



**RR 3T18**

## Reporte de Resultados 3T18

**27 de noviembre de 2018**

**Contacto en Santiago, Chile**

Andrés Wainer, Gerente Corporativo de Finanzas  
Paula Vicuña, Gerente de Relación con  
Inversionistas  
(56-2) 2338-0520 / andina.ir@koandina.com

### **Información sobre Teleconferencia**

Miércoles 28 de noviembre de 2018

11:00 am Chile – 09:00 am EST

### **Dial-IN Participantes**

EE.UU. 1 (877) 830-2576

Internacional (fuera de EE.UU.) 1 (785) 424-1726

Código de acceso: ANDINA

### **Replay**

EE.UU. 1-844-488-7474

Internacional (fuera de EE.UU.) 1-862-902-0129

Código de acceso: 95981029

Replay disponible hasta el 12 de diciembre de 2018

### **Audio**

Disponible en [www.koandina.com](http://www.koandina.com)

Jueves 29 de noviembre de 2018

## RESUMEN EJECUTIVO



El trimestre cerró con un Volumen de Ventas consolidado de 168,3 millones de cajas unitarias, disminuyendo 2,4% respecto del mismo trimestre del año anterior. El Volumen de Ventas consolidado acumulado alcanzó 537,0 millones de cajas unitarias, lo que representa un crecimiento de 0,3% respecto del año anterior.



Los resultados consolidados del trimestre y acumulados se vieron fuertemente afectados por (i) la categorización de Argentina como economía hiperinflacionaria, lo que implicó aplicar la Norma Internacional de Contabilidad número 29 (“NIC 29”\*) sobre nuestros resultados de dicha operación, y (ii) la depreciación de las monedas locales, especialmente el peso argentino y el real brasileño, respecto de la moneda de reporte durante este trimestre. Aislado estos dos efectos, es decir, sin aplicar la NIC 29 sobre nuestros resultados y en una base de monedas currency neutral\*\* las cifras de la compañía son las siguientes:

- Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$452.234, un aumento de 8,2% en el trimestre. Las Ventas Netas consolidadas acumuladas alcanzaron \$1.456.072, un crecimiento de 9,9% en el período.
- El Resultado Operacional<sup>1</sup> consolidado llegó a \$50.553, un aumento de 15,3% en el trimestre. El Resultado Operacional consolidado acumulado alcanzó \$189.460, un aumento de 21,0%.
- El EBITDA Ajustado<sup>2</sup> consolidado llegó a \$76.839, un aumento de 12,4% en el trimestre. El EBITDA Ajustado consolidado acumulado alcanzó \$266.478, un crecimiento de 15,1%.
- La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora disminuyó 8,8% en el trimestre, llegando a \$19.351, mientras que en los primeros nueve meses del año la Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora aumentó 19,1%, llegando a \$87.843.



Las cifras reportadas de la compañía, que incluyen la aplicación de la NIC 29 a partir del 1 de enero del 2018, son las siguientes:

- Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$345.082 millones en el trimestre, una reducción de 17,4% respecto del mismo trimestre del año anterior. Las Ventas Netas consolidadas acumuladas alcanzaron \$1.118.864 millones, lo que representa una reducción de 15,5% respecto del año anterior.
- El Resultado Operacional<sup>1</sup> consolidado alcanzó \$34.977 millones en el trimestre, lo que representa una reducción de 20,2% respecto del mismo trimestre del año anterior. El Resultado Operacional consolidado acumulado fue \$136.935 millones, una reducción de 12,6% respecto del año anterior.
- El EBITDA Ajustado<sup>2</sup> consolidado disminuyó 13,8% respecto del mismo trimestre del año anterior, alcanzando \$58.934 millones en el trimestre. El Margen EBITDA Ajustado alcanzó 17,1%, una expansión de 72 puntos base respecto del mismo trimestre del año anterior. El EBITDA Ajustado consolidado acumulado fue \$207.441 millones, lo que representa una disminución de 10,4% respecto del año anterior. El Margen EBITDA Ajustado del período alcanzó 18,5%, una expansión de 107 puntos base respecto del año anterior.
- La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora del trimestre alcanzó \$10.805 millones, lo que representa una disminución de 49,1% respecto del mismo trimestre del año anterior. La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora acumulada fue \$52.282 millones, una reducción de 29,1% respecto del año anterior.

### Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, Señor Miguel Ángel Peirano

*“Este tercer trimestre del año tuvimos resultados financieros positivos en nuestras principales franquicias, con crecimientos a nivel de EBITDA Ajustado en moneda local y expansión de márgenes en nuestras principales operaciones. Esto, es un contexto macroeconómico que continúa siendo desafiante, y que ha impactado el crecimiento de nuestros volúmenes de venta, a nivel regional. Sin embargo, hemos sido capaces de continuar expandiendo la participación de mercado en nuestras franquicias, particularmente este trimestre, es el caso en Argentina y Paraguay. Los resultados en moneda local reflejan el trabajo hecho en cada uno de los países y los niveles de participación de mercado muestran nuestra excelente posición competitiva.*

*En el continuo esfuerzo del equipo por agregar valor a nuestros accionistas e inversionistas, a finales de septiembre realizamos una recompra parcial de los bonos que teníamos emitidos en Estados Unidos, con el fin, entre otros, de reducir el costo de financiamiento de la compañía. Adicionalmente, y en una operación en paralelo, colocamos un bono en el mercado local, alargando la duración del perfil de deuda de la compañía y mejorando el perfil de amortizaciones que teníamos, sin alterar las razones de endeudamiento de la Compañía.*

*El día 3 de octubre se materializó la compra de Guallarauco, con lo cual Coca-Cola Andina pasó a ser accionista del 35% de la compañía. Como hemos explicado en oportunidades anteriores, Guallarauco es una compañía muy reconocida del segmento de jugos premium en Chile, y nos permitirá, además, incorporar nuevas categorías como son las frutas congeladas, helados y postres preparados. Esta adquisición refuerza nuestro compromiso con el negocio de bebidas no carbonatadas, ya que creemos que es un mercado con un gran potencial de crecimiento y va en línea con nuestra estrategia de ser un actor relevante en todas las categorías de bebidas.*

*En octubre recibimos el reconocimiento a una de las compañías más innovadoras de Chile. La innovación es parte de la cultura de Coca-Cola Andina. Estamos convencidos que en un entorno cambiante como en el que nos desarrollamos es fundamental tener capacidad para innovar y anticiparse a los desafíos a los que constantemente nos enfrentamos, teniendo siempre a nuestros clientes y consumidores como centro y guía de este proceso.”*

\*Nota: Ver página 13 para una explicación de la aplicación de la norma. La aplicación de esta norma es desde el 1 de enero de 2018. De esta forma los estados financieros se expresan en valores corrientes al cierre del período en que se informa. Por lo tanto, nuestros resultados de cada trimestre reflejarán el impacto de la NIC 29. Adicionalmente, los resultados del primer semestre ya reportados cambian, ya que dicha norma exige que el resultado acumulado de la operación argentina se presente en moneda del período de reporte, en este caso septiembre, y luego se convierta a pesos chilenos al tipo de cambio de cierre del mismo período.

\*\* Currency neutral del tercer trimestre de 2018 es calculado utilizando la misma relación de las monedas locales respecto al peso chileno que el tercer trimestre de 2017.

1: El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

2: EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINA-A; ANDINA-B

www.koandina.com

**RESULTADOS CONSOLIDADOS: 3er Trimestre 2018 vs. 3er Trimestre 2017**


Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo con las normas IFRS, en pesos chilenos nominales, tanto para los resultados consolidados, como para los resultados de cada una de nuestras operaciones. Todas las variaciones con respecto a 2017 son nominales. Cabe mencionar que la devaluación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados y que la devaluación de las monedas locales respecto del peso chileno tiene un impacto negativo en la consolidación de cifras. La siguiente tabla muestra los tipos de cambio utilizados:

Tipos de Cambios utilizados	moneda local/dólar (tipo de cambio promedio)		pesos chilenos/moneda local (tipo de cambio promedio, salvo Argentina en 3T18, donde se utiliza el tipo de cambio de cierre, de acuerdo con la NIC 29)	
	3T17	3T18	3T17	3T18
Argentina	17,3	32,1	37,16	16,01
Brasil	3,16	3,96	203,00	167,55
Chile	642,3	663,2	N.A.	N.A.
Paraguay	5.602	5.786	0,11	0,11

Durante el trimestre, el Volumen de Ventas consolidado fue 168,3 millones de cajas unitarias, lo que representó una disminución de 2,4% respecto a igual período de 2017, explicado por la disminución del volumen en todas las operaciones.

Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$345.082 millones, una disminución de 17,4%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras desde nuestras filiales.

Los Costos de Ventas consolidados disminuyeron un 16,9%, lo que está explicado principalmente por (i) el efecto de conversión de cifras desde nuestras filiales en Argentina y Brasil, (ii) la reducción del uso de azúcar en Brasil y Chile, por las reformulaciones que hemos realizado, (iii) el menor costo de azúcar en Brasil y Chile, y (iv) la reducción del Volumen de Ventas ya mencionado. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por (i) la devaluación del peso argentino, el real y el peso chileno, que impacta los costos dolarizados, (ii) el aumento del ingreso en moneda local en Argentina, que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (iii) un mayor costo de mano de obra en Argentina y Paraguay, y (iv) un mayor costo de la resina PET en Argentina, Chile y Paraguay.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración consolidados disminuyeron 17,8%, lo que está explicado principalmente por (i) el efecto de conversión de cifras desde nuestras filiales en Argentina y Brasil, (ii) un menor gasto en publicidad en Brasil y Chile, y (iii) un menor gasto por depreciación en Paraguay. Esto fue parcialmente contrarrestado por (i) el efecto de la inflación en Argentina, (ii) un mayor gasto en mano de obra en Chile y Paraguay, y (iii) un mayor gasto en fletes en Brasil.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$34.977 millones, una disminución de 20,2%. El Margen Operacional fue 10,1%.

El EBITDA Ajustado consolidado llegó a \$58.934 millones, disminuyendo 13,8%. El Margen EBITDA Ajustado fue 17,1%, una expansión de 72 puntos base.

La Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora del trimestre fue \$10.805 millones, una disminución de 49,1% y el Margen Neto alcanzó 3,1%, una contracción de 195 puntos base.

**ARGENTINA: 3er Trimestre 2018 vs. 3er Trimestre 2017**


En el trimestre el tipo de cambio promedio peso argentino/dólar fue 32,1, lo que se compara con un tipo de cambio promedio peso argentino/dólar de 17,3 en el 3T17. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados. Además, de acuerdo con la NIC 29, la conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio de cierre para la conversión a pesos chilenos de 16,01 pesos chilenos/pesos argentinos, lo que se compara con la paridad 37,16 pesos chilenos/pesos argentinos en el 3T17, donde utilizamos tipos de cambio promedio, generando de este modo un impacto negativo en la consolidación de cifras. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras de dicha operación en moneda local nominal, es decir, sin la aplicación de la NIC 29.

El Volumen de Ventas en el trimestre disminuyó 3,1%, llegando a 45,8 millones de cajas unitarias, explicado por una disminución del volumen de las categorías de gaseosas y aguas, que fue parcialmente compensada por el crecimiento de la categoría jugos. Nuestra participación de mercado en el segmento gaseosas alcanzó 63,0 puntos, un aumento de 70 puntos base respecto del mismo período del año anterior. Cabe mencionar que, tras la importante devaluación del peso argentino, se produjo una fuerte contracción del consumo, lo que está afectando nuestros volúmenes.

