coca-Cola, a través de Embotelladora Andina; en Brasil a través de Rio de Janeiro Refrescos; y en Argentina a través de Embotelladora del Atlántico. La propuesta de generación de valor de la empresa es ser líder en el mercado de bebidas analcohólicas, desarrollando una relación de excelencia con los consumidores de sus productos, así como con sus trabajadores, clientes, proveedores y con su socio estratégico Coca-Cola.*

*Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Embotelladora Andina y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables. Muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes, y se encuentran disponibles en nuestro sitio web.*

**NYSE: AKO/A; AKO/B**

**BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINAA; ANDINAB**

Embotelladora Andina S.A.  
 Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio  
 (En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Abril - Junio 2010				Abril - Junio 2009				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>35.3</b>	<b>43.4</b>	<b>26.1</b>	<b>104.8</b>	<b>32.8</b>	<b>40.8</b>	<b>26.1</b>	<b>99.7</b>	<b>5.1%</b>
Gaseosas	29.0	40.2	24.9	<b>94.1</b>	27.6	38.3	25.5	<b>91.5</b>	2.9%
Aguas	1.5	0.7	0.7	<b>2.9</b>	1.4	0.5	0.2	<b>2.1</b>	36.2%
Jugos	4.8	1.6	0.4	<b>6.8</b>	3.7	1.1	0.4	<b>5.2</b>	30.3%
Cerveza	NA	0.9	NA	<b>0.9</b>	NA	0.9	NA	<b>0.9</b>	2.0%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>65,071</b>	<b>88,027</b>	<b>38,391</b>	<b>191,489</b>	<b>58,560</b>	<b>71,098</b>	<b>37,352</b>	<b>166,340</b>	<b>15.1%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(38,314)</b>	<b>(51,033)</b>	<b>(22,629)</b>	<b>(111,975)</b>	<b>(33,328)</b>	<b>(40,296)</b>	<b>(22,846)</b>	<b>(95,800)</b>	<b>16.9%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>26,757</b>	<b>36,994</b>	<b>15,762</b>	<b>79,514</b>	<b>25,232</b>	<b>30,802</b>	<b>14,506</b>	<b>70,540</b>	<b>12.7%</b>
Margen / Ingresos	41.1%	42.0%	41.1%	41.5%	43.1%	43.3%	38.8%	42.4%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN</b>	<b>(16,645)</b>	<b>(24,208)</b>	<b>(12,567)</b>	<b>(53,420)</b>	<b>(15,337)</b>	<b>(21,030)</b>	<b>(11,165)</b>	<b>(47,532)</b>	<b>12.4%</b>
<b>GASTOS CORPORATIVOS<sup>(2)</sup></b>				<b>(1,332)</b>				<b>(741)</b>	<b>79.8%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>10,112</b>	<b>12,786</b>	<b>3,195</b>	<b>24,761</b>	<b>9,895</b>	<b>9,772</b>	<b>3,341</b>	<b>22,267</b>	<b>11.2%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	15.5%	14.5%	8.3%	12.9%	16.9%	13.7%	8.9%	13.4%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO)<sup>(3)</sup></b>	<b>14,013</b>	<b>16,196</b>	<b>5,105</b>	<b>33,982</b>	<b>13,987</b>	<b>12,614</b>	<b>5,330</b>	<b>31,190</b>	<b>9.0%</b>
FCO / Ingresos	21.5%	18.4%	13.3%	17.7%	23.9%	17.7%	14.3%	18.8%	
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				<b>(868)</b>				<b>(765)</b>	<b>13.4%</b>
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMPRESAS RELACIONADAS</b>				<b>(160)</b>				<b>170</b>	<b>-194.1%</b>
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS</b>				<b>(1,680)</b>				<b>(546)</b>	<b>207.8%</b>
<b>RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO</b>				<b>29</b>				<b>651</b>	<b>-95.6%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INTERES MINORITARIO</b>				<b>22,082</b>				<b>21,779</b>	<b>1.4%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				<b>(6,142)</b>				<b>(3,173)</b>	<b>93.5%</b>
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				<b>0</b>				<b>0</b>	<b>-8.7%</b>
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>15,941</b>				<b>18,606</b>	<b>-14.3%</b>
Utilidad / Ingresos				8.3%				11.2%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				<b>760.3</b>				<b>760.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>21.0</b>				<b>24.5</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>125.8</b>				<b>146.8</b>	<b>-14.3%</b>

