

Coca-Cola Andina anuncia Resultados Consolidados para el Cuarto Trimestre de 2015

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones son calculadas respecto al mismo trimestre del año anterior. Para un mejor entendimiento del análisis por país se adjuntan cifras en moneda local nominal.



El trimestre cerró con un Volumen de Venta consolidado de 233,6 millones de cajas unitarias, retrocediendo 2,5%. El Volumen de Venta de 2015 alcanzó 819,9 millones de cajas unitarias, una reducción de 1,3%.



Las Ventas consolidadas alcanzaron \$530.572 millones en el trimestre, retrocediendo 1,3%. Las Ventas consolidadas de 2015 alcanzaron \$1.877.394 millones, creciendo 4,5%.



El Resultado Operacional¹ consolidado alcanzó \$70.494 millones en el trimestre, retrocediendo 1,4%. El Resultado Operacional de 2015 fue \$215.596 millones, un crecimiento de 15,4%.



El EBITDA² consolidado se redujo un 2,2%, alcanzando \$95.446 millones en el trimestre. El EBITDA consolidado de 2015 fue \$316.229 millones, un crecimiento de 9,1%.



La Utilidad Neta del trimestre alcanzó \$30.202 millones, lo que representa una reducción de 23,0%. La Utilidad Neta de 2015 fue \$87.863 millones, un crecimiento de 16,4%.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, Señor Miguel Ángel Peirano

“Los resultados alcanzados durante este año 2015 nos dejan muy satisfechos del trabajo realizado. En términos financieros, la Utilidad Neta de la compañía creció un 16,4% y el EBITDA un 9,1% a nivel consolidado en el año, con expansión de márgenes de EBITDA en todas las franquicias donde operamos. En términos operativos, la excelente ejecución en el punto de venta de nuestra estrategia de mercado nos permitió mejorar la atención a nuestros clientes, mostrando ganancias de participación de mercado en Brasil, Chile y Paraguay, y manteniendo este indicador en Argentina. Asimismo, gracias a una adecuada estrategia de precios diseñada para cada una de nuestras operaciones, alcanzamos crecimientos en las ventas consolidadas de la compañía del orden de 4,5% compensando el fuerte impacto que las devaluaciones de las monedas locales respecto del peso chileno tuvieron en nuestros resultados y en su consolidación. Continuamos preparándonos para el futuro, durante el año 2015 realizamos inversiones que nos permitirán aumentar la versatilidad de nuestros procesos productivos para adaptarnos a las crecientes exigencias que surgirán en cada uno de los países donde operamos, es así como comenzamos con la primera etapa de la construcción de la planta de Duque de Caxias en Brasil y formalizamos el nuevo modelo de Stills en Chile. Nuestro plan de inversiones tiene grados de flexibilidad que nos permite adaptarnos a las cambiantes condiciones económicas de los países donde operamos. Vemos 2016 como un año desafiante, en el que continuaremos consolidando nuestra posición de liderazgo en cada uno de los países y negocios en que participamos, apalancados en la búsqueda de mejoras en la eficiencia de todos nuestros procesos, para así continuar con el crecimiento del valor generado para nuestros clientes, consumidores, colaboradores y accionistas.”

1: El Resultado Operacional comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

2: EBITDA: Resultado Operacional más depreciación.

RESUMEN CONSOLIDADO

4to Trimestre 2015 vs. 4to Trimestre 2014

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2014 son nominales. En promedio en el trimestre, el peso argentino, el real brasileño, el peso chileno y el guaraní paraguayo se depreciaron con respecto al dólar un 19,5%, 51,0%, 16,6% y 23,6% respectivamente. Con respecto al peso chileno, el peso argentino, el real brasileño y el guaraní paraguayo se depreciaron 2,4%, 22,8% y 5,7%. Esto originó un efecto contable negativo por la conversión de cifras.

Durante el trimestre, el Volumen de Ventas consolidado fue de 233,6 millones de cajas unitarias, lo que representó una reducción de 2,5% respecto a igual período de 2014, explicado por una contracción del volumen de gaseosas, que no alcanzó a ser compensado por el crecimiento que mostraron las otras categorías. Adicionalmente, mostramos ganancias de participación de mercado en todas las franquicias. Nuestros volúmenes de venta se vieron impactados por factores macroeconómicos que están afectando negativamente a las economías de los países donde operamos y que impactan el consumo, especialmente en Brasil, así como por un clima más desfavorable.

