



Para distribución inmediata

Contacto en Santiago, Chile Coca-Cola Andina

Andrés Wainer, Gerente Corporativo de Finanzas y Control de Gestión
Paula Vicuña, Subgerente Corporativo de Relación con Inversionistas
(56-2) 338-0520 / paula.vicuna@koandina.com

Contacto en EE.UU.

i-advize Corporate Communications, Inc.

Peter Majeski/ Rafael Borja
(212) 406-3690 / andina@i-advize.com

Coca-Cola Andina anuncia Resultados Consolidados para el Cuarto Trimestre y Acumulado al 31 de diciembre de 2012

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Para mayor claridad respecto de los resultados, el análisis se presenta proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre 2011 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar y todas las variaciones son calculadas respecto al 2011 proforma. Para mejor entendimiento del análisis por país se adjuntan cifras en moneda local nominal para el trimestre y acumulado a diciembre de 2012, tanto proforma como no proforma.

El trimestre cerró con un Volumen de Venta consolidado de 209,3 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 7,4% proforma, destacando las tasas de crecimiento de Brasil y Argentina. De esta forma el año terminó con ventas de 596,2 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 8,6% proforma.

El Resultado Operacional se vio impactado por el efecto de conversión de cifras, producto de la depreciación del real brasileño, el peso argentino y el guaraní paraguayo respecto del peso chileno, llegando a \$64.026 millones, un 4,3% inferior al año anterior proforma. El Margen Operacional fue 15,9%. En el año 2012 el Resultado Operacional alcanzó \$154.164 millones, 1,7% inferior respecto del año anterior proforma. El Margen Operacional cerró 2012 en niveles de 13,2%.

El EBITDA, al igual que el Resultado Operacional, fue afectado negativamente por el efecto de conversión de cifras, alcanzando \$82.212 millones en el trimestre, una disminución de 0,4% respecto del año anterior proforma. El Margen EBITDA fue 20,4%. Cerramos 2012 con una generación de EBITDA de \$207.988 millones, un 3,5% por sobre 2011 en base proforma y un margen EBITDA de 17,7%.

La Utilidad del Ejercicio para el trimestre alcanzó a \$38.675 millones, una disminución de 15,6% proforma. En 2012 la utilidad alcanzó \$87.637 millones, una disminución de 19,3% proforma. Esto estuvo explicado por mayores gastos financieros, por la conversión de cifras producto de la depreciación de las monedas en los países donde operamos y por el reconocimiento de gastos de fusión.

(Santiago-Chile, 28 de febrero de 2012) – **Coca-Cola Andina** anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el cuarto trimestre y acumulado al 31 de diciembre de 2012. Por primera vez, los resultados aquí presentados son incluyendo los resultados de las operaciones de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar en Argentina, Chile y Paraguay.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Miguel Ángel Peirano

“Este es el primer trimestre en que se presentan los resultados de Coca-Cola Andina incorporando las operaciones de Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar, lo que nos llena de orgullo y satisfacción ya que comenzamos a operar como una sola compañía. Seguiremos trabajando en los meses venideros en la integración exitosa de las operaciones, para así poder alcanzar las metas que nos hemos propuesto. Asimismo, me gustaría destacar que el 31 de Diciembre de 2012 se procedió al cierre definitivo de la planta de Carlos Valdovinos en Santiago, con lo cual, al día de hoy, estamos produciendo en la Región Metropolitana solo con nuestra planta de Renca, que fue inaugurada oficialmente el 15 de Noviembre de 2012.

Por otro lado, y a pesar del fuerte impacto negativo por tipo de cambio al convertir los resultados de nuestras filiales de Brasil, Argentina y Paraguay a pesos chilenos, el EBITDA de la compañía se mantuvo respecto al mismo trimestre del año anterior, y al cierre de 2012 mostramos un crecimiento de 3,2% en esta línea de resultados.

Mirando hacia adelante, estamos confiados en el crecimiento orgánico que enfrentará la compañía, para lo cual estamos llevando a cabo un importante plan de inversiones.”



RESUMEN CONSOLIDADO

4to Trimestre 2012 vs. 4to Trimestre 2011

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2011 son nominales y proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre 2011 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso chileno se apreció con respecto al dólar un 6,8%, mientras que el real brasileño, el peso argentino y el guaraní paraguayo se depreciaron un 14,4%, 12,8% y 3,8% respectivamente. Con respecto al peso chileno, el real brasileño se depreció un 18,5%, el peso argentino lo hizo un 17,4% y el guaraní paraguayo se depreció 10,2%, lo que originó un efecto contable negativo por la conversión de las cifras de los tres países.

Durante el trimestre, el Volumen de Venta consolidado fue de 209,3 millones de cajas unitarias, lo que representó un 7,4% de crecimiento respecto a igual período de 2011 en base proforma, impulsado por nuestras operaciones en Brasil y Argentina. Las gaseosas crecieron un 4,1% y las otras categorías de jugos y aguas, en conjunto, crecieron un 29,1%.

El Ingreso Neto sumó \$403.753 millones, un aumento de 2,2% en base proforma, explicado por el crecimiento de los volúmenes y por aumentos de precios en los países donde operamos, contrarrestado en parte por la depreciación del real brasileño y en menor medida del peso argentino y guaraní paraguayo, lo que afecta la conversión de las cifras a pesos chilenos.

El Costo de Explotación aumentó un 1,7% en base proforma, lo que está explicado básicamente por (i) mayor costo del concentrado producto del aumento en el ingreso, principalmente en Argentina, Brasil y Chile, (ii) aumento en la venta de productos distribuidos (jugos y aguas), en todas nuestras franquicias, (iii) aumento del costo de la mano de obra, principalmente en Argentina y (iv) la depreciación de las monedas locales en Argentina, Brasil y Paraguay respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en el valor de las materias primas denominadas en dólares. Los efectos anteriores están contrarrestados en parte por el efecto de la depreciación de las monedas locales respecto del peso chileno.

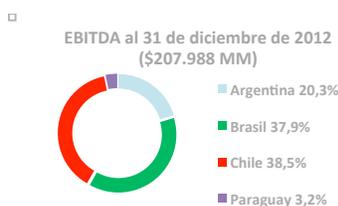
Los Gastos de Marketing, Distribución y Administración (MDyA) como porcentaje de las ventas fueron 25,2%, aumentando un 8,5% en base proforma, principalmente debido a (i) mayores costos de distribución principalmente en Argentina y Chile, los que están influenciados por el aumento en el volumen y por mayores tarifas, (ii) mayor costo de mano de obra principalmente en Chile y Brasil, (iii) las inflaciones locales en los cuatro países, en especial en Argentina, que afectan la mayoría de estos gastos, (iv) mayores gastos de publicidad principalmente en Argentina y Paraguay y (v) mayores cargos por depreciación en Brasil y Paraguay. Los efectos anteriores están contrarrestados en parte por el efecto de la depreciación de las monedas locales respecto del peso chileno.