<sup>(1)</sup> El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

<sup>(2)</sup> Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

<sup>(3)</sup> Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

## Embotelladora Andina S.A.

Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio

(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 530.20

Tipo de cambio: \$ 567.16

	Abril - Junio 2010				Abril - Junio 2009				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>35.3</b>	<b>43.4</b>	<b>26.1</b>	<b>104.8</b>	<b>32.8</b>	<b>40.8</b>	<b>26.1</b>	<b>99.7</b>	<b>5.1%</b>
Gaseosas	29.0	40.2	24.9	94.1	27.6	38.3	25.5	91.5	2.9%
Aguas	1.5	0.7	0.7	2.9	1.4	0.5	0.2	2.1	36.2%
Jugos	4.8	1.6	0.4	6.8	3.7	1.1	0.4	5.2	30.3%
Cervezas	NA	0.9	NA	0.9	NA	0.9	NA	0.9	2.0%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>122.7</b>	<b>166.0</b>	<b>72.4</b>	<b>361.2</b>	<b>103.3</b>	<b>125.4</b>	<b>65.9</b>	<b>293.3</b>	<b>23.1%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(72.3)</b>	<b>(96.3)</b>	<b>(42.7)</b>	<b>(211.2)</b>	<b>(58.8)</b>	<b>(71.0)</b>	<b>(40.3)</b>	<b>(168.9)</b>	<b>25.0%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>50.5</b>	<b>69.8</b>	<b>29.7</b>	<b>150.0</b>	<b>44.5</b>	<b>54.3</b>	<b>25.6</b>	<b>124.4</b>	<b>20.6%</b>
Margen / Ingresos	41.1%	42.0%	41.1%	41.5%	43.1%	43.3%	38.8%	42.4%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN</b>	<b>(31.4)</b>	<b>(45.7)</b>	<b>(23.7)</b>	<b>(100.8)</b>	<b>(27.0)</b>	<b>(37.1)</b>	<b>(19.7)</b>	<b>(83.8)</b>	<b>20.2%</b>
<b>MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN</b>									
<b>GASTOS CORPORATIVOS<sup>(2)</sup></b>				<b>(2.5)</b>				<b>(1.3)</b>	<b>92.4%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>19.1</b>	<b>24.1</b>	<b>6.0</b>	<b>46.7</b>	<b>17.4</b>	<b>17.2</b>	<b>5.9</b>	<b>39.3</b>	<b>19.0%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	15.5%	14.5%	8.3%	12.9%	16.9%	13.7%	8.9%	13.4%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO)<sup>(3)</sup></b>	<b>26.4</b>	<b>30.5</b>	<b>9.6</b>	<b>64.1</b>	<b>24.7</b>	<b>22.2</b>	<b>9.4</b>	<b>55.0</b>	<b>16.5%</b>
FCO / Ingresos	21.5%	18.4%	13.3%	17.7%	23.9%	17.7%	14.3%	18.8%	
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				<b>(1.6)</b>				<b>(1.3)</b>	<b>21.3%</b>
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMPRESAS RELACIONADAS</b>				<b>(0.3)</b>				<b>0.3</b>	<b>-200.6%</b>
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS</b>				<b>(3.2)</b>				<b>(1.0)</b>	<b>229.2%</b>
<b>RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO</b>				<b>0.1</b>				<b>1.1</b>	<b>-95.3%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INTERES MINORITARIO</b>				<b>42.1</b>				<b>38.4</b>	<b>9.6%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				<b>(11.6)</b>				<b>(5.6)</b>	<b>107.0%</b>
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				<b>0.0</b>				<b>0.0</b>	<b>-2.3%</b>
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>30.4</b>				<b>32.8</b>	<b>-7.4%</b>
Utilidad / Ingresos				8.4%				11.2%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				<b>760.3</b>				<b>760.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>0.0</b>				<b>0.0</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>0.2</b>				<b>0.3</b>	<b>-7.4%</b>