El Ingreso Neto consolidado alcanzó \$530.572 millones, una reducción de 1,3%, explicado por la reducción de volúmenes antes mencionada y el efecto de conversión de cifras producto de la depreciación de las monedas locales respecto al peso chileno. Esto fue contrarrestado en parte por alzas de precio en todas las franquicias donde operamos.

El Costo de Explotación consolidado se redujo un 1,5%, lo que está explicado principalmente por (i) el efecto del menor volumen y (ii) el efecto de conversión de cifras desde nuestras filiales en Argentina, Brasil y Paraguay. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por (i) la depreciación de las monedas locales respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en el valor de las materias primas denominadas en dólares, (ii) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado y (iii) mayor costo de mano de obra en Argentina.

Los Gastos de Administración y Ventas (GAV) consolidados se redujeron un 0,5%, principalmente debido a un menor gasto en marketing en Brasil, Chile y Paraguay. Esto fue parcialmente compensado por (i) las inflaciones locales, particularmente en Argentina, que afecta la mayoría de estos gastos, especialmente la mano de obra y (ii) mayor costo de mano de obra en Brasil, Chile y Paraguay.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$70.494 millones, una reducción de 1,4%. El Margen Operacional fue 13,3%.

El EBITDA consolidado llegó a \$95.446 millones, una caída de 2,2%. El Margen EBITDA fue 18,0%.

La Utilidad Neta Atribuible a los Controladores del trimestre fue \$30.211 millones y el margen neto alcanzó 5,7%.



RESUMEN POR PAÍS: ARGENTINA

4to Trimestre 2015 vs. 4to Trimestre 2014

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2014 son nominales. En promedio en el trimestre, el peso argentino se depreció un 19,5% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno, se depreció un 2,4%, por lo que el efecto contable en la conversión de cifras al consolidar fue negativo. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

El Volumen de Venta en el trimestre se redujo 1,2%, llegando a las 67,1 millones de cajas unitarias, explicado por una contracción en el volumen de gaseosas que fue compensado en parte por el crecimiento de la categoría de jugos y aguas. Nuestra participación de mercado en el segmento gaseosas alcanzó 62,6 puntos, aumentando 20 puntos base respecto del mismo período del año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a \$188.230 millones, un crecimiento de 22,8%, explicado por los aumentos de precios que hemos realizado y contrarrestado en parte por (i) la reducción de los volúmenes de venta y (ii) el efecto negativo de la depreciación de la moneda local respecto de la moneda de reporte en la consolidación de las cifras. En moneda local, el Ingreso Neto aumentó un 26,8%.

El Costo de Explotación aumentó 17,3%, lo que se explica por (i) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (ii) aumentos en el costo de la mano de obra, principalmente como consecuencia de la alta inflación local y (iii) el efecto de la devaluación del peso argentino sobre nuestros costos dolarizados. En moneda local, el Costo de Explotación aumentó 20,8%.

Los GAV aumentaron 22,0%, lo que se explica principalmente por el efecto de la inflación local en gastos como la mano de obra, fletes y servicios que proveen terceros. En moneda local estos aumentaron 26,5%.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$20.072 millones, un crecimiento de 66,3%. El Margen Operacional fue 10,7%. En moneda local, el Resultado Operacional creció 72,0%.

El EBITDA ascendió a \$25.506 millones, un crecimiento de 49,2%. El Margen EBITDA fue 13,6%, expandiéndose 240 puntos base respecto al año anterior. Por su parte, el EBITDA en moneda local creció 53,8%.



RESUMEN POR PAÍS: BRASIL

4to Trimestre 2015 vs. 4to Trimestre 2014

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2014 son nominales. En promedio en el trimestre, el real se depreció 51,0% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo directo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 22,8%, por lo que hay un importante efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Brasil, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

El Volumen de Venta del trimestre llegó a 84,3 millones de cajas unitarias, una reducción de 4,0% explicada por una contracción del volumen de todas las categorías en que participamos. Los volúmenes del trimestre se vieron influenciados por factores macroeconómicos y de niveles de confianza de los consumidores que están afectando negativamente a la economía brasileña y que impactan el consumo. La participación de mercado de gaseosas en nuestras franquicias en Brasil alcanzó 63,2 puntos, 80 puntos base superior respecto del mismo trimestre del año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a \$160.801 millones, una reducción de 21,4%, explicado principalmente por el efecto de conversión de cifras ya mencionado. En moneda local, el ingreso neto aumentó un 1,7%, lo que estuvo explicado por aumentos de precios y contrarrestado en parte por el efecto negativo de la reducción de volúmenes.