El aumento en volúmenes consolidados y precios locales, además de los impactos en costos y gastos, llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$64.026 millones, una caída de 4,3% proforma. El Margen Operacional fue 15,9%, una disminución de 107 puntos base.

El EBITDA consolidado llegó a \$82.212 millones, prácticamente sin variación respecto al año anterior en base proforma. El Margen de EBITDA fue 20,4%, una disminución de 54 puntos base.

Acumulado al 31 de diciembre de 2012 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2011

El Volumen de Ventas consolidado llegó a 596,2 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 8,6%. Las gaseosas crecieron un 6,4% y las otras categorías de jugos y aguas un 24,4% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$1.172.293 millones, creciendo un 8,2%. El Costo de Explotación aumentó 9,2%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 26,8% de la venta y 39 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior. El Resultado Operacional llegó a \$154.164 millones, 1,7% inferior respecto del año anterior. El Margen Operacional fue 13,2%, una contracción de 133 puntos base. El EBITDA consolidado ascendió a \$207.988 millones, un aumento de 3,5%. El Margen EBITDA fue 17,7%, disminuyendo 80 puntos base.





RESUMEN POR PAÍS: ARGENTINA



4to Trimestre 2012 vs. 4to Trimestre 2011

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2011 son nominales y proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre 2011 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso argentino se depreció un 12,8% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 17,4%, lo que originó un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

El Volumen de Venta en el trimestre aumentó un 10,0%, llegando a las 59,1 millones de cajas unitarias (Gaseosas +5,8%, y Jugos y Aguas +68,8%). El aumento en los volúmenes de gaseosas está básicamente explicado por el crecimiento que han mostrado las ventas de gaseosas en empaques retornables y las ventas de supermercados, lo que se reflejó en un aumento en nuestra participación de mercado, que alcanzó un histórico 60,5%, una expansión de 230 puntos base.

El Ingreso Neto ascendió a \$113.663 millones, un aumento de 2,6%, explicado por el aumento en los volúmenes y aumentos de precios en línea con la inflación local, que estuvo contrarrestado en gran parte por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto al peso chileno.

El Costo de Explotación aumentó un 0,1%, lo que estuvo principalmente explicado por (i) cambio en el mix de productos, aumentando los productos distribuidos que tienen un mayor costo, (ii) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, y (iii) aumentos en el costo de la mano de obra por sobre la inflación local, explicado principalmente por incrementos de salarios reales y aumentos en la dotación como consecuencia de los mayores volúmenes y que se vio compensado por la depreciación del peso argentino respecto del peso chileno al transformar las cifras a pesos chilenos.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 31,8% y aumentando un 9,6%, debido básicamente a (i) el efecto de la inflación local en gastos como la mano de obra, fletes y servicios que proveen terceros, (ii) el efecto de mayores volúmenes en fletes y (iii) mayor gasto en publicidad, lo que no alcanzó a ser compensado por el efecto positivo de un aumento en otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem.

El aumento en volúmenes y precios, junto a los efectos en costos y gastos ya explicados, se reflejó en una disminución de 2,1% en el Resultado Operacional, llegando a \$15.125 millones. El Margen Operacional fue 13,3%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó un 19,1%.

El EBITDA ascendió a \$18.824 millones, reflejando un aumento de 0,6%. El Margen EBITDA fue de 16,6%. Cabe destacar que en moneda local el EBITDA aumentó un 22,3%.

Acumulado al 31 de diciembre de 2012 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2011

El Volumen de Ventas llegó a 167,0 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 10,4%. Las gaseosas crecieron un 8,3% y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 40,7% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$315.336 millones, un aumento de 18,6%. El Costo de Explotación aumentó un 18,9%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 32,1% de la venta y 108 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior. El Resultado Operacional llegó a \$32.091 millones, 6,2% por sobre el año anterior. El Margen Operacional fue 10,2%, 120 puntos base de disminución. El EBITDA ascendió a \$43.292 millones, un 11,3% de aumento, y el Margen EBITDA fue 13,7%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó un 20,9%, y el EBITDA un 25,9%.



RESUMEN POR PAÍS: BRASIL



4to Trimestre 2012 vs. 4to Trimestre 2011

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales, todas las variaciones con respecto a 2011 son nominales. En promedio en el trimestre, el real se depreció 14,4% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo directo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 18,5%, por lo que hay un importante efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Brasil, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

El Volumen de Venta del trimestre llegó a 64,9 millones de cajas unitarias, un aumento de 10,7%. El segmento de Gaseosas creció 8,2%, y el segmento de Jugos y Aguas en conjunto creció un 29,3%. Cabe destacar también el crecimiento en el volumen de cervezas, que en el trimestre alcanzó 26,7%. El crecimiento en los segmentos de gaseosas, jugos y aguas se vio influenciado por (i) una mejor ejecución en el punto de venta como consecuencia del aumento en la fuerza de ventas, lo que se tradujo en un aumento de la participación de mercado y (ii) el crecimiento de la industria, influenciado por el reajuste de 14% en el salario mínimo. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó un 58,3% en el trimestre, 20 puntos base mayor que en el mismo período del año anterior.

A pesar de la combinación del fuerte crecimiento de volúmenes y de los aumentos de precio por sobre la inflación local, el Ingreso Neto presentó una caída de 0,1%, llegando a \$123.721 millones. Esta disminución solo se da por el efecto de la conversión de cifras producto de la importante depreciación del real respecto del peso chileno. En moneda local el Ingreso Neto aumentó un 22,6%

El Costo de Explotación disminuyó un 2,0%, principalmente debido al efecto de la depreciación del real respecto del peso chileno. En moneda local sin embargo estos aumentaron principalmente por (i) el cambio en el mix de ventas hacia productos distribuidos, (ii) el efecto negativo de la depreciación del real respecto del dólar, lo que afecta el costo de las materias primas denominadas en dólares, entre las que destaca el azúcar, PET y aluminio y (iii) el mayor costo del concentrado producto del aumento del ingreso por venta y de la reducción de ciertos incentivos fiscales que comenzó en octubre de 2012.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 24,3%, 84 puntos base menor al comparar con el mismo período del año anterior y disminuyendo un 3,5% principalmente producto del efecto de conversión de cifras. Cabe mencionar que en moneda local estos aumentaron por (i) mayores costos de mano de obra explicado por una mayor fuerza de ventas, mayores comisiones de ventas, negociaciones salariales e internalización de una parte de la distribución y (ii) mayor cargo por depreciación, explicado por las inversiones que hemos realizado. Estos aumentos no alcanzaron a ser compensado por un menor gasto en publicidad.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$20.409 millones (+13,1%). El Margen Operacional fue 16,5%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó un 38,9%.

El EBITDA sumó \$24.039 millones, un aumento de 8,5% respecto al año anterior, afectado negativamente por el efecto de conversión de cifras. El Margen EBITDA fue 19,4%. Cabe destacar que en moneda local el EBITDA registró un crecimiento de 33,3%.