<sup>(1)</sup> El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países<sup>(2)</sup> Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones<sup>(3)</sup> Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.  
Resultados Acumulados a Junio (seis meses)  
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Junio 2010				Enero - Junio 2009				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>76.3</b>	<b>96.8</b>	<b>59.6</b>	<b>232.7</b>	<b>72.7</b>	<b>87.9</b>	<b>59.1</b>	<b>219.7</b>	<b>5.9%</b>
Gaseosas	63.3	89.8	56.9	210.0	61.2	82.5	57.9	201.6	4.1%
Aguas	4.5	1.7	1.9	8.0	3.9	1.2	0.4	5.5	45.6%
Jugos	8.5	3.2	0.8	12.5	7.6	2.1	0.7	10.4	20.2%
Cerveza	NA	2.1	NA	2.1	NA	2.1	NA	2.1	1.3%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>138,272</b>	<b>197,306</b>	<b>85,936</b>	<b>421,514</b>	<b>128,982</b>	<b>149,170</b>	<b>90,197</b>	<b>367,192</b>	<b>14.8%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(79,994)</b>	<b>(110,975)</b>	<b>(49,305)</b>	<b>(240,274)</b>	<b>(73,448)</b>	<b>(83,934)</b>	<b>(52,697)</b>	<b>(208,921)</b>	<b>15.0%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>58,278</b>	<b>86,331</b>	<b>36,631</b>	<b>181,240</b>	<b>55,534</b>	<b>65,236</b>	<b>37,500</b>	<b>158,270</b>	<b>14.5%</b>
Margen / Ingresos	42.1%	43.8%	42.6%	43.0%	43.1%	43.7%	41.6%	43.1%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN</b>	<b>(33,448)</b>	<b>(49,561)</b>	<b>(26,986)</b>	<b>(109,995)</b>	<b>(30,670)</b>	<b>(42,463)</b>	<b>(26,861)</b>	<b>(99,994)</b>	<b>10.0%</b>
<b>GASTOS CORPORATIVOS<sup>(2)</sup></b>				<b>(2,287)</b>				<b>(1,644)</b>	<b>39.1%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>24,830</b>	<b>36,770</b>	<b>9,645</b>	<b>68,958</b>	<b>24,865</b>	<b>22,773</b>	<b>10,639</b>	<b>56,633</b>	<b>21.8%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	18.0%	18.6%	11.2%	16.4%	19.3%	15.3%	11.8%	15.4%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO)<sup>(3)</sup></b>	<b>32,875</b>	<b>43,553</b>	<b>13,422</b>	<b>87,563</b>	<b>33,281</b>	<b>28,310</b>	<b>14,827</b>	<b>74,775</b>	<b>17.1%</b>
FCO / Ingresos	23.8%	22.1%	15.6%	20.8%	25.8%	19.0%	16.4%	20.4%	
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				<b>(1,608)</b>				<b>(1,326)</b>	<b>21.3%</b>
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMPRESAS RELACIONADAS</b>				<b>454</b>				<b>471</b>	<b>-3.6%</b>
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS</b>				<b>(1,452)</b>				<b>69</b>	<b>-2203.5%</b>
<b>RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO</b>				<b>29</b>				<b>259</b>	<b>-89.0%</b>
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INTERES MINORITARIO</b>				<b>66,380</b>				<b>56,105</b>	<b>18.3%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				<b>(17,662)</b>				<b>(10,291)</b>	<b>71.6%</b>
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				<b>1</b>				<b>1</b>	<b>-10.7%</b>
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>48,719</b>				<b>45,815</b>	<b>6.3%</b>
Utilidad / Ingresos				11.6%				12.5%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				<b>760.3</b>				<b>760.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>64.1</b>				<b>60.3</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>384.5</b>				<b>361.6</b>	<b>6.3%</b>

<sup>(1)</sup> El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

<sup>(2)</sup> Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

<sup>(3)</sup> Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

Resultados Acumulados a Junio (seis meses)