El Costo de Explotación retrocedió 16,0%, explicado principalmente por el efecto de conversión de cifras. En moneda local avanzó 8,5%, lo que se explica en parte por (i) el efecto de la devaluación del real sobre nuestros costos dolarizados, y (ii) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado. Estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por el menor volumen de venta.

Los GAV retrocedieron 21,3% en la moneda de reporte. En moneda local, éstos se incrementaron 2,4%, lo que está explicado en parte por un mayor costo de mano de obra, y parcialmente contrarrestado por un menor gasto en marketing.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$19.650 millones, una reducción de 40,9%. El Margen Operacional fue 12,2%. En moneda local, el Resultado Operacional retrocedió 23,6%.

El EBITDA alcanzó \$25.860 millones, una reducción de 37,1% respecto al año anterior. El Margen EBITDA fue 16,1%. En moneda local el EBITDA registró un retroceso de 18,6%.



RESUMEN POR PAÍS: CHILE

4to Trimestre 2015 vs. 4to Trimestre 2014

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2014 son nominales. En promedio en el trimestre, el peso chileno se depreció 16,6% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en nuestros costos dolarizados.

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 65,0 millones de cajas unitarias, lo que implicó una reducción de 0,5%, explicado por una reducción en el segmento de gaseosas, que no alcanzó a ser compensada por el crecimiento que mostró la categoría de jugos y aguas. Por su parte, la participación de mercado de volumen en gaseosas al comparar con el mismo trimestre del año anterior, aumentó 50 puntos base, alcanzando 69,0 puntos, explicado principalmente por el crecimiento que está mostrando el segmento light, en el cual tenemos una sólida posición de liderazgo.

El Ingreso Neto ascendió a \$145.987 millones, mostrando un crecimiento de 3,5%, que se explica por el aumento del precio promedio y estuvo parcialmente compensado por la reducción de los volúmenes antes descrita.

El Costo de Explotación aumentó 2,3%, lo que se explica principalmente por (i) la depreciación del peso chileno que tiene un efecto negativo sobre los costos dolarizados, principalmente azúcar y PET y (ii) mayor costo de concentrado por los aumentos de precios realizados. Esto fue contrarrestado parcialmente por (i) los menores costos en dólares de nuestros insumos dolarizados y (ii) el menor volumen de venta.

Los GAV se redujeron 1,1%, lo que está explicado principalmente por un menor gasto de marketing y compensado parcialmente por un mayor costo de mano de obra, producto de la inflación.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$24.308 millones, un 16,8% superior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional fue 16,7%.

El EBITDA alcanzó los \$34.517 millones, un aumento de 13,0%. El Margen EBITDA fue 23,6%, 197 puntos base por sobre el año anterior.



RESUMEN POR PAÍS: PARAGUAY

4to Trimestre 2015 vs. 4to Trimestre 2014

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2014 son nominales. En promedio en el trimestre, el guaraní paraguayo se depreció un 23,6% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 5,7%, lo que originó un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Paraguay, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 17,2 millones de cajas unitarias, lo que implicó una reducción de 7,5%, explicado por una contracción del volumen de todas las categorías en las que participamos. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 68,8 puntos en el trimestre, cifra 640 puntos base superior respecto al año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a \$35.918 millones, mostrando una reducción de 7,9% lo que está explicado en parte por el efecto de conversión de cifras. En moneda local, el ingreso se redujo 2,1%, lo que está explicado por la contracción de los volúmenes de venta que no alcanzó a ser compensada por los aumentos de precio realizados en el período.

El Costo de Explotación se redujo 10,4%, explicado en parte por el efecto de conversión de cifras. En moneda local se redujo 4,7%, lo que se explica principalmente por (i) el menor volumen vendido y (ii) un menor costo en dólares de los insumos dolarizados -principalmente PET y tapas- y azúcar. Esto fue parcialmente contrarrestado por la depreciación del guaraní paraguayo que tiene un efecto negativo sobre los costos dolarizados.

Los GAV se redujeron 16,5%, mientras que en moneda local retrocedieron un 11,5%. Esto se explica principalmente por un menor gasto en publicidad que fue parcialmente compensado por un mayor costo de mano de obra.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$7.502 millones, un 12,7% superior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 20,9%. En moneda local el Resultado Operacional avanzó 20,4%.