Las Ventas Netas ascendieron a \$69.304 millones, disminuyendo 43,3%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local nominal aumentaron un 25,0%, lo que estuvo explicado por los aumentos de precios que hemos realizado, y que fue parcialmente contrarrestado por la disminución del volumen ya mencionada.

El Costo de Ventas disminuyó 44,1%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local nominal aumentó 17,1%, lo que está explicado principalmente por (i) el aumento en los ingresos en moneda local, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (ii) el efecto de la devaluación del peso argentino sobre nuestros costos dolarizados, y (iii) un mayor costo de la resina PET. Esto fue parcialmente compensado por el menor volumen vendido.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración disminuyeron 38,3% en la moneda de reporte, también explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local nominal aumentó 31,8%, lo que está explicado principalmente por gastos como fletes, mano de obra y servicios que proveen terceros, que han aumentado principalmente producto de la alta inflación local.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$5.336 millones, una disminución de 56,6%. El Margen Operacional fue 7,7%. En moneda local nominal, el Resultado Operacional aumentó 43,2%.

El EBITDA Ajustado ascendió a \$9.701 millones, una disminución de 41,6%. El Margen EBITDA Ajustado fue 14,0%, una expansión de 41 puntos base. Por su parte, el EBITDA Ajustado en moneda local nominal aumentó 38,4%.

#### **BRASIL: 3er Trimestre 2018 vs. 3er Trimestre 2017**



*En el trimestre el tipo de cambio promedio real/dólar fue 3,96, lo que se compara con un tipo de cambio promedio real/dólar de 3,16 en el 3T17. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados. La conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio promedio para la conversión a pesos chilenos de 167,55 pesos chilenos/real, lo que se compara con la paridad de 203,0 pesos chilenos/real en el 3T17. De este modo, se genera un impacto negativo en la consolidación de cifras.*

El Volumen de Ventas del trimestre llegó a 56,0 millones de cajas unitarias, una disminución de 1,6%, explicado por una reducción del volumen de las categorías de gaseosas y cervezas, que fue parcialmente compensada por un aumento de las categorías de aguas y jugos. Los volúmenes del trimestre continúan influenciados por factores macroeconómicos, políticos y por un bajo nivel de confianza de los consumidores en el Estado de Rio de Janeiro, lo que impacta el consumo. La participación de mercado de gaseosas en nuestras franquicias en Brasil alcanzó 63,3 puntos, una contracción de 80 puntos base respecto del mismo período del año anterior.

Las Ventas Netas ascendieron a \$112.059 millones, una disminución de 18,3%, explicado principalmente por el efecto de conversión de cifras ya mencionado. En moneda local, las Ventas Netas disminuyeron un 1,1%, lo que estuvo explicado principalmente por la disminución de volúmenes antes mencionada.

El Costo de Ventas disminuyó 20,0%, explicado principalmente por el efecto de conversión de cifras. En moneda local disminuyó 3,2%, lo que se explica principalmente por un menor precio del azúcar, así como por un menor uso de este insumo por las reformulaciones que hemos realizado. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por el efecto negativo que tiene sobre los costos dolarizados la depreciación del real respecto del dólar, y por mayores cargos por depreciación, explicado por la nueva planta de Duque de Caxias.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración se redujeron 16,1% en la moneda de reporte. En moneda local, aumentaron 1,5%, lo que está explicado principalmente por mayores costos de flete y mano de obra, que fueron parcialmente compensados por un menor gasto en publicidad.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$12.182 millones, una reducción de 13,3%. El Margen Operacional fue 10,9%. En moneda local, el Resultado Operacional aumentó 4,7%.

El EBITDA Ajustado alcanzó \$18.674 millones, una reducción de 10,7% respecto al año anterior. El Margen EBITDA Ajustado fue 16,7%, una expansión de 141 puntos base. En moneda local el EBITDA Ajustado aumentó 8,0%.

#### **CHILE: 3er Trimestre 2018 vs. 3er Trimestre 2017**



*En el trimestre el tipo de cambio promedio peso chileno/dólar fue 663,2 lo que se compara con un tipo de cambio promedio peso chileno/dólar de 642,3 en el 3T17. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados.*

En el trimestre, el Volumen de Ventas alcanzó 51,7 millones de cajas unitarias, lo que implicó una disminución de 1,2%, explicado por una reducción de las categorías gaseosas y jugos, la que fue parcialmente compensada por el aumento de la categoría aguas. Por su parte, la

participación de mercado en gaseosas al comparar con el mismo trimestre del año anterior se redujo 160 puntos base, alcanzando 66,3 puntos.

Las Ventas Netas alcanzaron \$130.557 millones, un crecimiento de 5,8%, que se explica principalmente por un aumento de los precios promedio, lo que se explica en parte por aumentos de precio en línea con la inflación, así como por la incorporación de productos Diageo a nuestra venta, los que tienen un mayor precio promedio.

El Costo de Ventas aumentó 6,9%, lo que se explica principalmente por (i) el cambio en el mix hacia productos con mayor costo unitario, (ii) el cambio en el mix hacia productos bajos y sin azúcar, que tienen un mayor costo de concentrado, (iii) el efecto negativo de la depreciación del peso chileno sobre nuestros costos dolarizados, y (iv) un mayor costo de la resina PET. Esto fue parcialmente compensado por un menor costo del azúcar, y un menor uso de este insumo por las reformulaciones realizadas.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración crecieron 1,2%, lo que está explicado principalmente por un mayor costo de mano de obra, que fue parcialmente compensado por un menor gasto en publicidad.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$13.773 millones, un 12,1% superior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional fue 10,5%.

El EBITDA Ajustado alcanzó los \$24.317 millones, un crecimiento de 5,9%. El Margen EBITDA Ajustado fue 18,6%, sin variación al comparar con el mismo período del año anterior.

#### PARAGUAY: 3er Trimestre 2018 vs. 3er Trimestre 2017



*En el trimestre el tipo de cambio promedio guaraní/dólar fue 5.786, lo que se compara con un tipo de cambio promedio guaraní/dólar de 5.602 en el 3T17. La depreciación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados. La conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio promedio para la conversión a pesos chilenos de 0,11 pesos chilenos/guaraní, paridad muy similar a la paridad del 3T17.*

En el trimestre, el Volumen de Ventas alcanzó 14,9 millones de cajas unitarias, una disminución de 6,7%, explicado por una reducción en los volúmenes de venta de todas las categorías. Nuestra participación de mercado en gaseosas alcanzó 72,0 puntos en el trimestre, cifra 140 puntos base superior respecto al año anterior. Esta reducción de volumen se explica por (i) una alta base de comparación, ya que el mismo trimestre del año anterior el Volumen de Ventas creció 13,2%, (ii) por temperaturas promedio por debajo de las normales, y (iii) por un aumento del comercio de frontera en Argentina y Brasil, debido a la devaluación del peso argentino y el real respecto al guaraní.

Las Ventas Netas ascendieron a \$33.561 millones, mostrando una reducción de 5,3%. En moneda local, las Ventas Netas disminuyeron 5,5%, lo que estuvo explicado por la reducción del Volumen de Ventas ya mencionado.

El Costo de Ventas en moneda de reporte disminuyó 3,7%. En moneda local lo hizo un 3,9%, lo que se explica principalmente por (i) el menor volumen vendido, (ii) el cambio en el mix hacia productos de menor costo unitario, y (iii) un menor gasto en edulcorantes. Esto fue parcialmente contrarrestado por (i) un mayor costo de resina PET y (ii) un mayor costo de mano de obra.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración aumentaron 3,7%, en moneda local lo hicieron un 5,5%. Esto está explicado principalmente por (i) un mayor gasto en publicidad, y (ii) un mayor gasto en mano de obra. Esto fue parcialmente compensado por menores cargos por depreciación.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$5.096 millones, un 20,9% inferior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 15,2%. En moneda local el Resultado Operacional disminuyó 22,9%.

El EBITDA Ajustado alcanzó \$7.651 millones, una reducción de 16,1% y el Margen EBITDA Ajustado fue 22,8%, una contracción de 293 puntos base. En moneda local el EBITDA Ajustado disminuyó 17,6%.

**RESULTADOS ACUMULADOS: al 3er Trimestre 2018 vs. Acumulados al 3er Trimestre 2017**

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo con las normas IFRS, en pesos chilenos nominales, tanto para los resultados consolidados, como para los resultados de cada una de nuestras operaciones. Todas las variaciones con respecto a 2017 son nominales. Cabe mencionar que la devaluación de las monedas locales respecto del dólar tiene un impacto negativo sobre nuestros costos dolarizados y que la devaluación de las monedas locales respecto del peso chileno tiene un impacto negativo en la consolidación de cifras. Además, de acuerdo con la NIC 29, la conversión de cifras desde la moneda local a la moneda de reporte se realizó utilizando el tipo de cambio de cierre para la conversión a pesos chilenos de 16,01 pesos chilenos/pesos argentinos, lo que se compara con la paridad 40,29 pesos chilenos/pesos argentinos en el 9M17, donde utilizamos tipos de cambio promedio, generando de este modo un impacto negativo en la consolidación de cifras. La siguiente tabla muestra los tipos de cambio utilizados:

Tipos de Cambios utilizados	moneda local/dólar (tipo de cambio promedio)		pesos chilenos/moneda local (tipo de cambio promedio, salvo Argentina en los 9M18, donde se utiliza el tipo de cambio de cierre, de acuerdo con la NIC 29)	
	9M17	9M18	9M17	9M18
Argentina	16,23	25,11	40,29	16,01
Brasil	3,17	3,60	206,03	174,57
Chile	653,8	628,9	N.A.	N.A.
Paraguay	5.611	5.663	0,12	0,11

**Resultados Consolidados**

El Volumen de Ventas consolidado fue 537,0 millones de cajas unitarias, lo que representó un crecimiento de 0,3% respecto a igual período de 2017, explicado principalmente por el crecimiento del volumen en la franquicia de Paraguay, el que fue parcialmente contrarrestado por la disminución de volumen en las franquicias de Argentina, Brasil y Chile. Las Ventas Netas consolidadas alcanzaron \$1.118.864 millones, una reducción de 15,5%.

El Costo de Ventas consolidado disminuyó un 15,2%, lo que está explicado principalmente por (i) el efecto de conversión de cifras desde nuestras filiales en Argentina y Brasil, (ii) la reducción del uso de azúcar en Brasil y Chile, por las reformulaciones que hemos realizado, y (iii) el menor costo de azúcar en Brasil y Chile. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por (i) el aumento del ingreso en moneda local en Argentina, Chile y Paraguay, que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (ii) el efecto de la devaluación del peso argentino y el real sobre nuestros costos dolarizados, (iii) el mayor costo de mano de obra en Argentina, y (iv) un mayor costo de la resina PET en Argentina, Brasil y Paraguay.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración consolidados se redujeron un 17,5%, lo que está explicado principalmente por (i) el efecto de conversión de cifras desde nuestras filiales en Argentina y Brasil, y (ii) un menor gasto en publicidad en Brasil y en Chile. Esto fue parcialmente contrarrestado por (i) el efecto de la inflación en Argentina en gastos como la mano de obra, fletes y servicios que proveen terceros, (ii) un mayor costo en mano de obra en Chile y Paraguay, y (iii) un mayor costo de fletes en Brasil y Paraguay.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$136.935 millones, una reducción de 12,6%. El Margen Operacional fue 12,2%.