(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

Tipo de cambio: \$ 524.62

Tipo de cambio: \$ 587.15

	Enero - Junio 2010				Enero - Junio 2009				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total <sup>(1)</sup>	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>76.3</b>	<b>96.8</b>	<b>59.6</b>	<b>232.7</b>	<b>72.7</b>	<b>87.9</b>	<b>59.1</b>	<b>219.7</b>	<b>5.9%</b>
Gaseosas	63.3	89.8	56.9	210.0	61.2	82.5	57.9	201.6	4.1%
Aguas	4.5	1.7	1.9	8.0	3.9	1.2	0.4	5.5	45.6%
Jugos	8.5	3.2	0.8	12.5	7.6	2.1	0.7	10.4	20.2%
Cervezas	NA	2.1	NA	2.1	NA	2.1	NA	2.1	1.3%
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>263.6</b>	<b>376.1</b>	<b>163.8</b>	<b>803.5</b>	<b>219.7</b>	<b>254.1</b>	<b>153.6</b>	<b>625.4</b>	<b>28.5%</b>
<b>COSTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(152.5)</b>	<b>(211.5)</b>	<b>(94.0)</b>	<b>(458.0)</b>	<b>(125.1)</b>	<b>(143.0)</b>	<b>(89.8)</b>	<b>(355.8)</b>	<b>28.7%</b>
<b>MARGEN DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>111.1</b>	<b>164.6</b>	<b>69.8</b>	<b>345.5</b>	<b>94.6</b>	<b>111.1</b>	<b>63.9</b>	<b>269.6</b>	<b>28.2%</b>
Margen / Ingresos	42.1%	43.8%	42.6%	43.0%	43.1%	43.7%	41.6%	43.1%	
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN</b>	<b>(63.8)</b>	<b>(94.5)</b>	<b>(51.4)</b>	<b>(209.7)</b>	<b>(52.2)</b>	<b>(72.3)</b>	<b>(45.7)</b>	<b>(170.3)</b>	<b>23.1%</b>
<b>MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN</b>									
<b>GASTOS CORPORATIVOS<sup>(2)</sup></b>				<b>(4.4)</b>				<b>(2.8)</b>	<b>55.7%</b>
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>47.3</b>	<b>70.1</b>	<b>18.4</b>	<b>131.4</b>	<b>42.3</b>	<b>38.8</b>	<b>18.1</b>	<b>96.5</b>	<b>36.3%</b>
Resultado Operacional / Ingresos	18.0%	18.6%	11.2%	16.4%	19.3%	15.3%	11.8%	15.4%	
<b>FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO)<sup>(3)</sup></b>	<b>62.7</b>	<b>83.0</b>	<b>25.6</b>	<b>166.9</b>	<b>56.7</b>	<b>48.2</b>	<b>25.3</b>	<b>127.4</b>	<b>31.1%</b>
FCO / Ingresos	23.8%	22.1%	15.6%	20.8%	25.8%	19.0%	16.4%	20.4%	
<b>GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)</b>				<b>(3.1)</b>				<b>(2.3)</b>	<b>35.7%</b>
<b>RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMPRESAS RELACIONADAS</b>				0.9				0.8	7.8%
<b>OTROS INGRESOS Y EGRESOS</b>				<b>(2.8)</b>				0.1	-2454.2%
<b>RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO</b>				0.1				0.4	-87.7%
<b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INTERES MINORITARIO</b>				<b>126.5</b>				<b>95.6</b>	<b>32.4%</b>
<b>IMPUESTOS</b>				<b>(33.7)</b>				<b>(17.5)</b>	<b>92.1%</b>
<b>INTERÉS MINORITARIO</b>				0.0				0.0	-0.1%
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>				<b>92.9</b>				<b>78.0</b>	<b>19.0%</b>
Utilidad / Ingresos				11.6%				12.5%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>				760.3				760.3	
<b>UTILIDAD POR ACCIÓN</b>				<b>0.1</b>				<b>0.1</b>	
<b>UTILIDAD POR ADR</b>				<b>0.7</b>				<b>0.6</b>	<b>19.0%</b>

<sup>(1)</sup> El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países

<sup>(2)</sup> Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

<sup>(3)</sup> Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

## Embotelladora Andina S.A.

### Balance Consolidado Millones de pesos chilenos nominales

ACTIVOS	30/06/2010	31/12/2009	30/06/2009(*)	%Ch	PASIVOS & PATRIMONIO	30/06/2010	31/12/2009	30/06/2009 (*)	%Ch
Disponible	118.595	135.136	110.351	7,5%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	14.162	615	3.054	363,7%
Documentos por cobrar (neto)	56.962	79.610	47.102	20,9%	Obligaciones con el publico (bonos)	3.001	2.885	4.769	-37,1%
Existencias	45.729	40.908	30.424	50,3%	Cuentas y documentos por pagar	76.580	95.163	68.812	11,3%
Otros activos circulantes	10.688	14.650	9.303	14,9%	Otros pasivos	28.971	39.147	18.008	60,9%
<b>Total Activos Circulantes</b>	<b>231.974</b>	<b>270.304</b>	<b>197.180</b>	<b>17,6%</b>	<b>Total pasivos circulantes</b>	<b>122.714</b>	<b>137.810</b>	<b>94.643</b>	<b>29,7%</b>
Activos Fijos	707.592	666.266	641.924	10,2%	Obligaciones con banco e instituciones financieras	93	201	301	-69,1%
Depreciación	(440.791)	(419.386)	(401.709)	9,7%	Obligaciones con el publico (bonos)	70.397	70.841	70.230	0,2%
<b>Total Activos Fijos</b>	<b>266.801</b>	<b>246.880</b>	<b>240.215</b>	<b>11,1%</b>	Otros pasivos largo plazo	66.551	66.535	66.778	-0,3%
Inversiones en empresas relacionadas	34.525	34.731	32.606	5,9%	<b>Total pasivos largo plazo</b>	<b>137.041</b>	<b>137.577</b>	<b>137.309</b>	<b>-0,2%</b>
Menor valor de inversiones	63.773	61.360	59.471	7,2%	<b>Interes Minoritario</b>	<b>8</b>	<b>9</b>	<b>9</b>	<b>-13,3%</b>
Otros activos largo plazo	40.888	35.669	29.282	39,6%	<b>Patrimonio</b>	<b>378.198</b>	<b>373.549</b>	<b>326.793</b>	<b>15,7%</b>
<b>Total Otros Activos</b>	<b>139.186</b>	<b>131.760</b>	<b>121.359</b>	<b>14,7%</b>	<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>	<b>637.961</b>	<b>648.945</b>	<b>558.754</b>	<b>14,2%</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>637.961</b>	<b>648.945</b>	<b>558.754</b>	<b>14,2%</b>					