El EBITDA alcanzó \$10.601 millones, un crecimiento de 4,8% y el Margen EBITDA fue 29,5%. En moneda local el EBITDA aumentó 11,6%.



OTROS

- La cuenta de ingresos y gastos financieros netos mostró un gasto de \$8.770 millones, lo que se compara con los \$14.628 millones de gasto el mismo trimestre del año anterior, explicado principalmente por un menor nivel de deuda en Argentina y Brasil y el efecto de conversión de cifras por la depreciación del real respecto al peso chileno.
- La cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una utilidad de \$884 millones, a una pérdida de \$190 millones, principalmente por una variación negativa en el Valor Patrimonial Proporcional (VPP) de las coligadas brasileñas, principalmente Sorocaba.
- La cuenta de otros ingresos y gastos mostró una pérdida de \$9.700 millones, lo que se compara con una pérdida de \$2.224 millones respecto del mismo trimestre del año anterior. Esto se explica principalmente por (i) mayores provisiones por contingencias en Brasil y (ii) castigos de activos en Brasil.
- La cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una pérdida de \$4.767 millones a una pérdida de \$2.910 millones. Esta pérdida se explica principalmente por (i) la mayor parte de la deuda de la compañía está expresada en UF, y este trimestre la UF tuvo una menor variación (1,11%) que el mismo trimestre del año anterior (1,90%), (ii) el efecto de la apreciación de la moneda funcional de reporte (peso chileno) respecto al real brasileño y guaraní paraguayo, en las cuentas por cobrar de la matriz a las filiales brasileña y paraguaya y (iii) la actualización de cuentas por pagar en moneda extranjera por parte de filiales en Paraguay.
- El impuesto a la Renta pasó de -\$11.096 millones a -\$18.302 millones, principalmente producto de las estimaciones de impuestos diferidos surgidas por la variación cambial.

ANÁLISIS DE BALANCE

- Al 31 de diciembre de 2015, la Deuda Neta de la Compañía alcanzó a US\$581,6 millones. Esta cifra está calculada incluyendo el efecto de los Cross Currency Swaps ("CCS") que se han tomado para cubrir deuda en dólares.
- El monto del total de activos financieros, incluyendo los CCS ya mencionados, ascendió a US\$560,6 millones. Sin incluir los CCS, los activos financieros ascendieron a US\$305,1 millones. Estos excedentes de caja están invertidos en fondos mutuos de renta fija de corto plazo y depósitos a plazo, y están denominados un 20,2% en UF, un 36,8% en pesos chilenos, un 20,0% en reales brasileños, un 2,2% en dólares, un 14,5% en pesos argentinos y un 6,3% en guaraníes paraguayos.
- El nivel de deuda financiera por su parte alcanzó los US\$1.142,2 millones, de los cuales US\$575 millones corresponden a la emisión de bonos en el mercado estadounidense realizada en septiembre de 2013. Para dicho bono, se tomaron CCS a Reales y UF, de manera que del total de la deuda (incluyendo el efecto de los CCS) un 58,8% está denominado en UF, un 40,3% en reales brasileños, un 0,4% en pesos argentinos y un 0,4% en dólares.

HECHOS RECIENTES

- El día 22 de diciembre de 2015, conforme a lo autorizado en la Junta General de Ordinaria de Accionistas de la compañía, se anunció el pago de un Dividendo Provisorio, con cargo a los resultados del Ejercicio 2015, por un monto de \$17,0 por cada acción de la Serie A y \$18,7 por cada acción de la Serie B. Este dividendo estuvo a disposición de los accionistas a partir del día 28 de enero de 2016.
- El día 28 de enero de 2016 se informó como Hecho Esencial al regulador la constitución de la sociedad anónima cerrada Coca-Cola Del Valle New Ventures S.A. ("Coca-Cola del Valle"). Esta sociedad está formada en un 35% por Embotelladora Andina S.A., 15% por Embonor S.A. y 50% por Coca-Cola de Chile S.A. El objeto principal de esta Sociedad es el desarrollo y producción de jugos, aguas y bebidas no carbonatadas bajo marcas de propiedad de The Coca-Cola Company, que Andina y Embonor S.A., se encuentran autorizadas para comercializar y distribuir en sus respectivos territorios de franquicia.
- El día 28 de enero de 2016, el Presidente de Coca-Cola Andina S.A. fue notificado conforme a lo dispuesto en el artículo 37 de la Ley N°18.046, de la renuncia al Directorio del director señor Ricardo Vontobel. Dicha renuncia obedece a razones de carácter personal, y se hizo efectiva a partir del mismo día. Según lo acordado en sesión de Directorio de Embotelladora Andina S.A. celebrada con esta misma fecha, la designación de su reemplazante será efectuada por los accionistas de la Sociedad en la próxima Junta Ordinaria de Accionistas.