El EBITDA Ajustado consolidado llegó a \$207.441 millones, una reducción de 10,4%. El Margen EBITDA Ajustado fue 18,5%, una expansión de 107 puntos base.

La Utilidad Neta atribuible a los controladores fue \$52.282 millones, una disminución de 29,1% y el Margen Neto alcanzó 4,7%.

**Argentina:**

El Volumen de Ventas disminuyó 0,3%, llegando a 147,9 millones de cajas unitarias, explicado por una disminución del volumen de las categorías de gaseosas y aguas, que fue parcialmente compensada por el crecimiento de la categoría de jugos. Las Ventas Netas ascendieron a \$229.272 millones, una disminución de 41,6%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras ya mencionado. En moneda local nominal aumentaron 26,2%, lo que estuvo explicado principalmente por los aumentos de precios que hemos realizado.

El Costo de Ventas disminuyó 42,3%, explicado principalmente por el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local nominal aumentó 18,8%, lo que está explicado principalmente por (i) el aumento en los ingresos en moneda local, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (ii) aumentos en el costo de la mano de obra y servicios que proveen terceros, principalmente como consecuencia de la alta inflación local, (iii) el efecto de la devaluación del peso argentino sobre nuestros costos dolarizados y (iv) un mayor costo de la resina Pet.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración disminuyeron 38,0% en la moneda de reporte, explicado principalmente el efecto negativo de conversión de cifras. En moneda local nominal aumentaron 31,1%, lo que está explicado principalmente por gastos como fletes, mano de obra y servicios que proveen terceros, que han aumentado principalmente producto de la alta inflación local.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$21.750 millones, una disminución de 49,0%. El Margen Operacional fue 9,5%. En moneda local nominal, el Resultado Operacional aumentó 47,0%.

NYSE: AKO/A; AKO/B

BOLSA DE COMERCIO DE SANTIAGO: ANDINA-A; ANDINA-B

www.koandina.com

El EBITDA Ajustado ascendió a \$34.154 millones, una disminución de 39,0%. El Margen EBITDA Ajustado fue 14,9%, una expansión de 62 puntos base. Por su parte, el EBITDA Ajustado en moneda local nominal creció 39,0%.

#### **Brasil**

El Volumen de Ventas disminuyó 0,1%, llegando a 176,9 millones de cajas unitarias, explicado por una reducción del volumen de las categorías de gaseosas y cervezas, que fue parcialmente compensada por un aumento de las categorías de aguas y jugos. Las Ventas Netas ascendieron a \$380.017 millones, una disminución de 13,5%, explicado por el efecto negativo de la depreciación de la moneda local respecto de la moneda de reporte en la consolidación de las cifras. En moneda local, las Ventas Netas aumentaron 1,4% respecto del mismo período del año anterior, explicado principalmente por el aumento del precio promedio.

El Costo de Ventas disminuyó 13,7%, explicado principalmente por el efecto de conversión de cifras. En moneda local aumentó 1,2%, lo que se explica principalmente por (i) el efecto negativo que tiene sobre los costos dolarizados la depreciación del real respecto del dólar, (ii) mayores cargos por depreciación, explicado por la nueva planta de Duque de Caxias, y (iii) un mayor costo de resina PET. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por (i) un menor precio del azúcar, y (ii) un menor uso de azúcar por las reformulaciones que hemos realizado.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración disminuyeron 15,9% en la moneda de reporte, y en moneda local, lo hicieron 1,1%. Esto está explicado principalmente por un menor gasto en publicidad que fue contrarrestado, en parte, por un mayor gasto en flete.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$50.959 millones, una reducción de 7,7%. El Margen Operacional fue 13,4%. En moneda local, el Resultado Operacional aumentó 7,5%.

El EBITDA Ajustado alcanzó \$70.580 millones, una disminución de 7,8% respecto al año anterior. El Margen EBITDA Ajustado fue 18,6%, una expansión de 116 puntos base. En moneda local el EBITDA Ajustado aumentó 7,8%.

#### **Chile**

El Volumen de Ventas alcanzó 163,5 millones de cajas unitarias, lo que implicó una disminución de 0,2%, explicado por una reducción en la categoría de gaseosas, la que fue parcialmente compensada por un crecimiento en las categorías de aguas y jugos. Las Ventas Netas ascendieron a \$404.497 millones, un crecimiento de 2,9%, que se explica por el aumento del precio promedio.

El Costo de Ventas aumentó 2,6%, lo que se explica principalmente por (i) el cambio en el mix hacia productos bajos y sin azúcar, que tienen un mayor costo de concentrado, y (ii) el cambio en el mix hacia productos de mayor costo unitario. Esto fue parcialmente contrarrestado por (i) el efecto positivo de la apreciación del peso chileno sobre nuestros costos dolarizados, (ii) el menor costo del azúcar, y (iii) menor uso de azúcar por el cambio en el mix hacia productos bajos y sin azúcar.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración aumentaron 1,8%, lo que está explicado principalmente por (i) mayor gasto en mano de obra, y (ii) un mayor cargo por depreciación.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$47.563 millones, un 7,4% superior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional fue 11,8%.

El EBITDA Ajustado alcanzó los \$78.788 millones, un aumento de 3,4%. El Margen EBITDA Ajustado fue 19,5% una expansión de 9 puntos base.

#### **Paraguay**

El Volumen de Ventas alcanzó 48,8 millones de cajas unitarias, lo que implicó un crecimiento de 5,8%, explicado por el crecimiento del volumen de todas las categorías. Las Ventas Netas ascendieron a \$106.246 millones, un crecimiento de 5,1%. En moneda local, las Ventas Netas crecieron 10,4%, lo que está explicado por el crecimiento del Volumen de Ventas ya mencionado y por los aumentos de precio realizados en el período.

El Costo de Ventas aumentó 3,9% y en moneda local aumentó 9,1%. Esto se explica principalmente por (i) el mayor volumen vendido, (ii) el aumento de los ingresos, que tiene una incidencia directa sobre el costo del concentrado, (iii) un mayor costo de la resina PET, y (iv) un mayor costo de azúcar.

Los Costos de Distribución y Gastos de Administración aumentaron 2,7% en la moneda de reporte. En moneda local estos lo hicieron un 8,0%, lo que se explica principalmente por (i) un mayor costo de mano de obra, y (ii) un mayor gasto en publicidad, lo que fue parcialmente compensado por menores cargos por depreciación.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$20.455 millones, un 11,9% superior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 19,3%. En moneda local, el Resultado Operacional creció 17,4%.



El EBITDA Ajustado alcanzó \$27.711 millones, 4,4% superior al comparar con el año anterior y el Margen EBITDA Ajustado fue 26,1%, una contracción de 16 puntos base. En moneda local, el EBITDA Ajustado aumentó 9,7%.

#### RESULTADOS NO OPERACIONALES DEL TRIMESTRE

La cuenta de Ingresos y Gastos financieros Netos mostró un gasto de \$9.903 millones, lo que se compara con los \$11.563 millones de gasto del mismo trimestre del año anterior, explicado principalmente por (i) el efecto de conversión de cifras de Brasil, y (ii) un menor nivel de deuda en Argentina y Brasil.

La cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una pérdida de \$586 millones, a una ganancia de \$70 millones, lo que está explicado por mayores utilidades de las coligadas brasileñas.

La cuenta de Otros Ingresos y Gastos mostró una pérdida de \$3.616 millones, lo que se compara con una pérdida de \$3.539 millones respecto del mismo trimestre del año anterior, prácticamente sin variación respecto del mismo período del año anterior.

La cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una ganancia de \$248 millones a una pérdida de \$2.146 millones. Esta pérdida se explica principalmente por la devaluación del peso argentino respecto del dólar, ya que en dicho país se tiene una exposición pasiva en dólares.

El Impuesto a la Renta pasó de -\$7.194 millones a -\$8.729 millones, principalmente por el impacto que generó en el impuesto la aplicación de la NIC 29 sobre los impuestos diferidos de Argentina, a septiembre de 2018.

**BALANCE CONSOLIDADO**

Los saldos de activos y pasivos a las fechas de cierre de los presentes estados financieros son los siguientes:

	30.09.2018	31.12.2017	Variación
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones
<b>Activos</b>			
Activos corrientes	370.995	484.010	-113.015
Activos no corrientes	1.612.265	1.630.849	-18.584
<b>Total Activos</b>	<b>1.983.260</b>	<b>2.114.859</b>	<b>-131.599</b>
	30.09.2018	31.12.2017	Variación
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones
<b>Pasivos</b>			
Pasivos corrientes	299.268	428.288	-129.020
Pasivos no corrientes	901.005	873.338	27.666
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.200.272</b>	<b>1.301.627</b>	<b>-101.354</b>
	30.09.2018	31.12.2017	Variación
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones
<b>Patrimonio</b>			
Participaciones no controladoras	19.969	21.923	-1.954
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	763.019	791.310	-28.291
<b>Total Patrimonio</b>	<b>782.988</b>	<b>813.233</b>	<b>-30.245</b>

Al cierre de septiembre, respecto al cierre de 2017, el peso argentino y el real se depreciaron con respecto al peso chileno un 105,9% y 12,7%, respectivamente. Esto generó una disminución en las cuentas de activo, pasivo y patrimonio, por efecto de conversión de cifras. Por el contrario, el guaraní se apreció con respecto al peso chileno un 1,8%, generando un aumento en las cuentas, por efecto de conversión de cifras.

**Activos**

Los activos totales disminuyeron en \$131.599 millones, un 6,2% respecto a diciembre de 2017.

Los activos corrientes disminuyeron en \$113.015 millones, un 23,3% respecto a diciembre de 2017, lo cual se explica principalmente por una disminución en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (-\$51.261 millones) debido a factores estacionales, ya que nos comparamos con diciembre de 2017, el mes de mayor venta del año y producto de ello, de altas cuentas por cobrar en relación a un mes promedio. A lo anterior se suma una disminución del efectivo y efectivo equivalente (-\$62.533 millones) y una disminución de otros activos financieros corrientes (-\$10.089 millones). Las disminuciones mencionadas se compensan parcialmente con un aumento de inventario por factores de estacionalidad (\$9.011 millones), dado que diciembre se caracteriza por terminar con bajos inventarios dado el gran nivel de ventas del mes. Por su parte, los activos no corrientes disminuyeron en \$18.584 millones, un 1,1% respecto a diciembre de 2017, lo cual se explica principalmente por la disminución de activos en propiedad, planta y equipo (-\$26.169 millones), por el efecto de conversión de filiales extranjeras (-\$82.541 millones) y por mayor depreciación (-\$70.160 millones), parcialmente compensado con mayores inversiones (\$71.868 millones, debido principalmente a inversiones en envases y cajas, nueva planta Duque de Caxias y otras inversiones productivas) y el incremento por la aplicación de NIC 29 en Argentina (\$56.116 millones). A lo anterior, se suma la disminución en activos intangibles distintos de la plusvalía (-\$14.674 millones) por el efecto en la conversión de cifras de los derechos de distribución en filiales extranjeras, por la depreciación de sus monedas locales en relación al peso chileno. Las disminuciones mencionadas se compensan parcialmente con un aumento en otros activos financieros no corrientes (\$27.814 millones), lo que se debe al efecto que tuvo la depreciación del real con respecto al dólar en el período, lo que aumentó el mark to market de los cross currency swaps.