### Resumen Financiero Millones de pesos chilenos al 30/06/2010

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado			INDICES DE COBERTURA	30/06/2010
	30/06/2010	31/12/2009	30/06/2009		
Chile	18.358	22.935	12.509	Deuda Financiera / Capitalización Total	0,19
Brasil	13.259	18.892	9.368	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	0,52
Argentina	4.598	7.656	3.825	EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	21,56
<b>Total</b>	<b>36.215</b>	<b>49.483</b>	<b>25.702</b>		

\*: Incluye ingreso financiero  
U12M: Ultimos 12 meses

(\*) Para facilitar comparación de cifras se incluye 30.6.2009, solo en este cuadro, dado que información requerida por la SVS no lo contempla

Resultados segundo trimestre abril-junio, GAAP local

	Abril - Junio 2010			Abril - Junio 2009		
	Chile Ch\$	Brasi R\$	Argentina AR\$	Chile Ch\$	Brasi R\$	Argentina AR\$
<b>VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>35.3</b>	<b>43.4</b>	<b>26.1</b>	<b>32.8</b>	<b>40.8</b>	<b>26.1</b>
Gaseosas	29.0	40.2	24.9	27.6	38.3	25.5
Aguas	1.5	0.7	0.7	1.4	0.5	0.2
Jugos	4.8	1.6	0.4	3.7	1.1	0.4
Cerveza	N/A	0.9	0.0	N/A	0.9	0.0
<b>INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL</b>	<b>65,071</b>	<b>296.5</b>	<b>282.4</b>	<b>58,559</b>	<b>260.3</b>	<b>244.3</b>
COSTO DE EXPLOTACION	(38,314)	(170.7)	(177.8)	(33,328)	(149.6)	(159.7)
<b>MARGEN DE CONTRIBUCION</b>	<b>26,757</b>	<b>125.8</b>	<b>104.6</b>	<b>25,231</b>	<b>110.7</b>	<b>84.6</b>
Margen de Explotación	41.1%	42.4%	37.0%	43.1%	42.5%	34.6%
GASTOS DE ADMINISTRACION, MERCADOTECNIA Y DISTRIBUCION	(16,645)	(84.7)	(77.4)	(15,337)	(76.2)	(58.8)
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>10,112</b>	<b>41.0</b>	<b>27.2</b>	<b>9,895</b>	<b>34.5</b>	<b>25.8</b>
Resultado Operacional / Ingresos	15.5%	13.8%	9.6%	16.9%	13.3%	10.6%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>14,013</b>	<b>54.9</b>	<b>36.7</b>	<b>13,987</b>	<b>46.4</b>	<b>35.6</b>
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	21.5%	18.5%	13.0%	23.9%	17.8%	14.6%

<sup>1</sup>EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados acumulados a junio (seis meses), GAAP local

	Enero - Junio 2010			Enero - Junio 2009		
	Chile Ch\$	Brasi R\$	Argentina AR\$	Chile Ch\$	Brasi R\$	Argentina AR\$
<b>VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>76.3</b>	<b>96.8</b>	<b>59.6</b>	<b>72.7</b>	<b>87.9</b>	<b>59.1</b>
Gaseosas	63.3	89.8	56.9	61.2	82.5	57.9
Aguas	4.5	1.7	1.9	3.9	1.2	0.4
Jugos	8.5	3.2	0.8	7.6	2.1	0.7
Cerveza	NA	2.1	NA	NA	2.1	NA
<b>INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL</b>	<b>138,272</b>	<b>676.0</b>	<b>630.4</b>	<b>128,982</b>	<b>558.1</b>	<b>549.6</b>
COSTO DE EXPLOTACION	(79,994)	(379.4)	(371.5)	(73,448)	(316.5)	(324.8)
<b>MARGEN DE CONTRIBUCION</b>	<b>58,278</b>	<b>296.6</b>	<b>258.8</b>	<b>55,534</b>	<b>241.6</b>	<b>224.8</b>
Margen de Explotación	42.1%	43.9%	41.1%	43.1%	43.3%	40.9%
GASTOS DE ADMINISTRACION, MERCADOTECNIA Y DISTRIBUCION	(33,448)	(174.5)	(179.9)	(30,670)	(158.7)	(152.3)
<b>RESULTADO OPERACIONAL</b>	<b>24,830</b>	<b>122.1</b>	<b>78.9</b>	<b>24,865</b>	<b>82.9</b>	<b>72.5</b>
Resultado Operacional / Ingresos	18.0%	18.1%	12.5%	19.3%	14.9%	13.2%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>32,875</b>	<b>149.6</b>	<b>98.4</b>	<b>33,281</b>	<b>106.5</b>	<b>90.6</b>
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	23.8%	22.1%	15.6%	25.8%	19.1%	16.5%

<sup>1</sup>EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

**FECU DE LA SOCIEDAD: NOTA 3—PRIMERA APLICACIÓN DE NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA (NIIF)**

Embotelladora Andina S.A. y Filiales han implementado las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) a contar del 1 de enero de 2010 y presenta estados financieros trimestrales comparativos con el año 2009 bajo NIIF.