TELECONFERENCIA

Realizaremos una teleconferencia para analistas e inversionistas, en donde analizaremos los resultados para el Cuarto Trimestre al 31 de diciembre de 2015, el martes **1 de marzo de 2016** a las **9:00 am hora New York - 11:00 am hora Santiago**.

Para participar por favor marque: EE.UU. **1 (800) 311-9401** - Internacional (fuera de EE.UU.) **1 (334) 323-7224** - Chile Gratuito: **1-230-020-1247**
Código de acceso: **87604**. La repetición de esta conferencia estará disponible hasta la medianoche hora del este del 11 de marzo de 2016. Para obtener la repetición por favor marcar: EE.UU. **877-919-4059** - Internacional (fuera de EE.UU.) **1 (334) 323-0140** Código de acceso: **44127948**. El audio estará disponible en la página web de la compañía: www.koandina.com a partir del jueves 3 de marzo de 2016.



Coca-Cola Andina está dentro de los tres mayores embotelladores de Coca-Cola en América Latina, atendiendo territorios franquiciados con casi 52,2 millones de habitantes, en los que entregó más de 4.600 millones de litros de bebidas gaseosas, jugos y aguas embotelladas en 2015. Coca-Cola Andina tiene la franquicia para producir y comercializar los productos Coca-Cola en ciertos territorios de Argentina (a través de Embotelladora del Atlántico), Brasil (a través de Rio de Janeiro Refrescos) y Chile (a través de Embotelladora Andina) y en todo el territorio de Paraguay (a través de Paraguay Refrescos). La Sociedad es controlada en partes iguales por las familias Chadwick Claro, Garcés Silva, Hurtado Berger, Said Handal y Said Somavia. La propuesta de generación de valor de la empresa es ser líder en el mercado de bebidas analcohólicas, desarrollando una relación de excelencia con los consumidores de sus productos, así como con sus trabajadores, clientes, proveedores y con su socio estratégico Coca-Cola. Para mayor información de la compañía visite el sitio www.koandina.com.

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Coca-Cola Andina y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables, muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo masivo, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes, y se encuentran disponibles en nuestro sitio web.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados del Cuarto Trimestre Octubre - Diciembre
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Octubre-Diciembre de 2015					Octubre-Diciembre de 2014					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	65,0	84,3	67,1	17,2	233,6	65,4	87,9	67,9	18,5	239,7	-2,5%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	145.987	160.801	188.230	35.918	530.572	140.991	204.547	153.265	38.990	537.408	-1,3%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(85.187)	(101.020)	(101.604)	(20.811)	(308.258)	(83.297)	(120.311)	(86.646)	(23.224)	(313.092)	-1,5%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	60.800	59.781	86.626	15.107	222.314	57.693	84.236	66.619	15.767	224.316	-0,9%
Margen / Ingresos	41,6%	37,2%	46,0%	42,1%	41,9%	40,9%	41,2%	43,5%	40,4%	41,7%	-0,5%
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(36.492)	(40.131)	(66.553)	(7.605)	(150.781)	(36.879)	(51.008)	(54.552)	(9.113)	(151.552)	-0,5%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1.038)					(1.289)	-19,5%
RESULTADO OPERACIONAL (3)	24.308	19.650	20.072	7.502	70.494	20.814	33.228	12.067	6.654	71.474	-1,4%
Resultado Operacional / Ingresos	16,7%	12,2%	10,7%	20,9%	13,3%	14,8%	16,2%	7,9%	17,1%	13,3%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (4)	34.517	25.860	25.506	10.601	95.446	30.555	41.086	17.092	10.120	97.564	-2,2%
FCO / Ingresos	23,6%	16,1%	13,6%	29,5%	18,0%	21,7%	20,1%	11,2%	26,0%	18,2%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8.770)					(14.628)	-40,0%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(190)					884	-121,5%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS (5)					(9.700)					(2.224)	336,1%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(2.910)					(4.767)	-39,0%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					48.924					50.740	-3,6%
IMPUESTOS					(18.313)					(11.096)	65,1%
NET INCOME					30.611					39.644	-22,8%
MINORITY INTEREST					(409)					(428)	-4,4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					30.202					39.216	-23,0%
Utilidad / Ingresos					5,7%					7,3%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					31,9					41,4	
UTILIDAD POR ADR					191,4					248,6	-23,0%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Resultado operacional: Comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

(4) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(5) Otros ingresos y Egresos: Incluye las líneas "otros ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros.