**Pasivos y Patrimonio**

En total los pasivos disminuyeron en \$101.354 millones, un 7,8% respecto a diciembre de 2017.

Los pasivos corrientes disminuyeron en \$129.020 millones, un 30,1% respecto a diciembre de 2017, lo cual se explica principalmente por la disminución de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes debido a factores estacionales (-\$81.258 millones), considerando que diciembre 2017 es el mes con mayor venta del año, y con ello, un mes con altas cuentas por pagar a proveedores. A lo anterior se suma la disminución de otros pasivos financieros corrientes (-\$25.892 millones), debido principalmente al pago de deuda en Argentina y Brasil, y del pasivo por vacaciones (-\$12.136 millones) dado que gran parte del personal hace uso de sus vacaciones durante los primeros meses del año.

Por otro lado, los pasivos no corrientes aumentaron en \$27.666 millones, un 3,2% respecto a diciembre de 2017, debido principalmente al aumento de otros pasivos financieros no corrientes (\$18.138 millones), explicado en su mayoría por el efecto que tiene la depreciación del peso chileno con respecto al dólar, sobre el monto de la deuda en dólares. A lo anterior se suma el aumento de pasivos por impuestos

diferidos (\$12.877 millones) explicado casi en su totalidad por el efecto de la aplicación de NIC 29 en Argentina, al generar un pasivo adicional por todos los activos no monetarios revaluados.

En cuanto al patrimonio, éste disminuyó en \$30.245 millones, un 3,7% respecto a diciembre de 2017, explicado por una disminución en otras reservas (-\$95.886 millones), principalmente por el efecto de conversión de cifras de filiales extranjeras en la consolidación, debido a las variaciones de tipos de cambio, parcialmente compensado con los resultados retenidos (\$67.677 millones) por las utilidades obtenidas en el período (\$52.282 millones), el aumento por la aplicación de NIC 29 en Argentina asociado a los saldos iniciales al cierre de 2017 (\$79.499 millones), parcialmente contrarrestados con pago de dividendos (-\$64.106 millones).

## ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

El monto del total de activos financieros es de US\$272 millones. Si no incluimos el efecto de la valorización a mercado de los Cross Currency Swaps ("CCS") tomados, los activos financieros ascendieron a US\$120 millones, los cuales están invertidos en depósitos a plazo y fondos mutuos de renta fija de corto plazo. En términos de exposición a moneda, sin considerar derivados, los activos financieros se encuentran denominados un 69,6% en pesos chilenos, 11,6% en guaraníes, 8,6% en reales, 7,6% en pesos argentinos, y 2,7% en dólares.

El nivel de deuda financiera alcanzó los US\$1.114 millones, de los cuales US\$570 millones corresponden a un bono en el mercado internacional, US\$473 millones a bonos en el mercado local chileno y US\$41 millones a deuda bancaria. La deuda financiera, incluyendo el efecto de los CCS, está denominada en un 61% en UF, 37% en reales brasileños, 1,4% en pesos chilenos, 0,5% en dólares, 0,1% en pesos argentinos y 0,1% en guaraníes paraguayos.

La Deuda Neta de la Compañía, incluyendo el efecto de los CCS ya mencionados, alcanzó a US\$842 millones.

## FLUJO DE EFECTIVO

	30.09.2018	30.09.2017	Variación	
	\$ Millones	\$ Millones	\$ Millones	%
<b>Flujo de efectivo</b>				
Operacionales	107.482	145.948	-38.466	-26,4%
Inversión	-74.452	-111.553	37.102	-33,3%
Financiamiento	-87.668	-63.339	-24.330	38,4%
<b>Flujo neto del período</b>	<b>-54.638</b>	<b>-28.944</b>	<b>-25.694</b>	<b>88,8%</b>

La Compañía generó durante el presente período, un flujo neto negativo de \$54.638 millones, el que se descompone de la siguiente manera:

Las actividades de la Operación generaron un flujo neto positivo de \$107.482 millones, inferior a los \$145.948 millones registrados en el mismo período de 2017, lo cual se debe principalmente a menores recaudaciones a clientes compensadas parcialmente por menores pagos de impuestos a la renta.

Las actividades de Inversión generaron un flujo negativo de \$74.452 millones, con una variación positiva de \$37.102 millones con respecto al año anterior, que se explica fundamentalmente por menores compras de propiedad, planta y equipo y menores inversiones en empresas relacionadas y compra de intangibles, los cuales si representaban montos relevantes en 2017 cuando la Compañía efectuó desembolsos relacionados con la compra del negocio Ades liderado por The Coca-Cola Company.

Las actividades de Financiamiento generaron un flujo negativo de \$87.668 millones, con una variación negativa de \$24.330 millones con respecto al año anterior, que se explica fundamentalmente por mayores pagos de préstamos bancarios en Argentina y Brasil.

**PRINCIPALES INDICADORES**

INDICADOR	Definición	Unidad	Sep 18	Dic 17	Sep 17	Sep 18 vs Dec 17	Sep 18 vs Sep 17
<b>LIQUIDEZ</b>							
Liquidez Corriente	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Veces	1,2	1,1	1,2	9,7%	5,9%
Razón Ácida	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Veces	0,8	0,8	0,8	-6,4%	-3,3%
<b>ACTIVIDAD</b>							
Inversiones		Mill. Ch\$	71.858	147.934	111.623	-51,4%	-35,6%
Rotación Inventarios	$\frac{\text{Costo de Venta}}{\text{Inventario Promedio}}$	Veces	4,8	7,7	5,4	-37,6%	-10,9%
<b>ENDEUDAMIENTO</b>							
Razón de Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivos Totales}}{\text{Interés Minoritario} + \text{Patrim.}}$	Veces	1,5	1,6	1,5	-4,2%	-0,4%
Cobertura Gastos Financ.	$\frac{\text{RAII}^*}{\text{Gastos Financ.} - \text{Ingresos Financ.}}$	Veces	4,7	4,9	4,7	-3,9%	0,2%
Deuda Neta/EBITDA Ajust.	$\frac{\text{Deuda Neta}}{\text{EBITDA Ajustado}^*}$	Veces	1,8	1,5	1,7	15,3%	2,7%
<b>RENTABILIDAD</b>							
Sobre Patrimonio	$\frac{\text{Utilidad Neta Ejercicio}^*}{\text{Patrimonio Promedio}}$	%	12,4%	14,6%	13,5%	-2,2 pp	-1,1 pp
Sobre Activo Total	$\frac{\text{Utilidad Neta Ejercicio}^*}{\text{Activo Promedio}}$	%	4,7%	5,5%	5,1%	-0,8 pp	-0,4 pp

\*El valor corresponde a la suma de los últimos 12 meses móviles.

**Liquidez**

La liquidez corriente mostró una variación positiva de un 9,7% respecto a diciembre de 2017 explicado por la disminución de pasivo corriente en este período de un 30,1%, que fue superior a la disminución del activo corriente (23,3%). La disminución del pasivo corriente se explica principalmente por la disminución de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes debido a factores estacionales (diciembre es el mes con la mayor venta del año), y de otros pasivos financieros corrientes (debido principalmente al pago de deuda en Argentina y Brasil).

La razón ácida mostró una disminución, de un 6,4% respecto a diciembre de 2017. Lo anterior se explica por la disminución del pasivo corriente y del activo corriente mencionada, y porque los inventarios aumentaron (6,9%) en el período debido a factores estacionales (diciembre es un mes que se caracteriza por cerrar con bajos niveles de inventario, dado el alto nivel de ventas).

**Actividad**

Las inversiones realizadas durante el 2018 alcanzaron los \$71.858 millones, lo cual corresponde a una disminución de un 35,6% comparado con el mismo período de 2017. Lo anterior se debe a que la inversión en la nueva planta de Duque de Caxias, en el acumulado al tercer trimestre de 2017, fue mayor a la inversión que ha sido realizada por este mismo concepto este año.

La rotación de inventarios es de 4,8 veces, mostrando una disminución de un 10,9% versus el mismo período de 2017, debido a que el costo de venta ha disminuido más que el inventario promedio.

**Endeudamiento**

La razón de endeudamiento alcanzó el valor de 1,5 veces al cierre de septiembre de 2018, lo que equivale a una disminución de un 4,2% respecto al cierre de diciembre de 2017. Esto se debe principalmente a la disminución del pasivo corriente de un 30,1%, mencionada anteriormente.

El indicador de cobertura de gastos financieros muestra una disminución de 3,9% al comparar con diciembre de 2017, debido a una disminución del RAI (-10,1%) y de los ingresos financieros (-36,2%). Estos últimos disminuyeron por menores ingresos financieros de filiales extranjeras.

La deuda neta/EBITDA Ajustado fue 1,8 veces, lo cual representa un aumento de un 15,3% versus diciembre de 2017. Lo anterior se debe principalmente a la disminución del EBITDA Ajustado de 7,1% por la aplicación de NIC 29 en Argentina y por el efecto de conversión de cifras

de filiales extranjeras en la consolidación. A esto se suma el aumento de la deuda neta de 7,1% versus diciembre de 2017 (principalmente por la disminución de efectivo y efectivo equivalente).

### **Rentabilidad**

Los indicadores de rentabilidad muestran una disminución al comparar con diciembre de 2017. La rentabilidad sobre patrimonio llegó a 12,4%, una disminución de 2,2 puntos porcentuales respecto de diciembre de 2017. El resultado anterior se debe a la disminución de la utilidad neta del ejercicio de un 18,2%. Por su parte, la rentabilidad sobre activo total fue de 4,7%, 0,8 puntos porcentuales inferior al indicador medido en diciembre de 2017, también explicado por la reducción de la utilidad neta anteriormente mencionada.

## **ANÁLISIS DE RIESGO DE MERCADO**

La gestión de riesgo de la Compañía es responsabilidad tanto de la Vicepresidencia Ejecutiva (a través de la Gerencia de Control de Gestión, Sustentabilidad y Riesgos Corporativos, que depende de la Gerencia Corporativa de Finanzas), como de cada una de las gerencias de Coca-Cola Andina. Los principales riesgos que la compañía ha identificado y que podrían eventualmente afectar el negocio son los siguientes:

### **Relación con The Coca-Cola Company**

Gran parte de las ventas de la Compañía se derivan de la venta de productos cuyas marcas son propiedad de The Coca-Cola Company, la cual tiene la capacidad de ejercer una influencia importante sobre el negocio a través de sus derechos en virtud de los Contratos de Licencia o Embotellador. Además, dependemos de The Coca-Cola Company para renovar dichos Contratos de Embotellador.

### **Entorno del negocio de bebidas sin alcohol**

Los consumidores, funcionarios de salud pública y funcionarios del gobierno en nuestros mercados están cada vez más preocupados de las consecuencias de salud pública asociadas con la obesidad, lo que puede afectar la demanda por nuestros productos, en especial los azucarados.

La compañía ha desarrollado un amplio portafolio de productos sin azúcar, y además ha realizado reformulaciones a algunos de sus productos azucarados, disminuyendo en forma importante el azúcar en sus productos.