La fecha de transición para Embotelladora Andina y Filiales es el 01 de enero de 2009.

Estos Estados Financieros han sido preparados bajo las NIIF emitidas hasta la fecha y bajo la premisa de que dichas normas, serán las mismas a aplicar para adoptar NIIF a partir del período 2010, comparativo con el período 2009.

En la numerales 3.1 y 3.2 de este título se presentan las conciliaciones exigidas por la NIIF N°1 entre los saldos de inicio y cierre del año terminado el 31 de diciembre de 2009 y el período terminado al 30 de junio de 2009; y los saldos iniciales al 01 de enero de 2009, resultantes de aplicar esta normativa.

Las exenciones señaladas en la NIIF 1 que la Compañía ha decidido aplicar en su proceso de adopción de NIIF son las siguientes:

i) Combinación de negocios:

La Sociedad no re-expresó retroactivamente las combinaciones de negocios que tuvieron lugar con fecha anterior al 01 de enero de 2009.

ii) Valor razonable o revalorización como costo atribuido.

La Sociedad consideró las tasaciones de determinados bienes del activo fijo como valor justo a considerar como costo atribuido al costo histórico a la fecha de transición. Dichos bienes son prácticamente la totalidad de los terrenos de nuestras operaciones en Chile, Argentina y Brasil, y selectivamente bienes inmuebles, maquinarias y equipos cuyos valores en moneda local se encontraban significativamente alejados de los valores justos determinados por las tasaciones.

En el caso de las Sociedades Chilenas, el grupo de bienes que no adoptó el valor justo como costo atribuido, se le asignó el costo histórico más su respectiva corrección monetaria legal como costo atribuido a la fecha de transición.

iii) Utilidades y pérdidas actuariales acumuladas por beneficios post-empleo:

Los efectos de la aplicación de cálculos actuariales sobre los beneficios post-empleo, se han reconocido directamente como resultados acumulados al 01 de enero de 2009.

iv) Reservas de conversión:

La Sociedad consideró nulas o valor cero todas las reservas de conversión acumuladas hasta la fecha de transición.

La siguiente es una descripción detallada de las principales diferencias entre los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en Chile (PCGA en Chile) y Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) aplicadas por la Sociedad, y el impacto sobre el patrimonio al 30 junio de 2009, 31 de diciembre de 2009 y 1 de enero de 2009, y sobre la ganancia neta al 30 de junio y 31 de diciembre de 2009:

**3.1 Reconciliación del Patrimonio Neto desde principios contables generalmente aceptados en Chile a Normas Internacionales de Información Financiera al 01 de enero, 30 de junio y 31 de diciembre de 2009:**

		30.06.2009 M\$	31.12.2009 M\$	01.01.2009 M\$
<b>Patrimonio de acuerdo a Normas Contables Chilenas</b>		<b>300.556.233</b>	<b>336.578.506</b>	<b>346.248.602</b>
<b>Ajustes a NIIF</b>				
Propiedad, planta y equipo, revalorización y cambio moneda funcional	3.3.1	36.730.292	42.893.951	28.469.859
Cambio moneda funcional y suspensión amortización del Goodwill	3.3.2	7.882.441	15.085.550	-
Beneficios post-empleo	3.3.4	1.475.237	1.554.045	1.114.217
Reverso corrección monetaria	3.3.6	3.232.876	2.520.859	-
Instrumentos de cobertura	3.3.7	173.211	(2.079.511)	173.211
Impuestos diferidos	3.3.9	(18.296.322)	(17.205.160)	(20.324.257)
Inversiones en coligadas	3.3.8	2.617.179	3.591.820	1.400.227
Interés minoritario		9.254	9.141	10.837
Otros		578.093	(51.493)	481.399
<b>Subtotal</b>		<b>334.958.494</b>	<b>382.897.708</b>	<b>357.574.095</b>
Dividendo mínimo	3.3.10	(8.156.158)	(9.339.973)	(11.279.813)
<b>Patrimonio neto según NIIF</b>		<b>326.802.336</b>	<b>373.557.735</b>	<b>346.294.282</b>

**3.2 Reconciliación del resultado del año desde principios contables generalmente aceptados en Chile a Normas Internacionales de Información Financiera al 30 de junio y 31 de diciembre de 2009:**