Acumulado al 31 de diciembre de 2012 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2011

El Volumen de Ventas llegó a 225,0 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de un 9,7%. Las gaseosas crecieron un 7,8% y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 23,0% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$451.597 millones, un aumento de 1,3%. El Costo de Explotación aumentó un 2,1%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 25,3% de la venta, disminuyendo 38 puntos base respecto del mismo período del año anterior. El Resultado Operacional llegó a \$64.647 millones, un 0,9% superior al comparar con el año anterior. El EBITDA ascendió a \$80.711 millones, 1,1% superior respecto del año anterior, y el Margen EBITDA fue 17,9%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó un 16,7% y el EBITDA un 16,8%.



RESUMEN POR PAÍS: CHILE



4to Trimestre 2012 vs. 4to Trimestre 2011

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2011 son nominales y proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre 2011 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso chileno se apreció 6,8% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto positivo en nuestros costos dolarizados.

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 66,5 millones de cajas unitarias, lo que implicó un aumento de 3,1%. El volumen de gaseosas retrocedió un 1,6%, mientras que las categorías de aguas y jugos aumentaron un 20,6% en conjunto. El retroceso en los volúmenes de venta de gaseosas en el trimestre se explica por (i) una pérdida de participación de mercado producto de promociones y acciones de precio más agresivas por parte de la competencia y (ii) una moderación del crecimiento de la industria. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 67,9% en el trimestre, cifra 270 puntos base inferior al año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a \$135.884 millones, mostrando un crecimiento de un 6,4%, que se explica por el aumento de volúmenes, y por aumento de precios por sobre la inflación local.

El Costo de Explotación aumentó un 7,5%, lo que se explica principalmente por (i) el aumento en los volúmenes y en el precio promedio, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado que se paga, (ii) un mayor gasto por depreciación, explicado porque se comenzaron a depreciar las nuevas líneas de la planta de Renca y (iii) un aumento en el mix de productos distribuidos (jugos y aguas). Estos aumentos se vieron parcialmente compensados, entre otros, por (i) una disminución en el costo de productos comprados a terceros, ya que comenzamos la producción en la planta de Renca de bebidas gaseosas en envases PET de 591cc y 250cc y (ii) un menor costo del azúcar producto de la baja que ésta ha presentado en los mercados internacionales.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 22,0%, 161 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior y aumentando un 14,7%, explicado principalmente porque en el cuarto trimestre de 2011 hubo un efecto positivo de un aumento en otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem y en el presente período esta situación no se repitió. Sin considerar este ítem, los Gastos de MDyA habrían aumentado un 5,9%, lo que está explicado por (i) aumento en los fletes de distribución y acarreo, debido al mayor volumen vendido, por aumentos en las tarifas y por el efecto de cambios de logística y (ii) aumentos en el costo de la mano de obra, como consecuencia de reajustes salariales.

El aumento de precios, volumen y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de \$25.055 millones, un 5,1% inferior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 18,4%.

El EBITDA alcanzó los \$33.644 millones, un crecimiento de 1,1%. El Margen EBITDA fue 24,8%, lo que significó una contracción de 128 puntos base al comparar con el mismo trimestre del año anterior. Un 8,4% de este EBITDA fue aportado por las filiales que hasta el trimestre anterior no consolidaban (Vital Aguas, Vital Jugos y Envases Central S.A).

Acumulado al 31 de diciembre de 2012 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2011

El Volumen de Ventas llegó a 185,4 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 6,1%. Las gaseosas crecieron un 3,2% y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 20,5% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$374.873 millones, un aumento de 10,5%. El Costo de Explotación aumentó un 12,5%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 24,9% de la venta, 65 puntos base superior al comparar con el año anterior. El Resultado Operacional llegó a \$57.685 millones, sin variación respecto del año anterior. El EBITDA ascendió a \$81.975 millones, un 8,0% de aumento. El Margen de EBITDA fue 21,9%.





RESUMEN POR PAÍS: PARAGUAY

**4to Trimestre 2012 vs. 4to Trimestre 2011**

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2011 son nominales. En promedio en el trimestre, el guaraní paraguayo se depreció un 3,8% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 10,2%, lo que originó un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Paraguay, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 18,8 millones de cajas unitarias, lo que implicó un aumento de 4,6%. El volumen de gaseosas aumentó un 3,1%, mientras que las categorías de aguas y jugos aumentaron un 16,3% en conjunto. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 60,7% en el trimestre, cifra 320 puntos base inferior respecto al año anterior, lo que se explica por el ingreso de un nuevo competidor en la categoría durante el cuarto trimestre del 2011.

El Ingreso Neto ascendió a \$32.028 millones, mostrando una caída de un 3,4%, que se explica por el efecto de la conversión de cifras producto de la depreciación del guaraní paraguayo respecto del peso chileno. En moneda local, éste aumentó un 6,2%, producto del aumento de volúmenes y aumentos de precios inferiores a la inflación local, como consecuencia de la mayor presión competitiva.

El Costo de Explotación aumentó un 2,9%, lo que se explica principalmente por (i) el cambio en el mix de ventas hacia categorías con mayores costos (jugos) y (ii) mayor gasto por depreciación. Estos efectos no alcanzaron a ser compensados ni por (i) la reducción del costo de botellas PET ni (ii) el efecto de la conversión de cifras producto de la importante depreciación del guaraní respecto del peso chileno.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 18,0%, aumentando un 57,1%. Este aumento se explica principalmente por el efecto positivo de otros ingresos de la operación que se clasifican bajo este ítem en el cuarto trimestre de 2011, mientras que en el mismo período del 2012 esta situación no se repitió. Sin considerar este efecto, los Gastos de MDyA habrían aumentado un 11,0%, lo que está explicado por (i) mayor gasto por depreciación y (ii) mayor gasto en publicidad. Estos efectos fueron compensados en parte por el efecto de conversión de cifras.

El aumento de precios, volumen y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de \$4.620 millones, un 45,4% inferior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 14,4%. En moneda local el Resultado Operacional disminuyó un 40,1%.

El EBITDA alcanzó los \$6.888 millones, una reducción de 30,6%, y el Margen EBITDA fue 21,5%. En moneda local el EBITDA se contrajo un 23,9%.



OTROS

Durante el trimestre, la cuenta de ingresos y gastos financieros netos mostró un gasto de \$3.814 millones, lo que se compara con los \$1.192 millones de gasto el mismo trimestre del año anterior, explicado por un incremento en la deuda financiera neta. Por otro lado, la cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una utilidad de \$648 millones, a una utilidad de \$12 millones, principalmente por una reducción en la utilidad de Vital Jugos que no fue compensada por el aumento en la utilidad generada en la asociada brasileña SABB, productora de Sucos Mais y Jugos del Valle. Además, la cuenta de otros ingresos y gastos mostró una pérdida de \$4.657 millones, lo que se compara con la pérdida de \$5.395 millones reportada el mismo trimestre del año anterior y que se explica en gran medida por: (i) la valorización a mercado de derivados de moneda extranjera y (ii) gastos asociados a la fusión con Embotelladoras Coca-Cola Polar. Por último, la cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una pérdida de \$836 millones a una pérdida de \$1.713 millones, producto del efecto de la apreciación de la moneda funcional de reporte (peso chileno) respecto al real brasileño y peso argentino, en las cuentas por cobrar de la matriz a las filiales brasileña y argentina. Finalmente, la Utilidad Neta Atribuible a los Controladores del trimestre fue \$38.675 millones, un retroceso de 15,6% con respecto a lo reportado el mismo período del año anterior, con lo cual el margen neto alcanzó 9,6%.