### **Precios de materias primas y tipo de cambio**

Se utilizan numerosas materias primas en la producción de bebidas y envases, incluyendo azúcar y resina PET, cuyos precios pueden presentar gran volatilidad. En el caso del azúcar, la compañía fija el precio de una parte del volumen que consume con cierta anticipación, para así evitar tener grandes fluctuaciones de costo que no puedan ser anticipadas.

Además, dichas materias primas se transan en dólares; la compañía tiene una política de ir cubriendo una parte de los dólares que utiliza para comprar materias primas en el mercado de futuros.

### **Inestabilidad en el suministro de servicios básicos**

En los países en los que operamos, nuestras operaciones dependen de un suministro estable de servicios básicos y combustible. Los cortes de energía eléctrica o de agua podrían producir interrupciones de servicio o aumento en los costos. La compañía cuenta con planes de mitigación para reducir los efectos de eventuales cortes.

### **Condiciones económicas de los países donde operamos**

La compañía mantiene operaciones en Argentina, Brasil, Chile y Paraguay. La demanda por nuestros productos depende en gran parte de la situación económica de estos países. Además, la inestabilidad económica puede causar depreciaciones de las monedas de estos países, así como inflación, lo cual puede eventualmente incidir en la situación financiera de la Compañía.

### **Nuevas leyes tributarias o modificaciones a incentivos tributarios**

No podemos asegurar que alguna autoridad gubernamental en cualquiera de los países en que operamos no vaya a imponer nuevos impuestos o aumentar los impuestos ya existentes sobre nuestros insumos, productos o envases. Igualmente, tampoco podemos asegurar que dichas autoridades vayan a mantener y/o renovar incentivos tributarios que actualmente benefician a algunas de nuestras operaciones.

Un análisis más detallado respecto a los riesgos del negocio está disponible en el 20-F y en la Memoria Anual de la Compañía, disponible en nuestra página web.

## INFORMACIÓN FINANCIERA EN ECONOMÍAS HIPERINFLACIONARIAS - ARGENTINA

Con fecha 1 de julio de 2018 Argentina fue categorizada como economía hiperinflacionaria, por lo cual se debe aplicar la NIC 29 “Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias” respecto a la operación de dicho país. La aplicación de esta norma es desde el 1 de enero de 2018. De esta forma los estados financieros se expresan en valores corrientes al cierre del período en que se informa. Por lo tanto, nuestros resultados de cada trimestre reflejarán el impacto de la NIC 29. Adicionalmente, los resultados del primer semestre ya reportados cambian, ya que dicha norma exige que el resultado acumulado de la operación argentina se presente en moneda del período de reporte, en este caso septiembre, y luego se convierta a pesos chilenos al tipo de cambio de cierre del mismo período.

Resumen de los principales criterios aplicados:

- Estado de situación financiera: las partidas no monetarias se expresan en la moneda corriente a la fecha del reporte. Las pérdidas y ganancias producidas se incluyen en la ganancia neta (resultado del ejercicio).  
Efectos de adopción por primera vez de NIC 29: Las partidas no monetarias del balance al 31 de diciembre de 2017 se re expresan por el índice general de precios desde la fecha de origen del activo o pasivo hasta el 31 de diciembre de 2017. Las pérdidas y ganancias producidas se registran en los resultados acumulados al 31 de diciembre de 2017.
- Estado de resultados: las partidas del estado de resultados se expresan en la unidad monetaria corriente al cierre del período que se informa, utilizando la variación del índice general de precios desde la fecha en que los gastos e ingresos fueron devengados.
- Cifras comparativas en presentaciones en pesos argentinos: Las cifras de los períodos anteriores se expresan aplicando el índice general de precios, de forma que los estados financieros comparativos se presenten en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del período sobre el que se informa.
- Conversión de los estados financieros locales al peso chileno:
  - Estados financieros: las partidas expresadas según la metodología indicada se convierten a los tipos de cambios de cierre.
  - Cifras comparativas: los estados financieros de períodos anteriores no se re expresan, debido a que el peso chileno es una moneda de una economía no hiperinflacionaria.

En el 3T18 estamos reportando impactos negativos de \$16.683 millones en nuestras Ventas Netas consolidadas, de \$3.031 millones en nuestro EBITDA Ajustado consolidado y de \$3.043 millones en la Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora debido a la aplicación de esta norma.

En los primeros nueve meses del año estamos reportando impactos negativos de \$92.869 millones en nuestras Ventas Netas consolidadas, de \$17.313 millones en nuestro EBITDA Ajustado y de \$17.800 millones en la Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora, por esta misma razón.

## HECHOS RECIENTES

### Reconocimiento revista *Institutional Investor*: Latin America Executive Team

En agosto la prestigiosa revista *Institutional Investor* anunció los ganadores de 2018 del ranking “Latin America Executive Team”, que distingue a los mejores Gerentes Generales (CEO), Gerentes de Finanzas (CFO), Profesionales de Relación con Inversionistas y Equipos de Relación con Inversionistas a nivel Latinoamericano. Este ranking se elabora a través de una encuesta que se realiza entre Inversionistas Institucionales y Analistas de Mercado. En el caso de Coca-Cola Andina, Paula Vicuña, a cargo del equipo de Relación con Inversionistas de la compañía, lideró el ranking en la categoría de Profesionales de Relación con Inversionistas en el sector de Alimentos y Bebidas mid cap, por segundo año consecutivo. Adicionalmente, el Equipo de Relación con Inversionistas de Coca-Cola Andina, que ella lidera, también obtuvo nuevamente el primer lugar en esa misma categoría.

### Recompra de Bonos en el Mercado Internacional y Colocación de Bonos en el Mercado Local

Con fecha 5 de octubre colocamos exitosamente en el mercado local un bono por 5,7 millones de UF, a una tasa de 2,83% a un plazo de 21 años. Esto implicó un spread de 73 puntos base por sobre el BCU correspondiente. La demanda total por el papel alcanzó 2,3 veces el monto colocado.

El uso de los fondos recaudados fue financiar la recompra parcial por US\$210 millones de valor nominal del bono a 10 años que la compañía tiene en el mercado internacional por un total de US\$575 millones, con vencimiento en 2023. Esta recompra permitió mejorar el perfil de vencimientos de la deuda de la Compañía, así como reducir el costo de financiamiento.

### Cierre Adquisición Guallarauco

Con fecha 3 de octubre de 2018 se materializó la compra del 100% de las acciones de la sociedad Comercializadora Novaverde S.A. (“Novaverde”), sociedad dedicada al procesamiento y comercialización de frutas, helados, hortalizas y alimentos en general, principalmente bajo la marca Guallarauco. Lo anterior, por haberse dado cumplimiento a todas las condiciones suspensivas establecidas en el contrato de compraventa de acciones suscrito con fecha 5 de enero de 2018 entre Embotelladora Andina S.A., Embonor S.A., Coca-Cola del Valle New Ventures S.A., y Coca-Cola de Chile S.A., como compradores, e Inversiones Siemel S.A., como vendedor (el “Contrato”), y cuya celebración

fue debidamente comunicada a la Comisión para el Mercado Financiero mediante hecho esencial de fecha 5 de enero de 2018. El precio total de la compraventa antes referida asciende a la suma de \$46.074.321.558 pesos. Habiéndose materializado el Contrato, las participaciones accionarias en Novaverde quedaron como sigue: (i) Coca-Cola del Valle New Ventures S.A. es dueña de 2.999.994 acciones; (ii) Coca-Cola de Chile S.A. es dueña de 3 acciones; (iii) Embotelladora Andina S.A. es dueña de 2 acciones; y (iv) Embonor S.A. es dueña de 1 acción. Tal como fue informado en su oportunidad, siendo Embotelladora Andina S.A. accionista de Coca-Cola del Valle New Ventures S.A., su participación total, directa e indirecta, en el capital accionario de Novaverde, es de aproximadamente un 35%.

#### **Best Place to Innovate: Coca-Cola Andina entre las 50 empresas más innovadoras de Chile**

El martes 23 de octubre se realizó la premiación de la quinta edición de Best Place to Innovate, iniciativa conjunta entre GFK Adimark, el Centro de Innovación, Emprendimiento y Tecnología (CIET) de la UAI, la Escuela de Negocios UAI y Best Place to Innovate, que reconoce anualmente a las 50 empresas más innovadoras del país, entre las que se distinguió a Coca-Cola Andina.

Entre los sectores evaluados están minería, agricultura, energía, laboratorios farmacéuticos, telecomunicaciones, servicios financieros, retail, automotriz, alimentos y bebidas, productos de higiene personal y del hogar, consumo masivo de bienes durables, servicios de la salud y medios de comunicación. Todas estas industrias fueron medidas en su capacidad de innovar y actuar hacia la consecución de sus objetivos de negocio, transformando a la innovación en una práctica constitutiva de su ADN.

#### **Dividendo Provisorio 207**

El día 25 de octubre de 2018 se procedió con el pago del Dividendo Provisorio 207: \$21,5 por cada acción de la Serie A; y, \$23,65 por cada acción de la Serie B. El Cierre del Registro de Accionistas para el pago de este dividendo fue el 19 de octubre de 2018.

*Coca-Cola Andina está dentro de los tres mayores embotelladores de Coca-Cola en América Latina, atendiendo territorios franquiciados con casi 52,3 millones de habitantes, en los que entregó 756,3 millones de cajas unitarias o 4.294 millones de litros de bebidas gaseosas, jugos y aguas embotelladas en 2017. Coca-Cola Andina tiene la franquicia para producir y comercializar los productos Coca-Cola en ciertos territorios de Argentina (a través de Embotelladora del Atlántico), Brasil (a través de Rio de Janeiro Refrescos) y Chile (a través de Embotelladora Andina) y en todo el territorio de Paraguay (a través de Paraguay Refrescos). La Sociedad es controlada en partes iguales por las familias Chadwick Claro, Garcés Silva, Hurtado Berger, Said Handal y Said Somavía. La propuesta de generación de valor de la empresa es ser líder en el mercado de bebidas analcohólicas, desarrollando una relación de excelencia con los consumidores de sus productos, así como con sus trabajadores, clientes, proveedores y con su socio estratégico Coca-Cola. Para mayor información de la compañía visite el sitio [www.kaandina.com](http://www.kaandina.com).*

*Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Coca-Cola Andina y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables, muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes, y se encuentran disponibles en nuestro sitio web.*

Embotelladora Andina S.A.