Tipo de cambio: 698,03

Tipo de cambio: 598,61

	Octubre-Diciembre de 2015					Octubre-Diciembre de 2014					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	65,0	84,3	67,1	17,2	233,6	65,4	87,9	67,9	18,5	239,7	-2,5%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	209,1	230,4	269,7	51,5	760,1	235,5	341,7	256,0	65,1	897,8	-15,3%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(122,0)	(144,7)	(145,6)	(29,8)	(441,6)	(139,2)	(201,0)	(144,7)	(38,8)	(523,0)	-15,6%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	87,1	85,6	124,1	21,6	318,5	96,4	140,7	111,3	26,3	374,7	-15,0%
Margen / Ingresos	41,6%	37,2%	46,0%	42,1%	41,9%	40,9%	41,2%	43,5%	40,4%	41,7%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(52,3)	(57,5)	(95,3)	(10,9)	(216,0)	(61,6)	(85,2)	(91,1)	(15,2)	(253,2)	-14,7%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN											
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1,5)					(2,2)	-30,9%
RESULTADO OPERACIONAL (3)	34,8	28,2	28,8	10,7	101,0	34,8	55,5	20,2	11,1	119,4	-15,4%
Resultado Operacional / Ingresos	16,7%	12,2%	10,7%	20,9%	13,3%	14,8%	16,2%	7,9%	17,1%	13,3%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (4)	49,4	37,0	36,5	15,2	136,7	51,0	68,6	28,6	16,9	163,0	-16,1%
FCO / Ingresos	23,6%	16,1%	13,6%	29,5%	18,0%	21,7%	20,1%	11,2%	26,0%	18,2%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(12,6)					(24,4)	-48,6%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(0,3)					1,5	-118,4%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS (5)					(13,9)					(3,7)	274,0%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(4,2)					(8,0)	-47,7%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					70,1					84,8	-17,3%
IMPUESTOS					(26,2)					(18,5)	41,5%
UTILIDAD NETA					43,9					66,2	-33,8%
INTERÉS MINORITARIO					(0,6)					(0,7)	-18,0%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					43,3					65,5	-34,0%
Utilidad / Ingresos					5,7%					7,3%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0,05					0,07	
UTILIDAD POR ADR					0,27					0,42	-34,0%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Resultado operacional: Comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

(4) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(5) Otros ingresos y Egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados Acumulados a Diciembre (doce meses)
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero-Diciembre de 2015					Enero- Diciembre de 2014					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	233,7	290,6	234,2	61,4	819,9	231,8	306,9	229,4	62,5	830,6	-1,3%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	514.733	607.048	627.258	130.039	1.877.394	492.072	715.728	461.003	129.496	1.797.200	4,5%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(309.387)	(369.212)	(351.140)	(78.651)	(1.106.706)	(296.894)	(440.655)	(265.288)	(79.506)	(1.081.243)	2,4%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	205.345	237.836	276.118	51.389	770.688	195.178	275.073	195.715	49.990	715.956	7,6%
Margen / Ingresos	39,9%	39,2%	44,0%	39,5%	41,1%	39,7%	38,4%	42,5%	38,6%	39,8%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(142.287)	(161.899)	(217.644)	(29.222)	(551.051)	(138.718)	(190.272)	(165.267)	(29.833)	(524.089)	5,1%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN											
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4.040)					(5.095)	-20,7%
RESULTADO OPERACIONAL (3)	63.059	75.936	58.474	22.167	215.596	56.460	84.802	30.448	20.157	186.773	15,4%
Resultado Operacional / Ingresos	12,3%	12,5%	9,3%	17,0%	11,5%	11,5%	11,8%	6,6%	15,6%	10,4%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (4)	103.142	102.508	79.646	34.972	316.229	95.167	117.504	48.820	33.343	289.740	9,1%
FCO / Ingresos	20,0%	16,9%	12,7%	26,9%	16,8%	19,3%	16,4%	10,6%	25,7%	16,1%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(45.551)					(56.426)	-19,3%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(2.328)					1.629	-242,9%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS (5)					(27.813)					(19.013)	46,3%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(10.165)					(15.137)	-32,8%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					129.740					97.827	32,6%
IMPUESTOS					(41.643)					(22.019)	89,1%
NET INCOME					88.098					75.807	16,2%
MINORITY INTEREST					(234)					(317)	-26,1%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					87.863					75.490	16,4%
Utilidad / Ingresos					4,7%					4,2%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					92,8					79,8	
UTILIDAD POR ADR					556,9					478,5	16,4%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Resultado operacional: Comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