ANÁLISIS DE BALANCE

- Al 31 de diciembre de 2012 la Posición Neta de Caja alcanzó a -US\$440,5 millones.
- Las inversiones financieras de la Compañía están denominadas en un 43,6% en reales brasileños, un 26,3% en pesos chilenos, un 13,0% en pesos argentinos, un 12,2% en guaraníes paraguayos y un 4,9% en dólares. El monto del total de activos financieros ascendió a US\$115,9 millones. Estos excedentes de caja están invertidos en fondos mutuos de renta fija de corto plazo.
- El nivel de deuda financiera por su parte alcanzó los US\$556,4 millones, en donde un 51,3% está denominado en UF, un 24,4% en pesos chilenos, un 15,9% en reales brasileños, un 6,1% en pesos argentinos, y un 2,3% en dólares.

HECHOS RECIENTES

El 9 de Noviembre de 2012, Rio de Janeiro Refrescos Ltda. ("RJR"), sociedad filial de Embotelladora Andina S.A. en Brasil, por una parte, y; CMR Companhia Maranhense de Refrigerantes, continuadora legal de Renosa Industria Brasileira de Bebidas S.A. por la otra, materializaron el Contrato de Promesa suscrito e informado como Hecho Esencial con fecha de 30 de Agosto de 2012, mediante la suscripción de un Contrato de Compraventa de acciones a través del cual RJR adquirió el 100% de la participación accionaria que Renosa mantenía en Sorocaba Refrescos S.A. ("Sorocaba"), y que equivale al 40% del total de las acciones de Sorocaba. El precio de la compraventa antes descrita fue de R\$146.946.044, y fue pagado por RJR al contado. Sorocaba es un embotellador del sistema Coca-Cola que opera en la región sur del Estado de São Paulo, en Brasil. Durante el año 2011 tuvo ventas por 37 millones de cajas unitarias, por un valor de R\$246 millones, y un EBITDA que ascendió a R\$41 millones.

TELECONFERENCIA

Realizaremos una teleconferencia para analistas e inversionistas, en donde analizaremos los resultados para el Cuarto Trimestre al 31 de diciembre de 2012, el viernes **1 de marzo de 2013** a las **9:00 am hora New York - 11:00 am hora Santiago**.

Para participar por favor marque: EE.UU. **1 (800) 311-9401** - Internacional (fuera de EE.UU.) **1 (334) 323-7224** - Chile Gratuito: **1-230-020-3417** Código de acceso: **87604**. La repetición de esta conferencia estará disponible hasta la medianoche hora del este del 7 de marzo de 2013. Para obtener la repetición por favor marcar: EE.UU. **877-919-4059** - Internacional (fuera de EE.UU.) **1 (334) 323-7226** Código de acceso: **85183050**. El audio estará disponible en la página web de la compañía: www.koandina.com a partir del viernes 1 de marzo de 2013.

Coca-Cola Andina nace de la fusión entre Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar a partir del cuarto trimestre de 2012. Está dentro de los siete mayores embotelladores de Coca-Cola en el mundo, atendiendo territorios franquiciados con casi 50 millones de habitantes, en los que entregó más de 3.300 millones de litros de bebidas gaseosas, jugos y aguas embotelladas en 2012. Coca-Cola Andina tiene la franquicia para producir y comercializar los productos Coca-Cola en ciertos territorios de Argentina (a través de Embotelladora del Atlántico), Brasil (a través de Rio de Janeiro Refrescos) y Chile (a través de Embotelladora Andina) y en todo el territorio de Paraguay (a través de Paraguay Refrescos). La Sociedad es controlada en partes iguales por las familias Chadwick Claro, Garcés Silva, Hurtado Berger, Said Handal y Said Somavía. La propuesta de generación de valor de la empresa es ser líder en el mercado de bebidas analcohólicas, desarrollando una relación de excelencia con los consumidores de sus productos, así como con sus trabajadores, clientes, proveedores y con su socio estratégico Coca-Cola. Para mayor información de la compañía visite el sitio www.koandina.com.

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Coca-Cola Andina y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables, muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes, y se encuentran disponibles en nuestro sitio web.

PROFORMA* Resultados del Cuarto Trimestre Octubre - Diciembre
 (En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Octubre - Diciembre 2012					Octubre - Diciembre 2011 (*)					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	66.5	64.9	59.1	18.8	209.3	64.5	58.6	53.7	18.0	194.9	7.4%
Gaseosas	50.1	57.1	53.1	16.5	176.8	50.9	52.8	50.2	16.0	169.8	4.1%
Agua Mineral	8.1	1.7	4.7	1.5	16.0	7.2	1.3	2.4	1.3	12.2	31.9%
Jugos	8.3	4.5	1.3	0.8	14.9	6.4	3.5	1.1	0.7	11.8	26.2%
Cerveza	0.0	1.6	NA	NA	1.6	0.0	1.0	NA	NA	1.1	52.1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	135,884	123,721	113,663	32,028	403,753	127,759	123,906	110,766	33,164	395,038	2.2%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(80,868)	(73,263)	(62,372)	(21,658)	(236,620)	(75,231)	(74,728)	(62,309)	(21,042)	(232,752)	1.7%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	55,015	50,458	51,291	10,370	167,134	52,528	49,179	48,457	12,122	162,286	3.0%
Margen / Ingresos	40.5%	40.8%	45.1%	32.4%	41.4%	41.1%	39.7%	43.7%	36.6%	41.1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(29,961)	(30,049)	(36,166)	(5,750)	(101,925)	(26,117)	(31,129)	(33,001)	(3,661)	(93,908)	8.5%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN											
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1,183)					(1,497)	-21.0%
RESULTADO OPERACIONAL	25,055	20,409	15,125	4,620	64,026	26,411	18,049	15,456	8,461	66,880	-4.3%
Resultado Operacional / Ingresos	18.4%	16.5%	13.3%	14.4%	15.9%	20.7%	14.6%	14.0%	25.5%	16.9%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	33,644	24,039	18,824	6,888	82,212	33,271	22,164	18,715	9,929	82,581	-0.4%
FCO / Ingresos	24.8%	19.4%	16.6%	21.5%	20.4%	26.0%	17.9%	16.9%	29.9%	20.9%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(3,814)					(1,192)	220.0%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					12					648	-98.2%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(4,657)					(5,395)	-13.7%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1,713)					(836)	-105.0%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					53,854					60,105	-10.4%
IMPUESTOS					(14,547)					(13,882)	4.8%
UTILIDAD NETA					39,307					46,223	-15.0%
INTERÉS MINORITARIO					(632)					(388)	62.9%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					38,675					45,835	-15.6%
Utilidad / Ingresos					9.6%					11.6%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946.6					946.6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					40.9					48.4	
UTILIDAD POR ADR					245.1					290.5	-15.6%