Resultados tercer trimestre julio-septiembre de 2018 (tres meses), Cifras reportadas, GAAP IFRS

(En millones de pesos nominales, excepto ganancia por acción)

	Julio-Septiembre de 2018					Julio-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas (6)	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	51,7	56,0	45,8	14,9	168,3	52,3	56,9	47,2	15,9	172,4	-2,4%
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>130.557</b>	<b>112.059</b>	<b>69.304</b>	<b>33.561</b>	<b>345.082</b>	<b>123.447</b>	<b>137.080</b>	<b>122.196</b>	<b>35.446</b>	<b>417.902</b>	<b>-17,4%</b>
Costos de ventas	(80.101)	(68.416)	(36.835)	(20.964)	(205.917)	(74.915)	(85.535)	(65.888)	(21.772)	(247.844)	-16,9%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>50.456</b>	<b>43.643</b>	<b>32.469</b>	<b>12.597</b>	<b>139.165</b>	<b>48.531</b>	<b>51.545</b>	<b>56.308</b>	<b>13.674</b>	<b>170.058</b>	<b>-18,2%</b>
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	38,6%	38,9%	46,9%	37,5%	40,3%	39,3%	37,6%	46,1%	38,6%	40,7%	
Costos de distribución y gastos de administración	(36.683)	(31.462)	(27.133)	(7.501)	(102.778)	(36.248)	(37.494)	(44.008)	(7.231)	(124.981)	-17,8%
Gastos corporativos (2)					(1.409)					(1.221)	15,4%
<b>Resultado operacional (3)</b>	<b>13.773</b>	<b>12.182</b>	<b>5.336</b>	<b>5.096</b>	<b>34.977</b>	<b>12.283</b>	<b>14.051</b>	<b>12.300</b>	<b>6.443</b>	<b>43.856</b>	<b>-20,2%</b>
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	10,5%	10,9%	7,7%	15,2%	10,1%	10,0%	10,3%	10,1%	18,2%	10,5%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	<b>24.317</b>	<b>18.674</b>	<b>9.701</b>	<b>7.651</b>	<b>58.934</b>	<b>22.963</b>	<b>20.905</b>	<b>16.599</b>	<b>9.118</b>	<b>68.363</b>	<b>-13,8%</b>
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	18,6%	16,7%	14,0%	22,8%	17,1%	18,6%	15,3%	13,6%	25,7%	16,4%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(9.903)					(11.563)	-14,4%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					70					(586)	-112,0%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(3.616)					(3.539)	2,2%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(2.146)					248	-964,5%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					<b>19.382</b>					<b>28.417</b>	<b>-31,8%</b>
Gasto por impuesto a las ganancias					(8.729)					(7.194)	21,3%
<b>Ganancia</b>					<b>10.653</b>					<b>21.223</b>	<b>-49,8%</b>
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					153					1	16406,5%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					<b>10.805</b>					<b>21.224</b>	<b>-49,1%</b>
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					3,1%					5,1%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					<b>946,6</b>					<b>946,6</b>	
<b>Ganancia por acción</b>					<b>11,4</b>					<b>22,4</b>	
<b>Ganancia por ADR</b>					<b>68,5</b>					<b>134,5</b>	<b>-49,1%</b>

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

(6) En el caso de la operación Argentina, el período 2018 se encuentra determinado según criterio establecido en NIC 29. Para el período anterior no hay cambio de criterio.

Embotelladora Andina S.A.

Resultados tercer trimestre julio-septiembre de 2018 (tres meses), Cifras reportadas, GAAP IFRS

(En millones de dólares nominales, excepto ganancia por acción)

Tipo de cambio: 663,22

Tipo de cambio: 642,27

	Julio-Septiembre de 2018					Julio-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas (6)	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	51,7	56,0	45,8	14,9	168,3	52,3	56,9	47,2	15,9	172,4	-2,4%
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	196,9	169,0	104,9	50,6	520,7	192,2	213,4	190,3	55,2	650,7	-20,0%
Costos de ventas	(120,8)	(103,2)	(55,8)	(31,6)	(310,7)	(116,6)	(133,2)	(102,6)	(33,9)	(385,9)	-19,5%
<b>Ganancia bruta</b>	76,1	65,8	49,2	19,0	210,0	75,6	80,3	87,7	21,3	264,8	-20,7%
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	38,6%	38,9%	46,9%	37,5%	40,3%	39,3%	37,6%	46,1%	38,6%	40,7%	
Costos de distribución y gastos de administración	(55,3)	(47,4)	(41,1)	(11,3)	(155,2)	(56,4)	(58,4)	(68,5)	(11,3)	(194,6)	-20,3%
Gastos corporativos (2)					(2,1)					(1,9)	11,8%
<b>Resultado operacional (3)</b>	20,8	18,4	8,1	7,7	52,8	19,1	21,9	19,2	10,0	68,3	-22,7%
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	10,5%	10,9%	7,7%	15,2%	10,1%	10,0%	10,3%	10,1%	18,2%	10,5%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	36,7	28,2	14,7	11,5	88,9	35,8	32,5	25,8	14,2	106,4	-16,5%
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	18,6%	16,7%	14,0%	22,8%	17,1%	18,6%	15,3%	13,6%	25,7%	16,4%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(14,9)					(18,0)	-17,1%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					0,1					(0,9)	-111,6%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(5,5)					(5,5)	-1,0%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(3,2)					0,4	-937,2%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					29,2					44,2	-33,9%
Gasto por impuesto a las ganancias					(13,2)					(11,2)	17,5%
<b>Ganancia</b>					16,1					33,0	-51,4%
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					0,2					0,0	-15885,0%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					16,3					33,0	-50,7%
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					3,1%					5,1%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					946,6					946,6	
<b>Ganancia por acción</b>					0,02					0,03	
<b>Ganancia por ADR</b>					0,10					0,21	-50,7%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

(6) En el caso de la operación Argentina, el período 2018 se encuentra determinado según criterio establecido en NIC 29, que para efectos de esta presentación en dólares los CL\$ son convertidos a tipo de cambio cierre.

Para el periodo anterior no hay cambio de criterio.

## Embotelladora Andina S.A.

Resultados acumulados a septiembre de 2018 (nueve meses), Cifras reportadas, GAAP IFRS

(En millones de pesos nominales, excepto ganancia por acción)

	Enero-Septiembre de 2018					Enero-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas (6)	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	163,5	176,9	147,9	48,8	537,0	163,8	177,0	148,4	46,1	535,3	0,3%
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>404.497</b>	<b>380.017</b>	<b>229.272</b>	<b>106.246</b>	<b>1.118.864</b>	<b>393.039</b>	<b>439.460</b>	<b>392.350</b>	<b>101.109</b>	<b>1.324.581</b>	<b>-15,5%</b>
Costos de ventas	(241.838)	(230.740)	(122.238)	(63.087)	(656.735)	(235.731)	(267.333)	(212.016)	(60.721)	(774.425)	-15,2%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>162.659</b>	<b>149.277</b>	<b>107.034</b>	<b>43.158</b>	<b>462.128</b>	<b>157.309</b>	<b>172.127</b>	<b>180.333</b>	<b>40.388</b>	<b>550.156</b>	<b>-16,0%</b>
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,2%	39,3%	46,7%	40,6%	41,3%	40,0%	39,2%	46,0%	39,9%	41,5%	
Costos de distribución y gastos de administración	(115.096)	(98.318)	(85.284)	(22.703)	(321.401)	(113.010)	(116.938)	(137.663)	(22.107)	(389.717)	-17,5%
Gastos corporativos (2)					(3.792)					(3.807)	-0,4%
<b>Resultado operacional (3)</b>	<b>47.563</b>	<b>50.959</b>	<b>21.750</b>	<b>20.455</b>	<b>136.935</b>	<b>44.299</b>	<b>55.189</b>	<b>42.670</b>	<b>18.281</b>	<b>156.632</b>	<b>-12,6%</b>
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	11,8%	13,4%	9,5%	19,3%	12,2%	11,3%	12,6%	10,9%	18,1%	11,8%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	<b>78.788</b>	<b>70.580</b>	<b>34.154</b>	<b>27.711</b>	<b>207.441</b>	<b>76.197</b>	<b>76.529</b>	<b>56.003</b>	<b>26.538</b>	<b>231.460</b>	<b>-10,4%</b>
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	19,5%	18,6%	14,9%	26,1%	18,5%	19,4%	17,4%	14,3%	26,2%	17,5%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(29.933)					(32.762)	-8,6%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					854					351	143,2%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(13.353)					(14.432)	-7,5%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(6.182)					(2.594)	138,3%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					<b>88.321</b>					<b>107.195</b>	<b>-17,6%</b>
Gasto por impuesto a las ganancias					(35.760)					(32.797)	9,0%
<b>Ganancia</b>					<b>52.561</b>					<b>74.398</b>	<b>-29,4%</b>
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					(280)					(671)	-58,3%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					<b>52.282</b>					<b>73.727</b>	<b>-29,1%</b>
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					4,7%					5,6%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					<b>946,6</b>					<b>946,6</b>	
<b>Ganancia por acción</b>					<b>55,2</b>					<b>77,9</b>	
<b>Ganancia por ADR</b>					<b>331,4</b>					<b>467,3</b>	<b>-29,1%</b>

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

(6) En el caso de la operación Argentina, el período 2018 se encuentra determinado según criterio establecido en NIC 29. Para el período anterior no hay cambio de criterio.

## Embotelladora Andina S.A.

Resultados acumulados a septiembre de 2018 (nueve meses), Cifras reportadas, GAAP IFRS

(En millones de dólares nominales, excepto ganancia por acción)

Tipo de cambio: 628,89

Tipo de cambio: 653,84

	Enero-Septiembre de 2018					Enero-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas (6)	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	163,5	176,9	147,9	48,8	537,0	163,8	177,0	148,4	46,1	535,3	0,3%
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	643,2	604,3	347,2	168,9	1.761,7	601,1	672,1	600,1	154,6	2.025,8	-13,0%
Costos de ventas	(384,5)	(366,9)	(185,1)	(100,3)	(1.035,0)	(360,5)	(408,9)	(324,3)	(92,9)	(1.184,4)	-12,6%
<b>Ganancia bruta</b>	258,6	237,4	162,1	68,6	726,7	240,6	263,3	275,8	61,8	841,4	-13,6%
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,2%	39,3%	46,7%	40,6%	41,3%	40,0%	39,2%	46,0%	39,9%	41,5%	
Costos de distribución y gastos de administración	(183,0)	(156,3)	(129,1)	(36,1)	(504,6)	(172,8)	(178,8)	(210,5)	(33,8)	(596,0)	-15,3%
Gastos corporativos (2)					(6,0)					(5,8)	3,6%
<b>Resultado operacional (3)</b>	75,6	81,0	32,9	32,5	216,1	67,8	84,4	65,3	28,0	239,6	-9,8%
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	11,8%	13,4%	9,5%	19,3%	12,3%	11,3%	12,6%	10,9%	18,1%	11,8%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	125,3	112,2	51,7	44,1	327,3	116,5	117,0	85,7	40,6	354,0	-7,6%
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	19,5%	18,6%	14,9%	26,1%	18,6%	19,4%	17,4%	14,3%	26,2%	17,5%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(47,6)					(50,1)	-5,0%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					1,4					0,5	152,9%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(21,2)					(22,1)	-3,8%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(9,8)					(4,0)	147,7%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					138,79					163,9	-15,3%
Gasto por impuesto a las ganancias					(56,9)					(50,2)	13,4%
<b>Ganancia</b>					81,9					113,8	-28,0%
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					(0,4)					(1,0)	-56,7%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					81,5					112,8	-27,7%
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					4,6%					5,6%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					946,6					946,6	
<b>Ganancia por acción</b>					0,09					0,12	
<b>Ganancia por ADR</b>					0,52					0,71	-27,7%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

(6) En el caso de la operación Argentina, el período 2018 se encuentra determinado según criterio establecido en NIC 29, que para efectos de esta presentación en dólares los CL\$ son convertidos a tipo de cambio cierre.

Para el periodo anterior no hay cambio de criterio.

Embotelladora Andina S.A.