(4) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(5) Otros ingresos y Egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados Acumulados a Diciembre (doce meses)
(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

Tipo de cambio: 654,66

Tipo de cambio: 570,34

	Enero-Diciembre de 2015					Enero-Diciembre de 2014					Variación %
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	233,7	290,6	234,2	61,4	819,9	231,8	306,9	229,4	62,5	830,6	-1,3%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	786,3	927,3	958,1	198,6	2.867,7	862,8	1.254,9	808,3	227,1	3.151,1	-9,0%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(472,6)	(564,0)	(536,4)	(120,1)	(1.690,5)	(520,6)	(772,6)	(465,1)	(139,4)	(1.895,8)	-10,8%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	313,7	363,3	421,8	78,5	1.177,2	342,2	482,3	343,2	87,7	1.255,3	-6,2%
Margen / Ingresos	39,9%	39,2%	44,0%	39,5%	41,1%	39,7%	38,4%	42,5%	38,6%	39,8%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(217,3)	(247,3)	(332,5)	(44,6)	(841,7)	(243,2)	(333,6)	(289,8)	(52,3)	(918,9)	-8,4%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(6,2)					(8,9)	-30,9%
RESULTADO OPERACIONAL (3)	96,3	116,0	89,3	33,9	329,3	99,0	148,7	53,4	35,3	327,5	0,6%
Resultado Operacional / Ingresos	12,3%	12,5%	9,3%	17,0%	11,5%	11,5%	11,8%	6,6%	15,6%	10,4%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (4)	157,6	156,6	121,7	53,4	483,0	166,9	206,0	85,6	58,5	508,0	-4,9%
FCO / Ingresos	20,0%	16,9%	12,7%	26,9%	16,8%	19,3%	16,4%	10,6%	25,7%	16,1%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(69,6)					(98,9)	-29,7%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(3,6)					2,9	-224,5%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS (5)					(42,5)					(33,3)	27,4%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(15,5)					(26,5)	-41,5%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					198,2					171,5	15,5%
IMPUESTOS					(63,6)					(38,6)	64,8%
UTILIDAD NETA					134,6					132,9	1,2%
INTERÉS MINORITARIO					(0,4)					(0,6)	-35,6%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					134,2					132,4	1,4%
Utilidad / Ingresos					4,7%					4,2%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0,14					0,14	
UTILIDAD POR ADR					0,85					0,84	1,4%

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

(3) Resultado operacional: Comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

(4) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(5) Otros ingresos y Egresos: Incluye las líneas "otros Ingresos", "otros egresos por función" y "otras ganancias y pérdidas" de los estados financieros financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados cuarto trimestre octubre-diciembre, GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

	Octubre - Diciembre de 2015				Octubre - Diciembre de 2014			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Paraguay millones G\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	65,0	84,3	67,1	17,2	65,4	87,9	67,9	18,5
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	145.987	885,4	2.759,4	293.616	140.991	870,2	2.175,5	299.769
COSTO DE EXPLOTACION	(85.187)	(556,4)	(1.488,5)	(170.181)	(83.297)	(512,9)	(1.232,5)	(178.622)
MARGEN DE CONTRIBUCION	60.800	329,1	1.271,0	123.435	57.693	357,3	943,0	121.147
Margen de Explotación	41,6%	37,2%	46,1%	42,0%	40,9%	41,1%	43,3%	40,4%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(36.492)	(220,9)	(976,2)	(62.087)	(36.879)	(215,6)	(771,6)	(70.178)
RESULTADO OPERACIONAL (1)	24.308	108,2	294,8	61.347	20.814	141,7	171,4	50.968
Resultado Operacional / Ingresos	16,7%	12,2%	10,7%	20,9%	14,8%	16,3%	7,9%	17,0%
EBITDA (2)	34.517	142,4	373,5	86.652	30.555	175,0	242,9	77.675
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	23,6%	16,1%	13,5%	29,5%	21,7%	20,1%	11,2%	25,9%