* Para efectos comparativos con el 2012 las cifras del 2011, incluyen las operaciones de Polar y JV'S

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Tipo de cambio: \$ 477.78

Tipo de cambio: \$ 512.55

	Octubre - Diciembre 2012					Octubre - Diciembre 2011 (*)					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	66.5	64.9	59.1	18.8	209.3	64.5	58.6	53.7	18.0	194.9	7.4%
Gaseosas	50.1	57.1	53.1	16.5	176.8	50.9	52.8	50.2	16.0	169.8	4.1%
Agua Mineral	8.1	1.7	4.7	1.5	16.0	7.2	1.3	2.4	1.3	12.2	31.9%
Jugos	8.3	4.5	1.3	0.8	14.9	6.4	3.5	1.1	0.7	11.8	26.2%
Cervezas	0.0	1.6	NA	NA	1.6	0.0	1.0	NA	NA	1.1	52.1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	284.4	258.9	237.9	67.0	845.1	249.3	241.7	216.1	64.7	770.7	9.6%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(169.3)	(153.3)	(130.5)	(45.3)	(495.2)	(146.8)	(145.8)	(121.6)	(41.1)	(454.1)	9.1%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	115.1	105.6	107.4	21.7	349.8	102.5	95.9	94.5	23.7	316.6	10.5%
Margen / Ingresos	40.5%	40.8%	45.1%	32.4%	41.4%	41.1%	39.7%	43.7%	36.6%	41.1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(62.7)	(62.9)	(75.7)	(12.0)	(213.3)	(51.0)	(60.7)	(64.4)	(7.1)	(183.2)	16.4%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN											
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2.5)					(2.9)	-15.3%
RESULTADO OPERACIONAL	52.4	42.7	31.7	9.7	134.0	51.5	35.2	30.2	16.5	130.5	2.7%
Resultado Operacional / Ingresos	18.4%	16.5%	13.3%	14.4%	15.9%	20.7%	14.6%	14.0%	25.5%	16.9%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	70.4	50.3	39.4	14.4	172.1	64.9	43.2	36.5	19.4	161.1	6.8%
FCO / Ingresos	24.8%	19.4%	16.6%	21.5%	20.4%	26.0%	17.9%	16.9%	29.9%	20.9%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8.0)					(2.3)	243.3%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					0.0					1.3	-98.1%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(9.7)					(10.5)	-7.4%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(3.6)					(1.6)	-119.9%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					112.7					117.3	-3.9%
IMPUESTOS					(30.4)					(27.1)	12.4%
UTILIDAD NETA					82.3					90.2	-8.8%
INTERÉS MINORITARIO					(1.3)					(0.8)	74.8%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					80.9					89.4	-9.5%
Utilidad / Ingresos					9.6%					11.6%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946.6					946.6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0.09					0.09	
UTILIDAD POR ADR					0.51					0.57	-9.5%

* Para efectos comparativos con el 2012 las cifras del 2011, incluyen las operaciones de Polar y JV'S

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

	Enero - Diciembre 2012					Enero - Diciembre 2011 (7)					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	185.4	225.0	167.0	18.8	596.2	174.7	205.1	151.3	18.0	549.1	8.6%
Gaseosas	149.9	197.8	153.4	16.5	517.6	145.3	183.5	141.6	16.0	486.4	6.4%
Agua Mineral	16.8	5.8	9.8	1.5	34.0	14.2	4.5	7.1	1.3	27.0	25.7%
Jugos	18.6	16.2	3.8	0.8	39.4	15.2	13.4	2.6	0.7	31.9	23.3%
Cerveza	0.0	5.2	NA	NA	5.3	0.0	3.7	NA	NA	3.7	41.6%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	374,873	451,597	315,336	32,028	1,172,293	339,116	445,693	265,787	33,164	1,083,203	8.2%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(224,025)	(272,890)	(181,924)	(21,658)	(698,955)	(199,153)	(267,389)	(153,042)	(21,042)	(640,069)	9.2%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	150,848	178,707	133,412	10,370	473,338	139,963	178,304	112,745	12,122	443,134	6.8%
Margen / Ingresos	40.2%	39.6%	42.3%	32.4%	40.4%	41.3%	40.0%	42.4%	36.6%	40.9%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(93,164)	(114,060)	(101,321)	(5,750)	(314,295)	(82,063)	(114,258)	(82,519)	(3,661)	(286,237)	9.8%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN											
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4,879)					(3,735)	30.6%
RESULTADO OPERACIONAL	57,685	64,647	32,091	4,620	154,164	57,900	64,047	30,225	8,461	156,897	-1.7%
Resultado Operacional / Ingresos	15.4%	14.3%	10.2%	14.4%	13.2%	17.1%	14.4%	11.4%	25.5%	14.5%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	81,975	80,711	43,292	6,888	207,988	75,912	79,869	38,907	9,929	200,882	3.5%
FCO / Ingresos	21.9%	17.9%	13.7%	21.5%	17.7%	22.4%	17.9%	14.6%	29.9%	18.5%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8,445)					(4,082)	106.9%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1,770					1,819	-2.7%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(14,490)					(8,108)	78.7%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(6,225)					(979)	535.5%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					126,774					145,547	-12.9%
IMPUESTOS					(38,505)					(36,584)	5.2%
UTILIDAD NETA					88,269					108,962	-19.0%
INTERÉS MINORITARIO					(632)					(390)	62.2%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					87,637					108,573	-19.3%
Utilidad / Ingresos					7.5%					10.0%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					801.6					801.6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					109.3					135.4	
UTILIDAD POR ADR					655.9					812.7	-19.3%

* Para efectos comparativos con el 2012 las cifras del 2011, incluyen las operaciones de Polar y JV'S