Resultados tercer trimestre julio-septiembre de 2018 (tres meses), como se reportaba antes de la aplicación de NIC 29

(En millones de pesos nominales, excepto ganancia por acción)

	Julio-Septiembre de 2018					Julio-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	51,7	56,0	45,8	14,9	168,3	52,3	56,9	47,2	15,9	172,4	-2,4%
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	130.557	112.059	85.986	33.561	361.764	123.447	137.080	122.196	35.446	417.902	-13,4%
Costos de ventas	(80.101)	(68.416)	(43.287)	(20.964)	(212.369)	(74.915)	(85.535)	(65.888)	(21.772)	(247.844)	-14,3%
<b>Ganancia bruta</b>	50.456	43.643	42.700	12.597	149.395	48.531	51.545	56.308	13.674	170.058	-12,2%
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	38,6%	38,9%	49,7%	37,5%	41,3%	39,3%	37,6%	46,1%	38,6%	40,7%	
Costos de distribución y gastos de administración	(36.683)	(31.462)	(32.991)	(7.501)	(108.636)	(36.248)	(37.494)	(44.008)	(7.231)	(124.981)	-13,1%
Gastos corporativos (2)					(1.409)					(1.221)	15,4%
<b>Resultado operacional (3)</b>	13.773	12.182	9.709	5.096	39.350	12.283	14.051	12.300	6.443	43.856	-10,3%
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	10,5%	10,9%	11,3%	15,2%	10,9%	10,0%	10,3%	10,1%	18,2%	10,5%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	24.317	18.674	12.733	7.651	61.965	22.963	20.905	16.599	9.118	68.363	-9,4%
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	18,6%	16,7%	14,8%	22,8%	17,1%	18,6%	15,3%	13,6%	25,7%	16,4%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(9.866)					(11.563)	-14,7%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					70					(586)	-112,0%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(3.774)					(3.539)	6,6%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(4.564)					248	-1939,0%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					21.216					28.417	-25,3%
Gasto por impuesto a las ganancias					(7.518)					(7.194)	4,5%
<b>Ganancia</b>					13.698					21.223	-35,5%
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					151					1	16192,6%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					13.849					21.224	-34,7%
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					3,8%					5,1%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					946,6					946,6	
<b>Ganancia por acción</b>					14,6					22,4	
<b>Ganancia por ADR</b>					87,8					134,5	-34,7%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

Embotelladora Andina S.A.

Resultados tercer trimestre julio-septiembre de 2018 (tres meses), como se reportaba antes de la aplicación de NIC 29

(En millones de dólares nominales, excepto ganancia por acción)

Tipo de cambio: 663,22

Tipo de cambio: 642,27

	Julio-Septiembre de 2018					Julio-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	51,7	56,0	45,8	14,9	168,3	52,3	56,9	47,2	15,9	172,4	-2,4%
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	196,9	169,0	129,6	50,6	545,5	192,2	213,4	190,3	55,2	650,7	-16,2%
Costos de ventas	(120,8)	(103,2)	(65,3)	(31,6)	(320,2)	(116,6)	(133,2)	(102,6)	(33,9)	(385,9)	-17,0%
<b>Ganancia bruta</b>	76,1	65,8	64,4	19,0	225,3	75,6	80,3	87,7	21,3	264,8	-14,9%
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	38,6%	38,9%	49,7%	37,5%	41,3%	39,3%	37,6%	46,1%	38,6%	40,7%	
Costos de distribución y gastos de administración	(55,3)	(47,4)	(49,7)	(11,3)	(163,8)	(56,4)	(58,4)	(68,5)	(11,3)	(194,6)	-15,8%
Gastos corporativos (2)					(2,1)					(1,9)	11,8%
<b>Resultado operacional (3)</b>	20,8	18,4	14,6	7,7	59,3	19,1	21,9	19,2	10,0	68,3	-13,1%
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	10,5%	10,9%	11,3%	15,2%	10,9%	10,0%	10,3%	10,1%	18,2%	10,5%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	36,7	28,2	19,2	11,5	93,4	35,8	32,5	25,8	14,2	106,4	-12,2%
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	18,6%	16,7%	14,8%	22,8%	17,1%	18,6%	15,3%	13,6%	25,7%	16,4%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(14,9)					(18,0)	-17,4%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					0,1					(0,9)	-111,6%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(5,7)					(5,5)	3,3%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(6,9)					0,4	-1880,9%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					32,0					44,2	-27,7%
Gasto por impuesto a las ganancias					(11,3)					(11,2)	1,2%
<b>Ganancia</b>					20,7					33,0	-37,5%
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					0,2					0,0	-15677,9%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					20,9					33,0	-36,8%
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					3,8%					5,1%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					946,6					946,6	
<b>Ganancia por acción</b>					0,02					0,03	
<b>Ganancia por ADR</b>					0,13					0,21	-36,8%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

## Embotelladora Andina S.A.

Resultados acumulados a septiembre de 2018 (nueve meses), como se reportaba antes de la aplicación de NIC 29

(En millones de pesos nominales, excepto ganancia por acción)

	Enero-Septiembre de 2018					Enero-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>163,5</b>	<b>176,9</b>	<b>147,9</b>	<b>48,8</b>	<b>537,0</b>	<b>163,8</b>	<b>177,0</b>	<b>148,4</b>	<b>46,1</b>	<b>535,3</b>	<b>0,3%</b>
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>404.497</b>	<b>380.017</b>	<b>322.141</b>	<b>106.246</b>	<b>1.211.733</b>	<b>393.039</b>	<b>439.460</b>	<b>392.350</b>	<b>101.109</b>	<b>1.324.581</b>	<b>-8,5%</b>
Costos de ventas	(241.838)	(230.740)	(163.407)	(63.087)	(697.905)	(235.731)	(267.333)	(212.016)	(60.721)	(774.425)	-9,9%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>162.659</b>	<b>149.277</b>	<b>158.733</b>	<b>43.158</b>	<b>513.828</b>	<b>157.309</b>	<b>172.127</b>	<b>180.333</b>	<b>40.388</b>	<b>550.156</b>	<b>-6,6%</b>
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,2%	39,3%	49,3%	40,6%	42,4%	40,0%	39,2%	46,0%	39,9%	41,5%	
Costos de distribución y gastos de administración	(115.096)	(98.318)	(116.878)	(22.703)	(352.995)	(113.010)	(116.938)	(137.663)	(22.107)	(389.717)	-9,4%
Gastos corporativos (2)					(3.792)					(3.807)	-0,4%
<b>Resultado operacional (3)</b>	<b>47.563</b>	<b>50.959</b>	<b>41.855</b>	<b>20.455</b>	<b>157.041</b>	<b>44.299</b>	<b>55.189</b>	<b>42.670</b>	<b>18.281</b>	<b>156.632</b>	<b>0,3%</b>
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	11,8%	13,4%	13,0%	19,3%	13,0%	11,3%	12,6%	10,9%	18,1%	11,8%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	<b>78.788</b>	<b>70.580</b>	<b>51.468</b>	<b>27.711</b>	<b>224.755</b>	<b>76.197</b>	<b>76.529</b>	<b>56.003</b>	<b>26.538</b>	<b>231.460</b>	<b>-2,9%</b>
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	19,5%	18,6%	16,0%	26,1%	18,5%	19,4%	17,4%	14,3%	26,2%	17,5%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(29.644)					(32.762)	-9,5%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					854					351	143,2%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(14.540)					(14.432)	0,8%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(7.534)					(2.594)	190,4%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					<b>106.177</b>					<b>107.195</b>	<b>-0,9%</b>
Gasto por impuesto a las ganancias					(35.812)					(32.797)	9,2%
<b>Ganancia</b>					<b>70.365</b>					<b>74.398</b>	<b>-5,4%</b>
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					(283)					(671)	-57,8%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					<b>70.082</b>					<b>73.727</b>	<b>-4,9%</b>
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					5,8%					5,6%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					<b>946,6</b>					<b>946,6</b>	
<b>Ganancia por acción</b>					<b>74,0</b>					<b>77,9</b>	
<b>Ganancia por ADR</b>					<b>444,2</b>					<b>467,3</b>	<b>-4,9%</b>

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

Embotelladora Andina S.A.

Resultados acumulados a septiembre de 2018 (nueve meses), como se reportaba antes de la aplicación de NIC 29

(En millones de dólares nominales, excepto ganancia por acción)

Tipo de cambio: 628,89

Tipo de cambio: 653,84

	Enero-Septiembre de 2018					Enero-Septiembre de 2017					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
<b>VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>163,5</b>	<b>176,9</b>	<b>147,9</b>	<b>48,8</b>	<b>537,0</b>	<b>163,8</b>	<b>177,0</b>	<b>148,4</b>	<b>46,1</b>	<b>535,3</b>	<b>0,3%</b>
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>643,2</b>	<b>604,3</b>	<b>512,2</b>	<b>168,9</b>	<b>1.926,8</b>	<b>601,1</b>	<b>672,1</b>	<b>600,1</b>	<b>154,6</b>	<b>2.025,8</b>	<b>-4,9%</b>
Costos de ventas	(384,5)	(366,9)	(259,8)	(100,3)	(1.109,7)	(360,5)	(408,9)	(324,3)	(92,9)	(1.184,4)	-6,3%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>258,6</b>	<b>237,4</b>	<b>252,4</b>	<b>68,6</b>	<b>817,0</b>	<b>240,6</b>	<b>263,3</b>	<b>275,8</b>	<b>61,8</b>	<b>841,4</b>	<b>-2,9%</b>
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,2%	39,3%	49,3%	40,6%	42,4%	40,0%	39,2%	46,0%	39,9%	41,5%	
Costos de distribución y gastos de administración	(183,0)	(156,3)	(185,8)	(36,1)	(561,3)	(172,8)	(178,8)	(210,5)	(33,8)	(596,0)	-5,8%
Gastos corporativos (2)					(6,0)					(5,8)	3,6%
<b>Resultado operacional (3)</b>	<b>75,6</b>	<b>81,0</b>	<b>66,6</b>	<b>32,5</b>	<b>249,7</b>	<b>67,8</b>	<b>84,4</b>	<b>65,3</b>	<b>28,0</b>	<b>239,6</b>	<b>4,2%</b>
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	11,8%	13,4%	13,0%	19,3%	13,0%	11,3%	12,6%	10,9%	18,1%	11,8%	
<b>EBITDA Ajustado (4)</b>	<b>125,3</b>	<b>112,2</b>	<b>81,8</b>	<b>44,1</b>	<b>357,4</b>	<b>116,5</b>	<b>117,0</b>	<b>85,7</b>	<b>40,6</b>	<b>354,0</b>	<b>1,0%</b>
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	19,5%	18,6%	16,0%	26,1%	18,5%	19,4%	17,4%	14,3%	26,2%	17,5%	
Ingresos (gastos) financieros ( netos)					(47,1)					(50,1)	-5,9%
Participación en las ganancias (pérdidas) de las inversiones contabilizadas por el método de la participación					1,4					0,5	152,9%
Otros ingresos ( gastos) (5)					(23,1)					(22,1)	4,7%
Resultados por unidad de reajuste y diferencia de cambio					(12,0)					(4,0)	201,9%
<b>Ganancia antes de impuesto</b>					<b>168,83</b>					<b>163,9</b>	<b>3,0%</b>
Gasto por impuesto a las ganancias					(56,9)					(50,2)	13,5%
<b>Ganancia</b>					<b>111,9</b>					<b>113,8</b>	<b>-1,7%</b>
Ganancia atribuible a las participaciones no controladoras					(0,4)					(1,0)	-56,2%
<b>Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora</b>					<b>111,4</b>					<b>112,8</b>	<b>-1,2%</b>
Ganancia / Ingresos de actividades ordinarias					5,8%					5,6%	
<b>PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN</b>					<b>946,6</b>					<b>946,6</b>	
<b>Ganancia por acción</b>					<b>0,12</b>					<b>0,12</b>	
<b>Ganancia por ADR</b>					<b>0,71</b>					<b>0,71</b>	<b>-1,2%</b>

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(4) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(5) Otros ingresos y egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Comisión para el Mercado Financiero.