		30.06.2009 M\$	01.01.04.2009 al 30.06.2009 M\$	31.12.2009 M\$
<b>Resultado de acuerdo a Normas Contables Chilenas</b>		<b>34.627.520</b>	<b>11.946.490</b>	<b>86.918.333</b>
<b>Ajustes a NIIF</b>				
Depreciación	3.3.1	(2.112.736)	(726.233)	(4.276.931)
Amortización del Goodwill	3.3.2	3.191.409	1.437.595	6.094.120
Tratamiento cuenta inter-compañía como inversión en subsidiaria	3.3.3	10.580.865	6.368.733	13.804.730
Beneficios post-empleo	3.3.4	334.510	(58.128)	439.828
Reverso ajuste conversión de acuerdo a norma chilena	3.3.5	(3.057.252)	(2.968.927)	(4.977.864)
Conversión de resultados de acuerdo a tipo de cambio promedio	3.3.5	3.080.260	1.560.850	2.412.869
Reverso corrección monetaria	3.3.6	(944.112)	803.678	(1.240.956)
Instrumentos de cobertura	3.3.7	-	-	(2.252.722)
Impuestos diferidos	3.3.8	(366.781)	(327.475)	1.476.431
Inversiones en coligadas	3.3.9	126.753	119.200	(382.625)
Interés minoritario		1.214	311	2.748
Otros		352.270	448.176	(32.483)
<b>Estado de Resultados de acuerdo a NIIF</b>		<b>45.813.920</b>	<b>18.604.270</b>	<b>97.985.478</b>

**3.3 Explicación de las principales diferencias entre PCGA chilenos y NIIF****3.3.1 Propiedad planta y equipo**

La Sociedad efectuó revalorizaciones a los bienes de propiedad planta y equipo a objeto de considerar su valor justo como costo atribuido al costo histórico a la fecha de transición. Dichos bienes son prácticamente la totalidad de los terrenos de nuestras operaciones en Chile, Argentina y Brasil, y selectivamente bienes inmuebles, maquinarias y equipos cuyos valores en moneda local se encontraban significativamente alejados de los valores justos determinados por las tasaciones.

En el caso de las Sociedades Chilenas, el grupo de bienes que no adoptó el valor justo como costo atribuido, se le asignó el costo histórico más su respectiva corrección monetaria legal como costo atribuido a la fecha de transición.

Adicionalmente, de acuerdo a PCGA chilenos, la propiedad planta y equipo de las operaciones de Brasil y Argentina se controlaban en dólares estadounidenses, en cambio de acuerdo a NIIF, los mismos bienes ahora son controlados en la moneda funcional de cada uno de los países de origen. Las diferencias de valorización también se incluyen dentro de este ajuste.

De acuerdo a los cambios experimentados en los saldos iniciales de propiedad planta y equipo, descritos con anterioridad se origina un mayor cargo a resultados que se presenta dentro de la conciliación de resultados entre PCGA Chilenos y NIIF.

El valor que presentaba el rubro propiedad, planta y equipo en términos consolidados en los principios contables chilenos al 31 de diciembre de 2008 ascendía a M\$223.676.043.

### **3.3.2 Goodwill**

El ajuste patrimonial se origina por el cambio de moneda funcional entre PCGA Chilenos y NIIF. De acuerdo a PCGA Chileno los goodwill generados en las operaciones de Argentina y Brasil, se controlaban en dólares, en tanto que de acuerdo a NIIF su control se lleva directamente en la moneda funcional de cada país.

El efecto en resultados que se presenta dentro de la conciliación entre PCGA Chilenos y NIIF, se origina por la suspensión de la amortización lineal que se practicó hasta el 31 de diciembre de 2009. Bajo las NIIF, dichos valores no están sujetos a amortización y su valor solo se reduce en la medida que los test de deterioro, arrojen un valor de recuperación inferior al reconocido contablemente.

### **3.3.3 Tratamiento cuenta inter-compañía como inversión en subsidiaria**

Dentro de su estructura societaria, la Compañía mantiene cuentas por cobrar en dólares a sus filiales en el extranjero. Bajo PCGA Chilenos las diferencias de cambio originadas en las sociedades Chilenas producto de estas cuentas por cobrar, se registraban directamente en resultados, en tanto que las filiales extranjeras reconocían tanto este efecto como el resto de las partidas controladas en dólares como efecto de conversión dentro del estado de resultados. Bajo las NIIF, dichas cuentas por cobrar y pagar en dólares se han designado como parte de las inversiones en el extranjero, por lo cual, cualquier diferencia entre el dólar y la moneda funcional de cada una de las entidades se registra en cuentas patrimoniales.