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Tipo de cambio: \$ 486.33

Tipo de cambio: \$ 483.90

	Enero - Diciembre 2012					Enero - Diciembre 2011 (7)					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	185.4	225.0	167.0	18.8	596.2	174.7	205.1	151.3	18.0	549.1	8.6%
Gaseosas	149.9	197.8	153.4	16.5	517.6	145.3	183.5	141.6	16.0	486.4	6.4%
Agua Mineral	16.8	5.8	9.8	1.5	34.0	14.2	4.5	7.1	1.3	27.0	25.7%
Jugos	18.6	16.2	3.8	0.8	39.4	15.2	13.4	2.6	0.7	31.9	23.3%
Cervezas	0.0	5.2	NA	NA	5.3	0.0	3.7	NA	NA	3.7	41.6%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	770.8	928.6	648.4	65.9	2,410.5	700.8	921.0	549.3	68.5	2,238.5	7.7%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(460.6)	(561.1)	(374.1)	(44.5)	(1,437.2)	(411.6)	(552.6)	(316.3)	(43.5)	(1,322.7)	8.7%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	310.2	367.5	274.3	21.3	973.3	289.2	368.5	233.0	25.1	915.8	6.3%
Margen / Ingresos	40.2%	39.6%	42.3%	32.4%	40.4%	41.3%	40.0%	42.4%	36.6%	40.9%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(191.6)	(234.5)	(208.3)	(11.8)	(646.3)	(169.6)	(236.1)	(170.5)	(7.6)	(591.5)	9.3%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					(10.0)					(7.7)	30.0%
GASTOS CORPORATIVOS (2)											
RESULTADO OPERACIONAL	118.6	132.9	66.0	9.5	317.0	119.7	132.4	62.5	17.5	324.2	-2.2%
Resultado Operacional / Ingresos	15.4%	14.3%	10.2%	14.4%	13.2%	17.1%	14.4%	11.4%	25.5%	14.5%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	168.6	166.0	89.0	14.2	427.7	156.9	165.1	80.4	20.5	415.1	3.0%
FCO / Ingresos	21.9%	17.9%	13.7%	21.5%	17.7%	22.4%	17.9%	14.6%	29.9%	18.5%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(17.4)					(8.4)	105.8%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					3.6					3.8	-3.2%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(29.8)					(16.8)	77.8%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(12.8)					(2.0)	532.4%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					260.7					300.8	-13.3%
IMPUESTOS					(79.2)					(75.6)	4.7%
UTILIDAD NETA					181.5					(23.0)	-889.1%
INTERÉS MINORITARIO					(1.3)					0.0	61.4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					180.2					224.4	-19.7%
Utilidad / Ingresos					7.5%					10.0%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					801.6					801.6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0.22					0.28	
UTILIDAD POR ADR					1.35					1.68	-19.7%

* Para efectos comparativos con el 2012 las cifras del 2011, incluyen las operaciones de Polar y JV'S

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados del Cuarto Trimestre Octubre - Diciembre
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Octubre - Diciembre 2012					Octubre - Diciembre 2011				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	66.5	64.9	59.1	18.8	209.3	47.8	58.6	40.8	147.2	42.2%
Gaseosas	50.1	57.1	53.1	16.5	176.8	40.6	52.8	38.2	131.6	34.3%
Agua Mineral	8.1	1.7	4.7	1.5	16.0	3.6	1.3	1.8	6.7	141.1%
Jugos	8.3	4.5	1.3	0.8	14.9	3.6	3.5	0.8	7.9	87.9%
Cerveza	0.0	1.6	NA	NA	1.6	0.0	1.0	NA	1.0	58.9%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	135,884	123,721	113,663	32,028	403,753	93,591	123,906	77,202	294,700	37.0%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(80,868)	(73,263)	(62,372)	(21,658)	(236,620)	(52,542)	(74,728)	(43,995)	(171,264)	38.2%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	55,015	50,458	51,291	10,370	167,134	41,049	49,179	33,207	123,435	35.4%
Margen / Ingresos	40.5%	40.8%	45.1%	32.4%	41.4%	43.9%	39.7%	43.0%	41.9%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(29,961)	(30,049)	(36,166)	(5,750)	(101,925)	(16,367)	(31,129)	(22,034)	(69,531)	46.6%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN										
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1,183)				(1,497)	-21.0%
RESULTADO OPERACIONAL	25,055	20,409	15,125	4,620	64,026	24,682	18,049	11,173	52,407	22.2%
Resultado Operacional / Ingresos	18.4%	16.5%	13.3%	14.4%	15.9%	26.4%	14.6%	14.5%	17.8%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	33,644	24,039	18,824	6,888	82,212	29,424	22,164	13,531	63,622	29.2%
FCO / Ingresos	24.8%	19.4%	16.6%	21.5%	20.4%	31.4%	17.9%	17.5%	21.6%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(3,814)				(1,163)	228.1%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					12				855	-98.6%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(4,657)				(4,798)	-2.9%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1,713)				(1,031)	-66.1%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					53,854				46,271	16.4%
IMPUESTOS					(14,547)				(11,983)	21.4%
NET INCOME					39,307				34,288	14.6%
MINORITY INTEREST					(632)				(1)	113402.9%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					38,675				34,287	12.8%
Utilidad / Ingresos					9.6%				11.6%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946.6				760.3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					40.9				45.1	
UTILIDAD POR ADR					245.1				270.6	-9.4%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Tipo de cambio: \$ 477.78