(1) RESULTADO OPERACIONAL: Comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

(2) EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados Chile excluyen gastos holding.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados acumulados a Diciembre (doce meses), GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

	Enero - Diciembre de 2015				Enero - Diciembre de 2014			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Paraguay millones G\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	233,7	290,6	234,2	61,4	231,8	306,9	229,4	62,5
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	514.733	3.058,9	8.903,3	1.033.215	492.072	2.958,6	6.540,9	1.010.735
COSTO DE EXPLOTACION	(309.387)	(1.865,5)	(4.982,9)	(625.039)	(296.894)	(1.821,0)	(3.769,3)	(620.908)
MARGEN DE CONTRIBUCION	205.345	1.193,3	3.920,4	408.176	195.178	1.137,6	2.771,6	389.827
Margen de Explotación	39,9%	39,0%	44,0%	39,5%	39,7%	38,5%	42,4%	38,6%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(142.287)	(815,6)	(3.091,4)	(231.758)	(138.718)	(783,6)	(2.344,0)	(232.521)
RESULTADO OPERACIONAL (1)	63.059	377,7	829,0	176.418	56.460	354,0	427,6	157.306
Resultado Operacional / Ingresos	12,3%	12,3%	9,3%	17,1%	11,5%	12,0%	6,5%	15,6%
EBITDA (2)	103.142	511,6	1.128,1	278.172	95.167	488,5	689,0	260.203
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	20,0%	16,7%	12,7%	26,9%	19,3%	16,5%	10,5%	25,7%

(1) RESULTADO OPERACIONAL: Comprende las siguientes líneas del estado de resultados por función incluidos en los estados financieros publicados en la Superintendencia de Valores y Seguros: Ingresos de actividades ordinarias, Costos de Ventas, Costos de distribución y Gastos de Administración.

(2) EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados Chile excluyen gastos holding.

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado Millones de pesos chilenos nominales

ACTIVOS	31-12-2015	31-12-2014	%Ch	PASIVOS & PATRIMONIO	31-12-2015	31-12-2014	%Ch
Disponible	216.653	186.091	16,4%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	23.991	41.676	-42,4%
Documentos por cobrar (neto)	180.596	204.105	-11,5%	Obligaciones con el publico (bonos)	19.237	17.624	9,2%
Existencias	133.333	149.728	-10,9%	Otras obligaciones financieras	2.743	8.120	-66,2%
Otros activos circulantes	16.427	13.812	18,9%	Cuentas y documentos por pagar	260.779	284.146	-8,2%
Total Activos Circulantes	547.010	553.736	-1,2%	Otros pasivos	73.424	58.647	25,2%
				Total pasivos circulantes	380.174	410.213	-7,3%
Activos Fijos	1.224.943	1.308.586	-6,4%	Obligaciones con banco e instituciones financieras	30.238	46.415	-34,9%
Depreciación	(584.413)	(595.510)	-1,9%	Obligaciones con el publico (bonos)	718.004	657.220	9,2%
Total Activos Fijos	640.530	713.076	-10,2%	Otras obligaciones financieras	17.057	22.981	-25,8%
				Otros pasivos largo plazo	211.953	213.347	-0,7%
Inversiones en empresas relacionadas	54.191	66.050	-18,0%	Total pasivos largo plazo	977.252	939.963	4,0%
Menor valor de inversiones	95.836	116.924	-18,0%	Interes Minoritario	21.060	21.703	-3,0%
Otros activos largo plazo	871.395	819.387	6,3%	Patrimonio	830.474	897.294	-7,4%
Total Otros Activos	1.021.421	1.002.361	1,9%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	2.208.961	2.269.173	-2,7%
TOTAL ACTIVOS	2.208.961	2.269.173	-2,7%				

Resumen Financiero Millones de pesos chilenos al 31/12/2015

Incorporación al Activo Fijo	Acumulado		INDICES DE COBERTURA	31-12-2015	31-12-2014
	31-12-2015	31-12-2014			
Chile	50.043	45.110	Deuda Financiera / Capitalización Total	0,49	0,46
Brasil	24.831	30.280	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	2,57	2,74
Argentina	30.056	25.724	EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	5,86	4,58
Paraguay	7.470	13.103			
	112.400	114.217			

*: Incluye ingreso financiero
U12M: Ultimos 12 meses