**Embotelladora Andina S.A.**

**Resultados tercer trimestre julio-septiembre de 2018 (tres meses), GAAP IFRS**

**(En moneda local nominal de cada período, excepto Argentina (3))**

	julio-septiembre 2018					julio-septiembre 2017				
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$ (3)		Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$(3)		Paraguay millones G\$
	Nominal	Nominal	Nominal	NIC 29	Nominal	Nominal	Nominal	NIC 29	Nominal	
<b>VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>51,7</b>	<b>56,0</b>	<b>45,8</b>	<b>45,8</b>	<b>14,9</b>	<b>52,3</b>	<b>56,9</b>	<b>47,2</b>	<b>47,2</b>	<b>15,9</b>
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>130.557</b>	<b>668,4</b>	<b>4.117,6</b>	<b>4.328,7</b>	<b>292.767</b>	<b>123.447</b>	<b>676,0</b>	<b>3.293,5</b>	<b>4.682,2</b>	<b>309.705</b>
Costos de ventas	(80.101)	(408,1)	(2.079,3)	(2.306,3)	(182.906)	(74.915)	(421,7)	(1.775,6)	(2.642,1)	(190.299)
<b>Ganancia bruta</b>	<b>50.456</b>	<b>260,3</b>	<b>2.038,4</b>	<b>2.022,5</b>	<b>109.861</b>	<b>48.531</b>	<b>254,3</b>	<b>1.517,9</b>	<b>2.040,1</b>	<b>119.407</b>
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	38,6%	38,9%	49,5%	46,7%	37,5%	39,3%	37,6%	46,1%	43,6%	38,6%
Costos de Distribución y Gastos de Administración	(36.683)	(187,6)	(1.561,9)	(1.678,9)	(66.271)	(36.248)	(184,9)	(1.185,3)	(1.698,2)	(62.843)
<b>Resultado operacional (1)</b>	<b>13.773</b>	<b>72,7</b>	<b>476,4</b>	<b>343,6</b>	<b>43.590</b>	<b>12.283</b>	<b>69,4</b>	<b>332,6</b>	<b>341,9</b>	<b>56.563</b>
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	10,5%	10,9%	11,6%	7,9%	14,9%	10,0%	10,3%	10,1%	7,3%	18,3%
<b>EBITDA Ajustado (2)</b>	<b>24.318</b>	<b>111,5</b>	<b>619,7</b>	<b>616,2</b>	<b>65.879</b>	<b>22.963</b>	<b>103,2</b>	<b>447,8</b>	<b>595,8</b>	<b>79.969</b>
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	18,6%	16,7%	15,0%	14,2%	22,5%	18,6%	15,3%	13,6%	12,7%	25,8%

(1) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados

a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(2) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(3) El 2018 las cifras de Argentina se presentan de acuerdo a NIC 29, en moneda de Septiembre 2018. En el caso de las cifras de Argentina del 2017, para efectos de una mejor comparación, cifras se presentan de acuerdo a NIC 29, también en moneda de Septiembre 2018.

**Embotelladora Andina S.A.**

**Resultados acumulados a septiembre de 2018 (nueve meses), GAAP IFRS**

**(En moneda local nominal de cada período, excepto Argentina (3))**

	enero-septiembre 2018					enero-septiembre 2017				
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$ (3)		Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$(3)		Paraguay millones G\$
	Nominal	Nominal	Nominal	NIC 29	Nominal	Nominal	Nominal	NIC 29	Nominal	
<b>VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)</b>	<b>163,5</b>	<b>176,9</b>	<b>147,9</b>	<b>147,9</b>	<b>48,8</b>	<b>163,8</b>	<b>177,0</b>	<b>148,4</b>	<b>148,4</b>	<b>46,1</b>
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>404.497</b>	<b>2.160,8</b>	<b>12.271,5</b>	<b>14.320,4</b>	<b>959.287</b>	<b>393.039</b>	<b>2.132,0</b>	<b>9.723,7</b>	<b>14.599,6</b>	<b>869.156</b>
Costos de ventas	(241.838)	(1.312,4)	(6.241,1)	(7.635,0)	(569.103)	(235.731)	(1.297,3)	(5.253,0)	(8.258,9)	(521.760)
<b>Ganancia bruta</b>	<b>162.659</b>	<b>848,4</b>	<b>6.030,4</b>	<b>6.685,4</b>	<b>390.183</b>	<b>157.309</b>	<b>834,7</b>	<b>4.470,7</b>	<b>6.340,7</b>	<b>347.395</b>
Ganancia bruta / Ingresos de actividades ordinarias	40,2%	39,3%	49,1%	46,7%	40,7%	40,0%	39,2%	46,0%	43,4%	40,0%
Costos de Distribución y Gastos de Administración	(115.096)	(561,2)	(4.477,2)	(5.285,0)	(204.818)	(113.010)	(567,6)	(3.413,9)	(5.149,6)	(189.565)
<b>Resultado operacional (1)</b>	<b>47.563</b>	<b>287,2</b>	<b>1.553,2</b>	<b>1.400,4</b>	<b>185.366</b>	<b>44.299</b>	<b>267,1</b>	<b>1.056,8</b>	<b>1.191,1</b>	<b>157.830</b>
Resultado operacional / Ingresos de actividades ordinarias	11,8%	13,3%	12,7%	9,8%	19,3%	11,3%	12,5%	10,9%	8,2%	18,2%
<b>EBITDA Ajustado (2)</b>	<b>78.788</b>	<b>399,5</b>	<b>1.928,4</b>	<b>2.175,2</b>	<b>250.714</b>	<b>76.197</b>	<b>370,7</b>	<b>1.387,1</b>	<b>1.989,8</b>	<b>228.607</b>
EBITDA Ajustado / Ingresos de actividades ordinarias	19,5%	18,5%	15,7%	15,2%	26,1%	19,4%	17,4%	14,3%	13,6%	26,3%

(1) El Resultado Operacional comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados

a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS.

(2) EBITDA Ajustado: comprende los rubros Ingresos Ordinarios, Costos de Ventas, Costos de Distribución y Gastos de Administración, incluidos en los Estados Financieros presentados a la Comisión para el Mercado Financiero y que se determinan de acuerdo con IFRS, más Depreciación.

(3) El 2018 las cifras de Argentina se presentan de acuerdo a NIC 29, en moneda de Septiembre 2018. En el caso de las cifras de Argentina del 2017, para efectos de una mejor comparación, cifras se presentan de acuerdo a NIC 29, también en moneda de Septiembre 2018.

## Embotelladora Andina S.A.

### Balance Consolidado Millones de pesos chilenos

ACTIVOS	30-09-2018	31-12-2017	30-09-2017	Variación %	
				31-12-2017	30-09-2017
Disponible	77.759	150.380	126.670	-48,3%	-38,6%
Documentos por cobrar (neto)	143.214	196.655	161.270	-27,2%	-11,2%
Existencias	140.374	131.363	140.639	6,9%	-0,2%
Otros activos circulantes	9.649	5.612	11.993	71,9%	-19,5%
<b>Total Activos Circulantes</b>	<b>370.995</b>	<b>484.010</b>	<b>440.572</b>	<b>-23,3%</b>	<b>-15,8%</b>
Activos Fijos	1.520.254	1.337.303	1.361.846	13,7%	11,6%
Depreciación	(886.672)	(677.553)	(694.807)	30,9%	27,6%
<b>Total Activos Fijos</b>	<b>633.582</b>	<b>659.750</b>	<b>667.039</b>	<b>-4,0%</b>	<b>-5,0%</b>
Inversiones en empresas relacionadas	83.447	86.809	102.405	-3,9%	-18,5%
Menor valor de inversiones	104.806	93.598	100.384	12,0%	4,4%
Otros activos largo plazo	790.431	790.692	790.199	0,0%	0,0%
<b>Total Otros Activos</b>	<b>978.684</b>	<b>971.099</b>	<b>992.987</b>	<b>0,8%</b>	<b>-1,4%</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>1.983.260</b>	<b>2.114.859</b>	<b>2.100.599</b>	<b>-6,2%</b>	<b>-5,6%</b>

PASIVOS & PATRIMONIO	30-09-2018	31-12-2017	30-09-2017	Variación %	
				31-12-2017	30-09-2017
Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	12.282	31.470	30.333	-61,0%	-59,5%
Obligaciones con el público (bonos)	15.017	20.156	14.409	-25,5%	4,2%
Otras obligaciones financieras	14.791	2.506	3.432	490,3%	331,0%
Cuentas y documentos por pagar	204.544	291.481	257.331	-29,8%	-20,5%
Otros pasivos	52.634	82.675	70.686	-36,3%	-25,5%
<b>Total pasivos circulantes</b>	<b>299.268</b>	<b>426.288</b>	<b>376.191</b>	<b>-30,1%</b>	<b>-20,4%</b>
Obligaciones con banco e instituciones financieras	10.764	13.058	14.054	-17,6%	-23,4%
Obligaciones con el público (bonos)	670.945	648.229	662.326	3,5%	1,3%
Otras obligaciones financieras	12.196	14.481	16.079	-15,8%	-24,1%
Otros pasivos largo plazo	207.100	197.571	204.857	4,8%	1,1%
<b>Total pasivos largo plazo</b>	<b>901.005</b>	<b>873.339</b>	<b>897.316</b>	<b>3,2%</b>	<b>0,4%</b>
<b>Interes Minoritario</b>	<b>19.969</b>	<b>21.923</b>	<b>21.804</b>	<b>-8,9%</b>	<b>-8,4%</b>
<b>Patrimonio</b>	<b>763.019</b>	<b>791.310</b>	<b>805.287</b>	<b>-3,6%</b>	<b>-5,2%</b>
<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>	<b>1.983.260</b>	<b>2.114.859</b>	<b>2.100.599</b>	<b>-6,2%</b>	<b>-5,6%</b>

### Resumen Financiero Millones de pesos chilenos al 30/09/2017

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado		
	30-09-2018	31-12-2017	30-09-2017
Chile	22.943	33.000	36.045
Brasil	16.287	72.747	47.538
Argentina	25.878	31.791	22.006
Paraguay	6.750	10.396	6.034
	<b>71.858</b>	<b>147.934</b>	<b>111.623</b>

INDICES DE COBERTURA	30-09-2018	31-12-2017	30-09-2017
Deuda Financiera / Capitalización Total	0,48	0,47	0,47
Deuda Financiera / EBITDA Ajustado* U12M	2,40	2,16	2,25
EBITDA Ajustado* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	6,49	6,32	6,32

\*: Incluye ingreso financiero  
U12M: Ultimos 12 meses