Tipo de cambio: \$ 512.55

	Octubre - Diciembre 2012					Octubre - Diciembre 2011				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	66.5	64.9	59.1	18.8	209.3	47.8	58.6	40.8	147.2	42.2%
Gaseosas	50.1	57.1	53.1	16.5	176.8	40.6	52.8	38.2	131.6	34.3%
Agua Mineral	8.1	1.7	4.7	1.5	16.0	3.6	1.3	1.8	6.7	141.1%
Jugos	8.3	4.5	1.3	0.8	14.9	3.6	3.5	0.8	7.9	87.9%
Cervezas	0.0	1.6	NA	NA	1.6	0.0	1.0	NA	1.0	58.9%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	284.4	258.9	237.9	67.0	845.1	182.6	241.7	150.6	575.0	47.0%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(169.3)	(153.3)	(130.5)	(45.3)	(495.2)	(102.5)	(145.8)	(85.8)	(334.1)	48.2%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	115.1	105.6	107.4	21.7	349.8	80.1	95.9	64.8	240.8	45.3%
Margin / Ingresos	40.5%	40.8%	45.1%	32.4%	41.4%	43.9%	39.7%	43.0%	41.9%	41.9%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(62.7)	(62.9)	(75.7)	(12.0)	(213.3)	(31.9)	(60.7)	(43.0)	(135.7)	57.3%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN										
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2.5)				(2.9)	-15.3%
RESULTADO OPERACIONAL	52.4	42.7	31.7	9.7	134.0	48.2	35.2	21.8	102.2	31.1%
Resultado Operacional / Ingresos	18.4%	16.5%	13.3%	14.4%	15.9%	26.4%	14.6%	14.5%	17.8%	17.8%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	70.4	50.3	39.4	14.4	172.1	57.4	43.2	26.4	124.1	38.6%
FCO / Ingresos	24.8%	19.4%	16.6%	21.5%	20.4%	31.4%	17.9%	17.5%	21.6%	21.6%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8.0)				(2.3)	251.9%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					0.0				1.7	-98.5%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(9.7)				(9.4)	4.1%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(3.6)				(2.0)	-78.2%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					112.7				90.3	24.9%
IMPUESTOS					(30.4)				(23.4)	30.2%
UTILIDAD NETA					82.3				66.9	23.0%
INTERÉS MINORITARIO					(1.3)				(0.0)	121662.9%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					80.9				66.9	21.0%
Utilidad / Ingresos					9.6%				11.6%	11.6%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946.6				760.3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0.09				0.09	
UTILIDAD POR ADR					0.51				0.53	-2.8%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados Acumulados a Diciembre (doce meses)
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Diciembre 2012					Enero - Diciembre 2011				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	185.4	225.0	167.0	18.8	596.2	158.0	205.1	138.4	501.5	18.9%
Gaseosas	149.9	197.8	153.4	16.5	517.6	135.1	183.5	129.6	448.2	15.5%
Agua Mineral	16.8	5.8	9.8	1.5	34.0	10.6	4.5	6.1	21.2	60.0%
Jugos	18.6	16.2	3.8	0.8	39.4	12.3	13.4	2.6	28.3	38.9%
Cerveza	0.0	5.2	NA	NA	5.3	0.0	3.7	NA	3.7	41.6%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	374,873	451,597	315,336	32,028	1,172,293	304,948	445,693	232,223	982,864	19.3%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(224,025)	(272,890)	(181,924)	(21,658)	(698,955)	(176,464)	(267,389)	(134,728)	(578,581)	20.8%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	150,848	178,707	133,412	10,370	473,338	128,484	178,304	97,495	404,283	17.1%
Margen / Ingresos	40.2%	39.6%	42.3%	32.4%	40.4%	42.1%	40.0%	42.0%	41.1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(93,164)	(114,060)	(101,321)	(5,750)	(314,295)	(72,314)	(114,258)	(71,552)	(258,124)	21.8%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN										
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4,879)				(3,735)	30.6%
RESULTADO OPERACIONAL	57,685	64,647	32,091	4,620	154,164	56,170	64,047	25,942	142,424	8.2%
Resultado Operacional / Ingresos	15.4%	14.3%	10.2%	14.4%	13.2%	18.4%	14.4%	11.2%	14.5%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	81,975	80,711	43,292	6,888	207,988	72,065	79,869	33,723	181,922	14.3%
FCO / Ingresos	21.9%	17.9%	13.7%	21.5%	17.7%	23.6%	17.9%	14.5%	18.5%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8,445)				(4,053)	108.4%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1,770				2,026	-12.6%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(14,490)				(7,511)	92.9%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(6,225)				(1,175)	429.8%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					126,774				131,712	-3.7%
IMPUESTOS					(38,505)				(34,685)	11.0%
UTILIDAD NETA					88,269				97,027	-9.0%
INTERÉS MINORITARIO					(632)				(3)	20841.1%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					87,637				97,024	-9.7%
Utilidad / Ingresos					7.5%				9.9%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					801.6				760.3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					109.3				127.6	
UTILIDAD POR ADR					655.9				765.7	-14.3%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Tipo de cambio: \$ 486.33

Tipo de cambio: \$ 483.90

	Enero - Diciembre 2012					Enero - Diciembre 2011				Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	185.4	225.0	167.0	18.8	596.2	158.0	205.1	138.4	501.5	18.9%
Gaseosas	149.9	197.8	153.4	16.5	517.6	135.1	183.5	129.6	448.2	15.5%
Agua Mineral	16.8	5.8	9.8	1.5	34.0	10.6	4.5	6.1	21.2	60.0%
Jugos	18.6	16.2	3.8	0.8	39.4	12.3	13.4	2.6	28.3	38.9%
Cervezas	0.0	5.2	NA	NA	5.3	0.0	3.7	NA	3.7	41.6%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	770.8	928.6	648.4	65.9	2,410.5	630.2	921.0	479.9	2,031.1	18.7%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(460.6)	(561.1)	(374.1)	(44.5)	(1,437.2)	(364.7)	(552.6)	(278.4)	(1,195.7)	20.2%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	310.2	367.5	274.3	21.3	973.3	265.5	368.5	201.5	835.5	16.5%
Margen / Ingresos	40.2%	39.6%	42.3%	32.4%	40.4%	42.1%	40.0%	42.0%	41.1%	41.1%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(191.6)	(234.5)	(208.3)	(11.8)	(646.3)	(149.4)	(236.1)	(147.9)	(533.4)	21.2%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN										
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(10.0)				(7.7)	30.0%
RESULTADO OPERACIONAL	118.6	132.9	66.0	9.5	317.0	116.1	132.4	53.6	294.3	7.7%
Resultado Operacional / Ingresos	15.4%	14.3%	10.2%	14.4%	13.2%	18.4%	14.4%	11.2%	14.5%	14.5%
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	168.6	166.0	89.0	14.2	427.7	148.9	165.1	69.7	375.9	13.8%
FCO / Ingresos	21.9%	17.9%	13.7%	21.5%	17.7%	23.6%	17.9%	14.5%	18.5%	18.5%
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(17.4)				(8.4)	107.3%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					3.6				4.2	-13.1%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(29.8)				(15.5)	92.0%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(12.8)				(2.4)	427.2%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					260.7				272.2	-4.2%
IMPUESTOS					(79.2)				(71.7)	10.5%
UTILIDAD NETA					181.5				(23.0)	-889.1%
INTERÉS MINORITARIO					(1.3)				(0.0)	20736.4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					180.2				200.5	-10.1%
Utilidad / Ingresos					7.5%				9.9%	9.9%
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					801.6				760.3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0.22				0.26	
UTILIDAD POR ADR					1.35				1.58	-14.8%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los tres países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado Millones de pesos chilenos nominales

ACTIVOS	31/12/2012			31/12/2011			%Ch	PASIVOS & PATRIMONIO	31/12/2012			31/12/2011			%Ch
Disponible	55,651	46,959	18.5%					Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	87,279	8,690	904.4%				
Documentos por cobrar (neto)	158,141	113,862	38.9%					Obligaciones con el publico (bonos)	4,729	3,427	38.0%				
Existencias	89,320	57,489	55.4%					Cuentas y documentos por pagar	217,045	139,300	55.8%				
Otros activos circulantes	24,060	17,222	39.7%					Otros pasivos	36,319	45,227	-19.7%				
Total Activos Circulantes	327,172	235,532	38.9%					Total pasivos circulantes	345,371	196,644	75.6%				
Activos Fijos	987,760	737,702	33.9%					Obligaciones con banco e instituciones financieras	46,354	5,082	812.1%				
Depreciación	(411,210)	(387,638)	6.1%					Obligaciones con el publico (bonos)	127,170	69,559	82.8%				
Total Activos Fijos	576,551	350,064	64.7%					Otros pasivos largo plazo	127,336	48,695	161.5%				
Inversiones en empresas relacionadas	73,080	60,291	21.2%					Total pasivos largo plazo	300,861	123,336	143.9%				
Menor valor de inversiones	64,793	57,552	12.6%					Interes Minoritario	19,441	9	215913.0%				
Otros activos largo plazo	498,241	38,520	1193.5%					Patrimonio	874,164	421,970	107.2%				
Total Otros Activos	636,113	156,363	306.8%					TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	1,539,836	741,959	107.5%				
TOTAL ACTIVOS	1,539,836	741,959	107.5%												