### **3.3.4 Beneficios post-empleo**

Bajo NIIF, la indemnización por años de servicio, pactada a todo evento en contratos de trabajo individuales o colectivos, origina un pasivo que debe determinarse mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, lo que implica efectuar estimaciones de variables tales como permanencia futura, tasa de interés a descontar los beneficios, tasa de mortalidad, rotación del personal, y crecimiento salariales futuros entre otros. Bajo PCGA Chilenos, esta misma obligación era reconocida al valor actual, de acuerdo al método del costo devengado del beneficio, y un período de capitalización que considera la antigüedad esperada del personal a la fecha de su retiro.

La diferencia de aplicar cálculos actuariales a los beneficios pactados con los trabajadores por indemnizaciones por años de servicio, se presentan dentro de la reconciliación de patrimonio y resultados de acuerdo a PCGA Chilenos y NIIF.

### **3.3.5 Efectos de conversión**

Bajo PCGA Chilenos, para el caso de las sociedades extranjeras, de acuerdo a lo establecido en el Boletín N°64 del Colegio de Contadores de Chile, los activos y pasivos no monetarios se controlaban en dólares históricos, y los resultados se convertían de moneda local a la moneda de control (dólar estadounidense), y posteriormente las cifras en moneda de control se traían a pesos chilenos al tipo de cambio de cierre.

De acuerdo a NIIF, las cuentas de activos y pasivos no monetarios se controlan en la moneda funcional de cada entidad que reporta, y las cuentas de resultados se convierten a la moneda funcional de la matriz de acuerdo al tipo de cambio promedio de cada transacción.

Dentro de la reconciliación de resultados entre PCGA Chilenos y NIIF, se han revertido los efectos de conversión reconocidos por la normativa Chilena, y se han reconocido el diferencial de resultados que resulta de la conversión efectuada de acuerdo a NIIF con respecto a PCGA Chilenos.

### **3.3.6 Corrección monetaria**

Los principios contables en Chile requieren que los Estados Financieros fueran ajustados para reflejar el efecto de la pérdida en el poder adquisitivo del peso chileno en la posición financiera y los resultados operacionales de las entidades informantes. El método descrito anteriormente, estaba basado en un modelo que requiere el cálculo de la utilidad o pérdida por inflación neta atribuida a los activos y los pasivos monetarios expuestos a variaciones en el poder adquisitivo de la moneda local. Los costos históricos de los activos y pasivos no monetarios, cuentas de patrimonio y cuentas de resultados son corregidos para reflejar las variaciones en el IPC desde la fecha de adquisición hasta el cierre del ejercicio.

La ganancia o pérdida en el poder adquisitivo, incluido en utilidades o pérdidas netas, reflejan los efectos de la inflación en los activos y pasivos monetarios mantenidos por la Compañía.

NIIF no considera indexación por inflación, en países que no son hiperinflacionarios como Chile. Por lo tanto, las cuentas de resultados y de balance no se reajustan por inflación, y las variaciones son nominales. En la reconciliación de patrimonio y resultados entre PCGA Chilenos y NIIF se muestran los efectos de la eliminación de la corrección monetaria contabilizada durante el año 2009.

### **3.3.7 Instrumentos de cobertura**

La Sociedad mantiene contratos de cobertura, tendientes a asegurar tipos de cambio, precios de materias primas e indicadores de reajustabilidad. Bajo los PCGA Chilenos, de acuerdo a lo establecido en el Boletín Técnico N° 57, se valorizan de acuerdo a las variaciones de su valor razonable, difiriéndose hasta su liquidación, los efectos en resultados en aquellas partidas definidas como de transacciones de cobertura de partidas esperadas. Sin embargo, bajo NIIF estos contratos no han logrado demostrar su efectividad de cobertura, por lo cual, los efectos en las variaciones de su valor razonable, se han registrado directamente en resultados al final de cada cierre.

### **3.3.8 Impuestos diferidos**

Las diferencias relativas a impuestos diferidos corresponden a los impuestos diferidos reconocidos de acuerdo al nuevo tratamiento de cada una de las partidas financieras bajo NIIF, así como el reverso al de las cuentas complementarias de impuestos diferidos, vigentes bajo PCGA Chilenos al 31 de diciembre de 2008.

### **3.3.9 Inversiones en coligadas**

Corresponden a los efectos de la adopción de las NIIF por las Sociedades donde la Compañía mantiene inversiones contabilizadas de acuerdo al método de la participación.

### **3.3.10 Dividendo mínimo**

La Ley de Sociedades Anónimas chilena exige, salvo una decisión distinta por parte de los tenedores de acciones, que la Sociedad distribuya un dividendo en efectivo de al menos un 30% de la utilidad neta de la Sociedad. Como el pago del dividendo proveniente de la utilidad neta de cada año es un requisito, bajo NIIF se debe registrar sobre base devengada la obligación de pagar dividendos según las leyes chilenas. Dicha obligación no se encontraba establecida por los PCGA Chilenos.