Resumen Financiero Millones de pesos chilenos al 31/12/2012

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado		INDICES DE COBERTURA	31/12/2012		31/12/2011	
	31/12/2012	31/12/2011					
Chile	54,736	72,668	Deuda Financiera / Capitalización Total	0.23	0.17		
Brasil	36,109	28,951	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	1.28	0.48		
Argentina	46,834	25,311	EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	18.86	25.58		
Paraguay	6,085	0					
	143,764	126,930					

*: Incluye ingreso financiero

U12M: Ultimos 12 meses

Embotelladora Andina S.A.
Resultados cuarto trimestre octubre-diciembre, IFRS
(En moneda local nominal de cada periodo)

PROFORMA*

	Octubre - Diciembre 2012				Octubre - Diciembre 2011			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	66.5	64.9	59.1	18.8	64.5	58.6	53.7	18.0
Gaseosas	50.1	57.1	53.1	16.5	50.9	52.8	50.2	16.0
Agua Mineral	8.1	1.7	4.7	1.5	7.2	1.3	2.4	1.3
Jugos	8.3	4.5	1.3	0.8	6.4	3.5	1.1	0.7
Cerveza	0.0	1.6	N/A	NA	0.0	1.0	N/A	N/A
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	135,884	533.7	1,144.4	291,166	127,759	435.5	919.9	274,234
COSTO DE EXPLOTACION	(80,868)	(316.0)	(627.9)	-196,894	(75,231)	(262.6)	(517.5)	-174,891
MARGEN DE CONTRIBUCION	55,015	217.8	516.4	94,273	52,528	172.8	402.4	99,343
Margen de Explotación	40.5%	40.8%	45.1%	32.4%	41.1%	39.7%	43.7%	36.2%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(29,961)	(129.5)	(363.6)	-52,272	(26,117)	(109.3)	(274.1)	-29,208
RESULTADO OPERACIONAL	25,055	88.2	152.8	42,001	26,411	63.5	128.3	70,135
Resultado Operacional / Ingresos	18.4%	16.5%	13.4%	14.4%	20.7%	14.6%	14.0%	25.6%
EBITDA¹	33,644	103.9	190.0	62,618	33,271	78.0	155.4	82,263
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	24.8%	19.5%	16.6%	21.5%	26.0%	17.9%	16.9%	30.0%

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados acumulados a Diciembre (doce meses), IFRS
(En moneda local nominal de cada periodo)

PROFORMA*

	Enero - Diciembre 2012				Enero - Diciembre 2011			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	185.4	225.0	167.0	18.8	174.7	205.1	151.3	18.0
Gaseosas	149.9	197.8	153.4	16.5	145.3	183.5	141.6	16.0
Agua Mineral	16.8	5.8	9.8	1.5	14.2	4.5	7.1	1.3
Jugos	18.6	16.2	3.8	0.8	15.2	13.4	2.6	0.7
Cerveza	0.0	5.2	NA	NA	0.0	3.7	NA	NA
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	374,873	1,814.2	2,984.8	291,166	339,116	1,544.5	2,253.8	274,234
COSTO DE EXPLOTACION	(224,025)	(1,096.6)	(1,719.0)	(196,894)	(199,153)	(926.5)	(1,298.3)	(174,891)
MARGEN DE CONTRIBUCION	150,848	717.6	1,265.9	94,273	139,963	618.0	955.5	99,343
Margen de Explotación	40.2%	39.6%	42.4%	32.4%	41.3%	40.0%	42.4%	36.2%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(93,164)	(457.9)	(958.0)	(52,272)	(82,063)	(395.5)	(700.7)	(29,208)
RESULTADO OPERACIONAL	57,685	259.7	307.9	42,001	57,900	222.5	254.8	70,135
Resultado Operacional / Ingresos	15.4%	14.3%	10.3%	14.4%	17.1%	14.4%	11.3%	25.6%
EBITDA¹	81,975	323.9	413.7	62,618	75,912	277.2	328.6	82,263
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	21.9%	17.9%	13.9%	21.5%	22.4%	17.9%	14.6%	30.0%

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados cuarto trimestre octubre-diciembre, IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

	Octubre - Diciembre 2012				Octubre - Diciembre 2011		
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	66.5	64.9	59.1	18.8	47.8	58.6	40.8
Gaseosas	50.1	57.1	53.1	16.5	40.6	52.8	38.2
Agua Mineral	8.1	1.7	4.7	1.5	3.6	1.3	1.8
Jugos	8.3	4.5	1.3	0.8	3.6	3.5	0.8
Cerveza	0.0	1.6	N/A	NA	0.0	1.0	N/A
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	135,884	533.7	1,144.4	291,166	93,591	435.5	641.3
COSTO DE EXPLOTACION	(80,868)	(316.0)	(627.9)	(196,894)	(52,542)	(262.6)	(365.4)
MARGEN DE CONTRIBUCION	55,015	217.8	516.4	94,273	41,049	172.8	275.8
Margen de Explotación	40.5%	40.8%	45.1%	32.4%	43.9%	39.7%	43.0%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(29,961)	(129.5)	(363.6)	(52,272)	(16,367)	(109.3)	(183.1)
RESULTADO OPERACIONAL	25,055	88.2	152.8	42,001	24,682	63.5	92.8
Resultado Operacional / Ingresos	18.4%	16.5%	13.4%	14.4%	26.4%	14.6%	14.5%
EBITDA¹	33,644	103.9	190.0	62,618	29,424	76.0	112.4
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	24.8%	19.5%	16.6%	21.5%	31.4%	17.9%	17.5%

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados acumulados a Diciembre (doce meses), IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

	Enero - Diciembre 2012				Enero - Diciembre 2011		
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	185.4	225.0	167.0	18.8	158.0	205.1	138.4
Gaseosas	149.9	197.8	153.4	16.5	135.1	183.5	129.6
Agua Mineral	16.8	5.8	9.8	1.5	10.6	4.5	6.1
Jugos	18.6	16.2	3.8	0.8	12.3	13.4	2.6
Cerveza	0.0	5.2	NA	NA	0.0	3.7	NA
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	374,873	1,814.2	2,984.8	291,166	304,948	1,544.5	1,975.2
COSTO DE EXPLOTACION	(224,025)	(1,096.6)	(1,719.0)	(196,894)	(176,464)	(926.5)	(1,146.3)
MARGEN DE CONTRIBUCION	150,848	717.6	1,265.9	94,273	128,484	618.0	828.9
Margen de Explotación	40.2%	39.6%	42.4%	32.4%	42.1%	40.0%	42.0%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(93,164)	(457.9)	(958.0)	(52,272)	(72,314)	(395.5)	(609.7)
RESULTADO OPERACIONAL	57,685	259.7	307.9	42,001	56,170	222.5	219.2
Resultado Operacional / Ingresos	15.4%	14.3%	10.3%	14.4%	18.4%	14.4%	11.1%
EBITDA¹	81,975	323.9	413.7	62,618	72,065	277.2	285.6
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	21.9%	17.9%	13.9%	21.5%	23.6%	17.9%	14.5%

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación